

استئناف إنتاج النفط بعد الانتهاء من إصلاح خط أنابيب ليبي

وأكد مهندس في ميناء السدر أن النفط يتدفق عبر خط الأنابيب وأن ناقلتين ترسان في الميناء بانتظار تحميل نحو 630 ألف برميل من النفط لكل منهما. وطلب المهندسون عدم نشر أسمائهم لأنهم غير مخولين التحدث لوسائل الإعلام.

تشغل خط الأنابيب إن الأجزاء المتضررة جرى استبدالها وإن التدفقات ستبدأ في العودة إلى المستويات السابقة. وقال مهندس آخر إن من الضروري إجراء بعض الفحوصات والاختبارات مع استئناف الإنتاج.

مسافة نحو 130 كيلومترا جنوبي ميناء السدر في خفض إنتاج ليبيا من النفط بما يتراوح بين 70 ألفا و100 ألف برميل يوميا وفق تقديرات المؤسسة الوطنية للنفط الليبية.

وقال مهندس من شركة الواحة للنفط التي

قال مهندسون إن أعمال الصيانة اكتملت في خط أنابيب نفط ليبي كان قد تضرر جراء ما يشبه أنه هجوم قبل خمسة أيام وإن الإنتاج يستأنف تدريجيا.

وتسبب الانفجار الذي وقع يوم الثلاثاء على

30 بالمئة ارتفاعا في العقود التي وقعتها الشركة لخمس سنوات قادمة

«ريالينس العالمية» تستحوذ على 42 بالمئة من حصة التجهيزات الغذائية لسوق الحفر

الصالح: الأعمال والسمة الطيبة لأداء الشركة ساهمتا في ارتفاع عدد العقود

«ريالينس العالمية» وقعت 12 عقدا خلال العام الماضي لزيادة الطاقة الانتاجية



بندر المطيري وفهد الضامن خلال «يوم تكنولوجيا الصحة والسلامة والبيئة»



أمجد الصالح

كشفت شركة ريالينس العالمية للخدمات الفندقية والضيافة والتجهيزات الغذائية وعن اسحواؤها على حصة تقدر بنسبة 42 % من تقديم التجهيزات الغذائية لسوق الحفر و كذلك قطاع خدمات في ميناء الزور للمشاريع الانشائية التي تنفذ من قبل الشركات الاجنبية المتعاقدة.بالإضافة الى استحواذها على عقود التغذية للحفارات العميقة الجديدة بنسبة 100% و التي باشرت اعمالها منذ مطلع العام الماضي.

وقال الرئيس التنفيذي للشركة أمجد الصالح الى ان «ريالينس العالمية» وقعت 12 عقدا خلال العام الجاري مواكبا للخطط التنموية المتعلقة بزيادة الطاقة الانتاجية بداية في العام الماضي و ذلك مع العديد من الشركات المختلفة في اعمال الحفر على مختلف المستويات والخدمات المساندة و التنفيذية للمشاريع العملاقة مثل اعمال قائمة ومستقبلية متعلقة بالوقود البيني ومصفاة الزور موضعا ان الاعمال و السعة الطيبة لءاء الشركة لدى عملائها و الالتزام التنافسي في تادية مهام العقود ساهمت في ارتفاع عدد العقود التي وقعتها الشركة بنسبة زيادة 30 % خلال العام الحالي 2018 زيادة عن مثيلاتها التي تم توقيعها خلال العام الماضي .

وأشار الصالح ان شركة «ريالينس العالمية» تعد واحدة من كبرى الشركات الاقليمية

و المتخصصة في مجال الخدمات الفندقية لقطاع المواقع البعيدة ذات الظروف البيئية القاسية حيث تملك مجموعة من الخبرات المميزة في هذا المجال .لافتا بان الخبرات المتعلقة بالكادر التنفيذي لدى الشركة و فريق العمل يعد بمثابة رأسمال الشركة بالإضافة الى استراتيجية الشركة طويلة الأمد لتوفير الخدمات الفندقية وأعمال الضيافة بأعلى المستويات و التكنولوجيا المتطورة الداعمة الامر الذي ساهم في ارتفاع حصتها السوقية في مجال عملها في الكويت .

ولفت الى ان الشركة تتعامل مع كافة التعاقدات سواء بعقود مباشرة او بعقود من الباطن مع المقاولين المتعاقدين لمشاريع

طويلة في شركات نفط الكويت ، البترول الوطنية ، و الشركة البترولية للصناعات المتكاملة «كيبك»، مشددا على ان الخدمات المساندة والمصاحبة للأعمال النفطية التي تقدمها الشركة ذات الخبرات المتكاملة تعتبر ذات مستوى عالي خصوصا بيان الشركة تتميز في تقديم كافة الخدمات المصاحبة لأعمال الشركات و متطلباتها في القطاع النفطي والصناعي والمعايير العالمية في الجودة والسلامة والصحة و البيئة .

وعن أبرز عملاء «ريالينس العالمية» ذكر الصالح ان من اهم و ابرز الشركات الخاصة شركة خدمات الحفر الكويتية (كي دي سي) والمقاولين والشركات العالمية مثل شركة شلمبرجير

العالمية ، وشركة برسجن للحفر، شركة سابيم العالمية الإيطالية ، شركة جري ولف ، الشركة الصينية للحفر (سايونوبك) عمليات تحت ادارة شركة شلمبرجير ، شركة بيكر هيوز المتحدة العالمية مع شركة جنرال الكتريك المتخصصة في قطاعات النفط والطاقة .

واكد الصالح ان ريالينس العالمية تعمل منذ 34 سنة قبل حصولها على علامة تجارية مسجلة عام 2015 كماركة متخصصة في الأسواق الإقليمية لإرساء مفاهيم خدمة جديدة في السوق المحلي الذي يشهد حاليا تنفيذ هزمة من المشاريع التنموية الهامة التي تساهم في استعادة الدور الريادي الإقليمي لدولة الكويت كمرکز

مالي وتجاري سبق أن صنحه الأجداد بالعلم الدؤوب والنشاط التجاري داخل الوطن و عبر الحدود، وإحياء الدور المحوري للقطاع الخاص الكويتي في قيادة التنمية.

او وضح ان شركة ريالينس العالمية تقوم بتفعيل استراتيجية عالمية تعتمد علي خبرات على اعلى مستوي مشهود لها بالخبرة والرؤية الإستشرافية قادرة على تنفيذ وتفعيل الاستراتيجية للمساهمة في النهوض بهذا القطاع الحيوي الذي له دور حيوي في خلق فرص وظيفية للشباب و الخريجين الكويتين في مجالات التسويق و العمليات و الادارة و اللوجيستية و ادارة الجودة و النوعية و ادارة التغذية الصناعية .

بعد حفاظها على مكانتها في السوق الكويتي

«القصور الحديثة» تبدأ العام 2018 بـ 5 مشاريع في بريطانيا وهولندا



محمد فتحي

المشاريع الناجحة التي تم طرحها خلال الأعوام القليلة الماضية.

وبين فتحي ان السوق الكويتي يتمتع بقوة شرائية كبيرة للعقار العالمي، لافتا إلى أن عقارات ومشاريع الشركة والتي أبرزها في هولندا والنرويج و إنجلترا تعتبر من المشاريع التي ستكون محط أنظار المستثمر العقاري الباحث عن التميز وكذلك السعر المناسب والإرباح الجيدة، مع قس واعد وأمن بشكل كبير. واكد حفاظ المجموعة على مكانتها في السوق الكويتي ولدى عملائها الكرام في ظل حالة عدم الاستقرار التي شهدها السوق و العملاء على حد سواء خلال العام 2017، مقدما في الوقت نفسه الشكر والإمتنان إلى وزير التجارة خالد الروضان و جميع العاملين في الوزارة على مجهوداتهم وقراراتهم التي تصب في مصلحة الجميع و حرصهم على حقوق الشركات العقارية الملتزمة و العملاء علي حد سواء.

خطة التسويق للعام الجديد بالتعاون مع شركة سونيمو ريكرياتي دروم بارك الهولندية، وذلك للإعداد وطرح 3 مشاريع جديدة في هولندا.

وأضاف «عقدنا عدة إجتماعات مؤخرا للتنسيق وطرح المشاريع الجديدة، لافتا إلى أنها تتنوع ما بين الشقق والبيوت الجاهزة للسكن وذلك بعدما نجحت المجموعة في توقيع عقد تسويق حصري لمشاريع شركة سوميمن

لمست الشركة الهولندية نجاحا ملحوظا في تسويق المجموعة لمشروعها في مدينة أمستردام خلال العام 2017»، وأشار فتحي إلى أن المشاريع الجديدة التي سيتم طرحها في السوق الكويتي ستكون في مدن أوترخت و خيخورن ولاهاي، مبينا أن السوق الكويتي أصبح من الأسواق النشطة في المنطقة تقبلاً واستثماراً في السوق الهولندي بعد

الكويت أو وكلائها. وكشف فتحي أن ”القصور الحديثة” طرحت أبرز المشاريع على الإطلاق في السوق الانجليزي ويتم تسويقها في الكويت حاليا، حيث قامت المجموعة بتوقيع اتفاقية حصرية لتسويق مشروع exchange point في مدينة مانشستر ومشروع vita student في مدينة ساوفهامبتون.

وقال «تم فتح باب الحجز مؤخرا في المشروعين، متوقعا أن تحظى هذه المشاريع بقبول كبير لدى المستثمرين الكويتيين الراغبين في الاستثمار العقاري في السوق الإنجليزي“. وتابع «طرحت المجموعة أيضا عدة مشاريع منها مشاريع أراضي وبيوت وشقق سكنية في هولندا والنرويج، تناسب كافة الشرائح للمستثمرين الباحثين عن عقارات سكنية وإستثمارية ، وفي أماكن يفضلها العميل الكويتي الباحث عن التميز بشكل دائم.

ولفت فتحي إلى أن المجموعة طرحت أيضا

إختتمت مجموعة القصور الحديثة للحلول العقارية و فرعا شركة آب تاون كويت موسما عقاريا مميزا، محققة حجم مبيعات وصل إلى 90 في المئة في المشاريع المعلقة خلال العام 2017. وتمكنت المجموعة من تدشين 5 مشاريع جديدة لتبدأ بها الموسم الجديد 2018، معتبرة أن السوق الكويتي مازال من الأسواق العقارية القوية التي يسوق فيها العقارات الأوروبية.

وبدأت المجموعة «القصور الحديثة» فعليا موسما عقاريا جديدا بعد ان حققت خلال الربع الرابع من 2017 نجاحا كبيرا، و ما زال تسمي إلى أن تكون نموذجا للشركات العقارية التي تقوم على تسويق العقارات الأوروبية في السوق المحلي بثقة ونجاح.

وقال رئيس المجموعة محمد فتحي «ننافس في السوق المحلي، من أجل ان نكون مجموعة رائدة دائما في تقديم المنتجات العقارية الفريدة من نوعها والتي لا يقدمها أيا من الشركات العاملة في

الائتمان يتراجع في الكويت خلال أكتوبر



نمو مكونات الائتمان

المؤسسات المالية غير المصرفية) بواقع 322 مليون دينار، والتي تقس بالتراجع المعتاد في بداية الربع في الائتمان الممنوح لشراء الأوراق المالية بالإضافة إلى ضعف بعض قطاعات الأعمال. فقد تراجع الائتمان الممنوح لشراء الأوراق المالية بواقع 213 مليون دينار. كما سجل الائتمان لبقية القطاعات تراجعا كبيرا (88 مليون دينار) وتراجع أيضاً

الائتمان الممنوح لقطاع البناء والتشييد (59 مليون دينار). وقابل هذا التراجع زيادات في الائتمان الممنوح لقطاع الصناعة (24 مليون دينار) وقطاع التجارة (15 مليون دينار). وجاء الائتمان الممنوح للأعمال المنتجة متدنياً إلا أن نموه قد حافظ على قوته نسبياً عند 5.7% على أساس سنوي. فقد ارتفع الائتمان الممنوح للأعمال المنتجة (باستثناء

الائتمان الممنوح لقطاع العقار والقطاع المالي غير المصرفي وشراء الأوراق المالية) بواقع 112 مليون دينار خلال الشهر. وذلك بدعم من تلاشي أثر المدفوعات من قبل «أميركانا» في أكتوبر من العام 2016. إلا أن النمو لا يزال متديناً خلال الأشهر الماضية بعد أن شهد قوة في النصف الأول من السنة.

وتراجعت ودائع القطاع الخاص في أكتوبر بعد تسجيل زيادات قوية نسبياً على مدى شهرين متتاليين. فقد تراجعت الودائع بواقع 263 مليون دينار على إثر تراجع الودائع لأجل بالدينار الكويتي بواقع 142 مليون دينار والودائع بالعملية الأجنبية بواقع 151 مليون دينار. وتراجع قليلاً نمو عرض النقد بمفهومه الواسع (2) إلى 1.9% على أساس سنوي. وتراجعت أيضاً الودائع الحكومية بواقع 167 مليون دينار مع تباطؤ نموها إلى 2.4% على أساس سنوي. وارتفعتاحتياطيات البنوك السائلة أو «فاض السيولة» خلال أكتوبر إلى 7.0% من إجمالي أصول البنوك. فقد ارتفعتاحتياطيات البنوك (النقد، الودائع لدى بنك الكويت المركزي، سندات بنك الكويت المركزي) بواقع 200 مليون دينار لتصل إلى 4.4 مليار دينار.

توفرخدمات سريعة وآمنة بأجهزة «الشامل»

«بيتك» يصدر «بطاقة المندوب» لمثلي الشركات والأفراد

مندوبى الشركات وممثليها المثقة ويوفر عليهم الوقت، خاصة وأن الدراسات التي اجراها «بيتك» أكدت أن معظم عملياتهم تتمثل في الإبداع للنقد والشيكات، وهي خدمة متوفرة بأجهزة «الشامل».، وهكذا فانه مع البطاقة الجديدة فان المندوب بدلا من البحث عن اقرب فرع، سيبحث عن اقرب جهاز يقع في منطقة عمله اوسكنه، ويستطيع ان يتعامل مع معظم ما يحتاج اليه من خدمة بشكل الى وسريع وامن وفي الوقت الذى يناسبه.

وتوفر «بطاقة المندوب» خدمةال إيداع نقدي وشيكات ، والإيداع النقدي يتم فوراً ويدخل الى الحساب في حينه، اما الشيكات فيتم إيداع الشيك بنفس يوم العمل أو في يوم العمل التالي، ويمكن للشركات والأفراد،، وهي توفر مجموعة متنوعة من الخدمات التطور التقنى والتكنولوجى في منظومة خدمات «بيتك»، حيث يبدو السعي دائما لأن تكون هذه الخدمات متوازنة ومناسبة، وفي نفس الوقت متاحة لكافة شرائح العملاء بالأسلوب والطريقة التي تتلائم مع امكانياتهم وطبيعة اعمالهم.

ويمكن إصدار «بطاقة المندوب» للحساب الجاري والتوفير والوكالة بالاستثمار والحساب الآلى، للشركات والأفراد،، كما انها ستكون عاملا ايجابيا نحو مزيد من الارتقاء بالخدمة وتسهيل الإجراءات وتعزيز وسائل التقنية الحديثة ووضعها تحت تصرف العملاء بما يناسب احتياجاتهم.

اعلن بيت التمويل الكويتي «بيتك» عن تقديم خدمة

«بطاقة المندوب» وهي بطاقة مصرفية يتم إصدارها لممثلي ومندوبى الشركات والمؤسسات والأفراد، تمكنهم من اجراء المعاملات المصرفية الالية عبر اجهزة «الشامل» ومنها ايداع الاموال والشيكات، مما يوفر الوقت والجهد وينتج لهم الخدمة على مدار الساعة طيلة ايام الاسبوع، حيث تعمل اجهزة «الشامل» في مختلف المناطق لتوفر للعملاء أسرع وأفضل وراقى مستوى ممكن من الخدمة الامنة والمتطورة .

وتستهدف «بطاقة المندوب» شريحة معينة من العملاء وتعب عن حرص «بيتك» على الوصول الى كافة الشرائح وخدمتهم بما يناسب احتياجاتهم ويساهم في تخفيف الاعباء عليهم، ويواكب في نفس الوقت التطور التقنى والتكنولوجى في منظومة خدمات «بيتك»، حيث يبدو السعي دائما لأن تكون هذه الخدمات متوازنة ومناسبة، وفي نفس الوقت متاحة لكافة شرائح العملاء بالأسلوب والطريقة التي تتلائم مع امكانياتهم وطبيعة اعمالهم.

ويمكن إصدار «بطاقة المندوب» للحساب الجاري والتوفير والوكالة بالاستثمار والحساب الآلى، للشركات والأفراد،، وهي توفر مجموعة متنوعة من الخدمات والمزايا مستخدميهما، ومنها الخدمة في جميع أجهزة الشامل 24 ساعة 7 أيام بالاسبوع، مما يجنب