



## «زين» تستقبل طالبات ثانوية العصماء بنت الحارث في مقرها الرئيسي

12

## نمو صافي الربح بنسبة 8.1 في المائة على أساس سنوي

# «الوطني» يحقق 85.4 مليون دينار أرباحاً صافية في الربع الأول من 2017

♦ السائر: «الوطني» يواصل تحقيق أداء متميز بما يعكس متانة مركزه المالي وإستراتيجيته الناجحة

♦ الأرباح القوية في الربع الأول من 2017 تعكس قوة الأنشطة المصرفية وارتفاع حجم الأعمال

♦ تأثير تراجع أسعار النفط على الاقتصاد الكويتي محدود مقارنة بدول المنطقة

♦ نمو الموجودات الإجمالية بواقع 0.6 في المائة على أساس سنوي لتبلغ 24.8 مليار دينار

♦ حقوق المساهمين ارتفعت بواقع 6.8 في المائة على أساس سنوي إلى 2.8 مليار دينار

حقق بنك الكويت الوطني 85.4 مليون دينار كويتي أرباحاً صافية في الربع الأول من العام 2017، مقابل 78.9 مليون دينار كويتي (259 مليون دولار أميركي) في الفترة المماثلة من العام 2016.

وارتفعت صافي الإيرادات التشغيلية بنسبة 9.0 في المائة على أساس سنوي، حيث بلغت 195.4 مليون دينار كويتي، فيما نمت الموجودات الإجمالية لبنك الكويت الوطني بنهاية مارس 2017 بواقع 0.6 في المائة على أساس سنوي مقارنة بنهاية مارس 2016، لتبلغ 24.8 مليار دينار كويتي، فيما ارتفعت حقوق المساهمين بواقع 6.8 في المائة إلى 2.8 مليار دينار كويتي. كما بلغت القروض والتسليفات الإجمالية 14.0 مليار دينار كويتي بنهاية مارس 2017، بنمو بلغت نسبته 3.6 في المائة على أساس سنوي، فيما نمت ودائع العملاء بواقع 7.2 في المائة خلال نفس الفترة إلى 13.2 مليار دينار كويتي.

وبقيت جودة أصول بنك الكويت الوطني قوية بشكل استثنائي مع تحسن نسبة القروض المتعجرة من إجمالي المحفظة الائتمانية للبنك من

1.32 في المائة في نهاية مارس العام السابق إلى 1.27 في المائة بنهاية مارس 2017، فيما تفعت نسبة تغطية القروض المتعجرة إلى 348 في المائة مقابل 335 في المائة بنهاية مارس 2016.

وعقب رئيس مجلس إدارة بنك الكويت الوطني السيد / ناصر مساعد السائر قائلاً: «إن الأداء القوي الذي حققه بنك الكويت الوطني في الربع الأول من العام إنما يعكس متانة الوضع المالي للبنك وارتفاع جودة أصوله وإدارته الحريصة إلى جانب الاستراتيجية الناجحة للبنك وسياسته المتحفظة».

وأكد السائر على أن قوة النتائج المالية للبنك في الربع الأول من العام 2017 قد نتجت عن الإيرادات التشغيلية والأنشطة الرئيسية للبنك بما يؤكد متانة وضع البنك بما يؤهله لاقتصاد فرص النمو محلياً وإقليمياً.

وأضاف السائر قائلاً: «لم تتأثر الكويت من جراء تباطؤ النشاط الاقتصادي نتيجة للتراجع الشديد في أسعار النفط مثلما تأثرت اقتصادات إقليمية أخرى، كما ساهمت قوة البنية التحتية في إحداث احتياج ملح لتسريع أنشطة الإنفاق الرأسمالي بما أدى إلى قوة الأفاق المستقبلية

للاقتصاد الكلي بدعم من وفرة سيولة النظام المالي التي أدت بدورها إلى توفير فرص الأعمال التجارية للبنوك».

ومن جانبه علق الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني السيد / عصام الصقر قائلاً: «تتمثل الميزة التنافسية التي ينفرد بها بنك الكويت الوطني في قدرته على إختراق الأنشطة المصرفية التقليدية في السوق الكويتي بالإضافة إلى النشاط المصرفي الإسلامي على حد سواء، وذلك منذ تحول بنك بوبيان إلى شركة تابعة لمجموعة بنك الكويت الوطني في العام 2012 من خلال الاستحواذ على حصة 58.4 في المائة. هذا ويمثل بنك بوبيان عنصراً جوهرياً ضمن الاستراتيجية المستقبلية للمجموعة بالتزامن مع تركيزنا على تنوع مصادر الدخل وتوسعة الحصة السوقية للمجموعة، على أن يواصل بنك بوبيان في التركيز على تطبيق ثقافة بنك الكويت الوطني في الوقت الذي يلتزم فيه الوطني بتوفير الدعم الكامل لبنك بوبيان لزيادة وتقوية مركزه السوقي مع الاحتفاظ على استقلالية كلا المصرفين»، وأشار الصقر إلى تحقيق أنشطة الأعمال غير الكويتية أداءً قوياً ونتاجاً مالية ممتازة وتمكنها من رفع

نسبة مساهمتها في إجمالي أرباح مجموعة بنك الكويت الوطني، حيث ارتكزت سياستها في اقتحام الأسواق العالمية في استهداف الأسواق المربحة والمستقرة مع الحرص على قيام عملياتها الخارجية بخلق قيمة مضافة للمجموعة. وبلغت نسبة مساهمة الأعمال من خارج الكويت 28.4 في المائة من أرباح المجموعة في الربع الأول من العام 2017 بما يؤكد نجاح استراتيجية التنوع الإقليمي والعالمي للبنك.

وأضاف الصقر قائلاً: «نواصل استهداف فرصاً انتقائية في كافة الأسواق التي نعمل بها باعتبارها امتداداً للسوق الكويتي، كما نواصل دعم موقعنا الريادي في تلك الأسواق من خلال التركيز على فرص النمو الواعدة بهدف تحقيق التكامل والاندماج على مستوى العمليات الخارجية».

وخلال العام 2016، قام بنك الكويت الوطني بزيادة رأس مال البنك من خلال إصدار أسهم حقوق الأولوية بنسبة 6.5 في المائة في إطار خطة البنك في الحفاظ على نسب رسملة جيدة مع تطبيق معدل كفاية رأس المال وفقاً لمعيار بازل 3 ومتطلبات بنك الكويت المركزي بهذا الخصوص.

الشريعة الإسلامية السمحاء.

إلى ذلك يتميز العرض الجديد بالرونة القصوى حيث يتيح للراغبين الحصول على تمويل سيارة تويوتا لا كروزز تقسط على مدى 5 سنوات بنفس سعر الكاش من غير أي رسوم أو أعباء إضافية على العميل.

وقد صمم وربة العرض الجديد لتلبية لرغبات عملائه وتفضيلاتهم في اقتناء سيارات تويوتا الميزة التي تلقى واجاً كبيراً في السوق الكويتية لاسمياً وأنها مصنعة وفق معايير المانة والفعامة. ولشراكة العملاء تفاصيل حلول بنك وربة لتمويل السيارات، يخصص البنك فريقاً متمرساً للمبيعات، يتواجد أفراده في كافة أفرع وكالات السيارات حيث يتولون الإجابة على كافة استفسارات العملاء ومشاركتهم حلول البنك الريدية للتمويل.

تجدر الإشارة إلى أن بنك وربة يسعى سعياً حثيثاً إلى تصميم عروض تمويلية للسيارات تناسب كافة تطلعات العملاء حيث عمل مؤخراً على إطلاق برنامج كاسب لتمويل شراء السيارات بالتعاون مع مؤسسة محمد ناصر السائر وأولاده



شاهين الغانم

ويأتي هذا العرض من حرص بنك وربة على تصميم حلول تمويلية تناسب كافة احتياجات العملاء وتلبي متطلباتهم كما تخضع إلى أحكام

نسبة إلى النجاح الكبير في تعاونهما الأول.. «قسطها بسعر الكاش»

## وربة يجدد تعاونه مع «السائر» ويطلق حلولاً تمويلية لشراء سيارات تويوتا 2017

– الوكيل الحصري لسيارات تويوتا في الكويت.

ومن الجدير بالذكر أن برنامج كاسب هو عبارة عن برنامج تمويل لغاية 5 سنوات، يقدم نظاماً جديداً لتمويل شراء السيارات وفق عقود مساومة باقسط مرتة وبطريقة مبتكرة. ويسعى بنك وربة من خلال هذه الشراكة الجديدة مع مؤسسة محمد ناصر السائر وأولاده – الوكيل الحصري لسيارات تويوتا في الكويت إلى توسيع خيارات العملاء الراغبين في اقتناء سياراتهم المفضلة من علامة تويوتا. هذا وسيستمر البنك في جهوده لتوفير أفضل الخدمات والحلول المالية لعملائه، سعياً إلى ابتكار العروض التي تناسب أدواقهم وتطلعاتهم وتخفف عنهم الأعباء المالية من خلال خدمة تمويل لسيارات.

وتضاف الشراكة الجديدة بين بنك وربة ومؤسسة محمد ناصر السائر وأولاده – الوكيل الحصري لسيارات تويوتا في الكويت إلى سلسلة من الشراكات التي أقامها البنك مؤخراً مع أهم وكلاء السيارات العالمية في الكويت في إطار العروض المميزة لعملائه مع شراكة متنوعة من أجل خدمتهم وتوسيع قائمة الخيارات للسيارات الحديثة.

## «التجاري» يعلن الفائزين

## في السحب اليومي لـ «حساب النجمة»



شعار البنك التجاري

أجرى البنك التجاري الكويتي السحب اليومي على «حساب النجمة»، أمس الأحد في المركز الرئيسي للبنك، بحضور وزارة التجارة والصناعة ممثلة بالسيد/ عبدالعزيز اشكناني.

وقد فاز كل من: مهدي يحيى شاكر وحسن احمد محمد حسن ووجدي جبالله جرس بطرس ويعقوب ثواف العنزي واحمد موسى احمد حفني، بجائزة قيمتها – /7000 دينار كويتي لكل منهم.

ويؤكد البنك التجاري أنه بالإمكان الآن تحقيق كل الأحلام على أرض الواقع مع حساب النجمة في حلته الجديدة حيث تم زيادة قيمة الجوائز الكبرى لسحوبات حساب النجمة لتصل إلى 250.000 دينار كويتي، بالإضافة إلى كونه الحساب الوحيد الذي يقدم أكبر جائزة يومية في الكويت بقيمة 7.000 دينار كويتي.

## البنك عقد شراكة إستراتيجية مع «المزايا القابضة» لتوفير فرص عقارية مميزة لعملائه وغيرهم

# التويجري: بوبيان يقدم تمويلا لحد 70 ألف دينار دون الحاجة إلى تحويل الراتب

♦ الصقعي: الاتفاقية تهدف لتقديم وحدات سكنية مضمونة من المطور مباشرة بأسعار في متناول اليد

من الجهة الأخرى.

وأضاف خلصت الدراسة إلى تحديد أهم العوامل التي تمكن من تلبية احتياجات المستهلكين والتي تلخصت في حاجة العميل إلى منتج عقاري موفوق، خاصة بالنسبة للعقارات خارج الكويت وقدره العميل على الحصول على تمويل إسلامي بتسهيلات ميسرة وفترات سداد طويلة بالإضافة إلى سرعة إنجاز التسهيلات البنكية دون الحاجة إلى رهن العقار.

وأشار الصقعي إلى أن عملاء بوبيان وغيرهم سيكون بإمكانهم اقتناء عقارات مميزة في دبي وسلطنة عمان وتركيا حيث تم اختيار هذه الفرص بعناية وبناء على دراسات جدوى مميزة، مبيّناً أن الشراكة مع واحد من أهم البنوك المحلية تمنحنا فرصاً أفضل للتسويق خاصة وأنها تمنح العملاء فرصة للاستثمار بمزايا تمويلية تسهل عملية اقتنائهم للعقارات بمختلف أشكالها، حيث يعتبر بنك بوبيان من البنوك الرائدة في دولة الكويت، والذي يعمل بتتفعية عالية وسط فريق عمل كفؤ

في الكويت من خلال الخيارات العديدة التي تقدمها للراغبين في الاستثمار العقاري لاسيما في الدول التي تشهد اقبالا كبيرا من الكويتيين كدول الخليج وتركيا ..»

من جانبه قال الرئيس التنفيذي بشركة المزايا القابضة المهندس إبراهيم الصقعي أن لدى الشركة تاريخ حافل بتنفيذ المشاريع العملاقة في أسواق عقارية متعددة وبعلامة تجارية مميزة وبجودة عالية، حيث نفذت المزايا ما يزيد عن 10 آلاف وحدة سكنية في القطاع السكني، الأمر الذي أكسبها شهرة واسعة في تنفيذ المشاريع الإسكانية وتسليم الشقق للعملاء بكفاءة عالية.

وأضاف أن واقع السوق الحالي يتطلب توفير أدوات تمويلية لكل من المطور والمستهلك النهائي في آن واحد، وأن خطوة تمكين شريحة كبيرة من الراغبين في شراء شقق سكنية خارج الكويت بتسهيلات تمويلية جاءت بعد دراسات عديدة قمنا بها لتحديد قوة العرض والطلب من جهة والعقبات التي تقف أمام العملاء الراغبين بالشراء

وبتسهيلات بنكية ميسرة، وإجراءات لوجستية سريعة. من جهته قال نائب الرئيس التنفيذي لبنك بوبيان عبدالله التويجري أن التمويل الذي يقدمه بوبيان هو من نوعية التمويل الانشائي لحد 70 ألف دينار كويتي وتأمين مجاني للمديونية دون الحاجة إلى تحويل الراتب وهو ما يعني أن التمويل متاح لعملاء بوبيان وغيرهم.

وأضاف أن هذه النوعية من التمويل تخضع لكافة المعايير والشروط التي يجب أن تتوافر للراغبين في الحصول على التمويل ومن بينها وجود حد أدنى للراتب بفترات من 12 شهرا تصل إلى 15 عاماً كحد أقصى.

وأوضح التويجري أن هذه الشراكة من شأنها أن تمنح عملاء بنك بوبيان وغيرهم فرصا للاستثمار العقاري باعتباره حالياً من أفضل انواع الاستثمار الى جانب منحههم فرص تملك عقارات واستثمارها خارج البلاد.

وأضاف «أن شركة مزايا تعتبر من الشركات العقارية التي أثبتت نفسها في السنوات الأخيرة

في احتفال أقيم في مقر بنك بوبيان أمس الأحد، تم التوقيع على شراكة استراتيجية مع شركة المزايا القابضة تهدف إلى توفير أفضل الفرص الاستثمارية في المجال العقاري لكافة العملاء بمزايا تمويلية عديدة تسهل لهم امتلاك عقارات مضمونة من قبل المطور مباشرة في كل من سلطنة عُمان ودبي وتركيا.

و تم توقيع الاتفاقية بحضور نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك بوبيان عادل الماجد ونائب الرئيس التنفيذي للبنك عبد الله التويجري، فيما حضره عدد من شركه المزايا القابضة كل من رئيس مجلس الإدارة / رشيد النفيسي والرئيس التنفيذي للمجموعة إبراهيم الصقعي، إلى جانب أعضاء الإدارة التنفيذية لكلا الجهتين.

وتعتبر هذه الاتفاقية بمثابة أول تحالف من نوعه بين شركة تطوير عقاري وبنك كويتي إسلامي تصب في صالح المستهلك، وتهدف إلى توفير شقق سكنية بأسعار في متناول اليد



الماجد والنفيسي والتويجري والصقعي في لقطة تذكارية بعد توقيع الاتفاقية

مبيّناً أن لدى العميل حرية الاختيار بين شقق جاهزة للتسليم الفوري وأخرى تحت الانجاز يتطلب تسليمها بين العام والعامين، مما يعطي فرصة لكافة الشرائح للاستثمار وفقاً للحاجة الإنية أو الرغبة المستقبلية والقدرة المالية لاقتناء وتملك الشقق السكنية.

وإدارة تنفيذية متبينة تبعث الثقة والطمأنينة في التعامل على المستويين الشركة والعميل. واختتم الصقعي بقول أن المنتجات المطروحة ضمن هذه الاتفاقية تتضمن شققاً سكنية بمساحات متعددة في كل من دبي واسطنبول وعمان، بأسعار تبدأ من 29 ألف دينار كويتي،