

« المتحد » ينظم تدريباً ميدانياً لخريجي شهادة المدقق الشرعي المعتمد

الرقابة الشرعية في البنوك الإسلامية في الكويت من خلال تعزيز التدقيق الشرعي الداخلي –والذي يعد ركنا مهما من أركان حوكمة الرقابة الشرعية – بمزيد من الكوادر البشرية ذات الكفاءة، ويأتي ذلك من خلال المنهج الخاص بالبرنامج التدريبي والذي تم إعداده من قبل عدد من الخبراء الوطنية.

الكويت المركزي وبإشراف معهد الدراسات المصرفية. وفي هذا الصدد صرح مساعد مدير عام التدقيق الشرعي الداخلي في البنك الأهلي المتحد عبدالله طارق الشعيب بأن إدراج برنامج “شهادة المدقق الشرعي المعتمد” ضمن الشهادات المعتمدة من بنك الكويت المركزي في برنامج كفاءة يُعد بحد ذاته دعما لنظام حوكمة

في إطار حرصه على صقل الخبرات الوطنية في كل مجالات العمل المصرفي ومنها مجال التدقيق الشرعي الداخلي، استضاف البنك الأهلي المتحد على مدى أسبوعين ستة من المتدربين الميدانيين من خريجي برنامج “شهادة المدقق الشرعي المعتمد” والذي انطلق في بداية العام الجاري ضمن برنامج كفاءة المقام تحت رعاية بنك

«التجاري»: فائزان في سحبي «النجمة» وحملة «أكثر من الراتب»

يقومون بتحويل مديونيتهم البالغة 10.000 د.ك وما فوق إلى البنك الحصول على هدية نقدية قدرها 1% من قيمة المديونية المحولة.

ويذكر أن جوائز “حساب النجمة” مميزة بحجم مبالغ الجوائز المقدمة، بالإضافة إلى تنوعها طوال السنة، والتي تتضمن سحبوات أسبوعية بقيمة 5.000/- دينار كويتي، وشهرية بقيمة 20.000 /- دينار كويتي، بالإضافة الى جائزة نصف سنوية بقيمة 500.000/- دينار كويتي، وسحب آخر العام على أكبر جائزة نقدية مرتبطة بحساب مصرفي في العالم بقيمة 1.500.000 دينار كويتي.

وعن آلية فتح حساب النجمة والتأهل لدخول السحوبات، فمن المعروف أنه يمكن فتح الحساب فقط بابتداء 100 -/ دينار كويتي ويجب أن يكون في الحساب مبلغ لا يقل عن 500 /- دينار كويتي للتأهل ودخول جميع السحوبات على كل الجوائز التي يقدمها الحساب، فكلما زاد رصيد العميل زادت فرصة الفوز، فضلاً عن المزايا الإضافية التي يوفرها الحساب، إذ يحصل العميل على بطاقة سحب آلي ويستطيع الحصول على بطاقة ائتمان بضمнан الحساب وكذلك الحصول على كل الخدمات المصرفية من البنك التجاري.



يقومون بتحويل رواتبهم على البنك لربح مبلغ يعادل راتب واحد من الرواتب التي يتقاضونها شهريا. كما يمكن للعملاء الكويتيين المتقاعدين بالإضافة إلى المقيمين الذين

أجرى البنك التجاري سحبواته على حساب النجمة وحملة “أكثر من راتب”. وقد تم إجراء السحب في مبنى البنك الرئيسي، بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة أحمد الجصمان، مع الالتزام بالاشتراطات الصحية والوقائية المتبعة في التباعد الاجتماعي.

وقد قام البنك بتغطية السحوبات مباشرة عبر وسائل التواصل الاجتماعي. وجاءت نتيجة السحب على النحو التالي: أو لا: سحب حساب النجمة الأسبوعي – جائزة 5.000 /- دينار كويتي من نصيب الفائز على حسين الشمالي، ثانيا: سحب حملة “أكثر من راتب” – جائزة تعادل راتب تصل لغاية 1.000 /- دينار كويتي من نصيب الفائز ساره يوسف

وأوضح البنك بأن حملة “أكثر من راتب” موجهة للعملاء الكويتيين الذين يقومون بتحويل وراتبهم البالغة 500دينار كويتي أو أكثر على البنك وبصفة خاصة العاملين في القطاعين الحكومي والنفطي والشركات المدرجة لدى البنك، و من مزايا هذه الحملة الحصول على هدية نقدية فورية تبلغ قيمتها من 250 /- إلى 500 /- دينار كويتي أو قرض من دون فائدة بقيمة 5 أضعاف الراتب ويحد أقصى 10.000 /- دينار، وسيكون هناك سحب أسبوعي للعملاء الكويتيين الحاليين والجدد ممن

«بيكو» نظمت لقاء افتراضياً لكشف استراتيجيتها الجديدة

مكاملة تضم سبع منتجات صديقة للبيئة ذات بصمة كربونية منخفضة للغاية.

وصرح راجب بالجيو غلو، الرئيس التنفيذي للأعمال في “بيكو”، بالقول: “لنلتزم في “بيكو” جعل التكنولوجيا المتقدمة متاحة للجميع بأسعار تنافسية. ونسعى، ومن خلال تبني الاستدامة كنهج عمل رئيسي وثقافة مؤسسية راسخة ضمن عملياتنا التشغيلية، إلى تقليل الضرر البيئي البشري، وذلك من خلال تطوير أجهزة منزلية عالية الأداء ومبتدئة وصديقة للبيئة، وبسرع مقبول أيضاً.”

ومن جانبه، اختتم أورا ل بوزكورت، المدير العام في “بيكو الخليج”، قائلاً: “نسعى على الدوام إلى الاستماع إلى آراء عملائنا، مع التركيز على الارتقاء بإمكاناتنا وقدراتنا لتكون قوة إيجابية دافعة للتغيير الحقيقي في المنطقة، تماشياً مع التحولات الحاصلة والاتجاهات الناشئة على صعيد طلب المستهلكين.



للتسويق في “بيكو”؛ زينب باليم أزون: “يتمثل هدف العلامة التجارية “بيكو” في تمكين الأجيال القادمة من التمتع بحياة أكثر صحة وأمن وسلامة، وهو ما لا يمكن تحقيقه إلا من خلال تعزيز دعامت الاستدامة والعمل من أجل الحفاظ على كوكبنا وموارد ندنا الطبيعية، ومما لا شك فيه بأن كافة أنشطتنا ومنتجاتنا تحمل تأثيرات ملموسة على البيئة، الأمر الذي دفعنا إلى تطوير مجموعة

الأم لشركة “بيكو”. “نمضي قدماً في تحقيق أهدافنا الاستراتيجية المنمورة حول دفع عجلة الاستدامة وترسيخ ثقافة الابتكار، باعتبارهما من الدعامات الأساسية للمساهمة في بناء مستقبل أكثر أمناً. ويعتبر التقدم في مجال الاستدامة متلازماً مع الابتكار، ما يحتم علينا إيجاد طرق أفضل وأكثر وعياً من الناحية البيئية لإدارة أسلوب حياتنا. قالت الرئيس التنفيذي

عقدت “بيكو” (Beko)، لقاء افتراضي لتسلط الضوء على إستراتيجيتها الجديدة بالإضافة الى طرحها سبعة منتجات صديقة للبيئة تماشياً مع إستراتيجية الشركة الداعمة للاستدامة البيئية

وحضر اللقاء الافتراضي كل من هاكان بولغورلو، الرئيس التنفيذي لشركة “رتشيليك” و زينب باليم أزون، الرئيس التنفيذي للتسويق في “بيكو”؛ و راجب بالجيو غلو، الرئيس التنفيذي للأعمال في “بيكو”؛ إلى جانب بريندان إدجبرتون، مدير الاقتصاد الدائري في “مجلس الأعمال العالمي للتنمية المستدامة” وأوصحت نتائج دراسة حديثة أجرتها “مجموعة بوسطن الاستشارية” والتي شملت المستهلكين في الدول الست الأعضاء في مجلس التعاون لدول الخليج العربية، بأن أكثر من 80% منهم على استعداد تام لتبني أسلوب حياة أكثر استدامة. وقال هاكان بولغورلو، الرئيس التنفيذي لـ “رتشيليك”، الشركة

«وربة» يشارك في المعرض الوظيفي الافتراضي في جامعة الخليج



معالي الرشيد

الشبابية. وأضافت الرشيد بأن بنك وربة كان ولا زال سباقاً في تأهيل وتطوير الكوادر الوطنية ورفع نسبتها في البنك، حيث بلغت نسبة الكويتيين العاملين 75% مع نهاية عام 2020، مضيفة بأن استثمار الطاقات الشبابية الكويتية هو استثمار وطني تنفيذياً لرؤية الكويت 2035.

«بيتك تكافل»: «المطالبات أون لاين» لـسرعة الانجاز وتعزيز الرقمنة

من التعامل المباشر، بما يتماشى مع إجراءات الاحترازية ويضمن سلامة العملاء والموظفين. وقال النصف ان أربع وثائق متاح لها عمل مطالبة بشكل آلي عبر موقع الشركة وهي، التأمين المنزلي الشامل – تأمين السيارات (شامل وضد الغير) – التأمين البحري – تأمين العمالة المنزلية. واكد مواصلة “بيتك تكافل” سعيها الدائم لخدمة عملائها واستخدام الوسائل التقنية الحديثة لتحقيق ذلك، بما يعزز دور ومكانة الشركة في السوق بشكل عام، وفي سوق التأمين التكافلي بشكل خاص، مشيراً الى أهمية التطوير والارتقاء بمستوى الاداء، والاهتمام بالعمل والتكيز على جودة الخدمة وفق أفضل المعايير المحلية والعالمية.

ونوه النصف الى ان الشركة تعمل بشكل دائم الى زيادة البرامج والمزايا لتتناسب مع جميع شرائح، وتحديث وثائق التأمين، وإدخال تعديلات مبتكرة عليها، لتتشمّل الفرد والعائلة والشركات بأنواعها وتخصصاتها المختلفة.

شاعن عضو مجلس الادارة والرئيس التنفيذي لشركة بيتك للتأمين التكافلي “بيتك تكافل” قتيبة النصف، عن توفير خدمة جديدة من خلال موقع الشركة الالكتروني على شبكة الانترنت، وهي خدمة «المطالبات أون لاين» حيث تسهّل للشركة طلبات العملاء عبر موقعها، ومن ثم تقوم بتأكيد البيانات والبده بإجراءات المطالبات بشكل سريع ومن، ما يعزّن منظومة الخدمات التقنية في الشركة، ويؤكد توجهها نحو رقمنة أنشطتها واعمالها، ضمن توجه استراتيجي تمضي خطواته بنجاح وشمولية كبيرة.

وأضاف النصف بأن الشركة تقوم فور وصول نموذج المطالبة من العميل بالتواصل معه، وتزويده بالمستندات واطلاعه على سير المعاملة حتى آخر مراحلها، والتي ان تصل الى نهايتها، باستحقاق العميل للمطالبة المخصوص عليها في وثيقة الشرائح، مشيراً الى ان هذه الخدمة ستساهم في تسريع حصول العملاء على مطالباتهم التعويضية بطريقة بسيطة وسهلة، والحد

شارك بنك وربة في المعرض الوظيفي الافتراضي كراعي ذهبي للمعرض والذي أقيم في جامعة الخليج للعلوم والتكنولوجيا من تاريخ 22 وحتى 23 يونيو الجاري.

وتأتي الرعاية انطلاقاً من توجه البنك لرعاية وتطوير الطاقات الشبابية لا سيما الوطنية منها من خلال توفير فرص العمل ومساعدتهم على تحديد مسار انهم الوظيفية عن طريق تعريفهم طبيعة العمل في البنك و الرد على استفساراتهم سواء الخاصة ببنك وربة أو بالقطاع المصرفي بشكل عام وذلك لتشجيع الشباب على الالتحاق بالعمل في هذا القطاع الحيوي.

كما صرحت معالي عبد الله الرشيد رئيس مجموعة الموارد البشرية والخدمات العامة في بنك وربة على أن هذه المشاركة تعد فرصة ليست فقط للطلبة وحديثي التخرج؛ بل أيضاً فرصة لبنك وربة لمعرفة توقعات وتطلعات الجيل القادم المتجددة إلى سوق العمل، ويأتي ذلك في إطار حرص البنك على مواكبة التطورات المستمرة في سوق العمل للحفاظ وتعزيز مكانة البنك في شتى النواحي من خلال الاستثمار والتطوير في رأس المال البشري وصقل الطاقات

«المركزي» يوافق على تعيين المجمع رئيساً للخدمات المصرفية لـ «بوبيان»



عبدالله المجمع

الكويتية لشغل المناصب القيادية في البنك. هذا وقد انضم المجمع إلى أسرة بنك بوبيان كرئيس للخدمات المصرفية الخاصة، والخدمات المصرفية الشخصية بالوكالة ويتمتع عبد الله عبد المحسن المجمع بخبرات كبيرة تتجاوز الـ 20 عاماً عمل فيها في العديد من المؤسسات المرموقة في دولة الكويت مثل بيت التمويل الكويتي والذي تدرج فيه في المناصب وصولاً إلى منصب مدير عام الخدمات المصرفية الخاصة كما اكتسب خبرات كبيرة من عمله في أحد أكبر المراكز الاستشارية والمحاسبية في دولة الكويت وكذلك في الهيئة العامة للاستثمار، بالإضافة إلى شغله لعضوية مجلس الإدارة في كل من بنك لندن والشرق الأوسط وشركة الإنماء العقارية. ويعد هذا التاريخ المهني سجل أكاديمي مميز حيث حصل المجمع على بكالوريوس المحاسبة وماجستير إدارة الأعمال من جامعة الكويت بتقدير امتياز. هذا بالإضافة إلى حضوره للعديد من الدورات والبرامج التدريبية التنفيذية داخل وخارج دولة الكويت، وإجازته كمرافق حسابات معتمد في دولة الكويت. وقال الرئيس التنفيذي للخدمات المصرفية الشخصية والرقمية في بنك بوبيان عبدالله التويرجي “يسعدنا انضمام المجمع الى فريق بوبيان حيث يشكل انضمامه إضافة هامة إلى الإدارة العليا في البنك والتي تسعى إلى استقطاب أفضل الكوادر الكويتية الشابة ”.

«كامكو» إنفست تبدأ عملية التحول الرقمي بإطلاق تطبيقها الرائد

الأولى لفتح حساب من خلال خدمة العميل الذكية السهلة من أي مكان وفي أي وقت. كما يمكن تحميل المستندات المطلوبة باستخدام تقنية المسح الضوئي المجهزة المتوفرة في التطبيق، مع العديد من الطرق الأخرى للتخزين من الهوية لتحقيق أعلى معايير الأمان. من الجدير بالذكر أن تطبيق كامكو إنفست ليس فقط للعملاء الحاليين، وإنما للمهتمين بمعرفة المزيد عن آخر مستجدات الشركة وفرض الاستثمار من خلال برنامج “إكتب”، وفقاً لخبرة المستخدم أو العميل الاستثمارية. عند الانتهاء من عملية التسجيل البسيطة، سيتمكن المستخدمون من تتبع أداء الصناديق التي تديرها الشركة من خلال إمكانية الوصول التي تصدر عن كل صندوق، والاطلاع على التغطيات الشاملة للأسواق الإقليمية، والقطاعات.

وأحدث تقارير والبحوث وبيانات الصناديق المدارة، بالإضافة إلى خدمات أخرى مخصصة للعملاء. قالت سناء الهدلق، رئيس تنفيذي أول لإدارة الثروات: “يتماشى التطبيق مع استراتيجيتنا لمواصلة تعزيز تجربة عملائنا لمواكبة توقعاتهم والاستفادة من الرقمنة وتأثيرها الإيجابي على الصناعة المالية.” وأضافت: “لقد أصبح فتح حساب مع كامكو إنفست وتحديث معلومات العملاء والحصول على آخر المعلومات والبيانات عن استثماراتهم أسهل من أي وقت مضى، وذلك بفضل الميزات التي يوفرها التطبيق لمستخدميه. فمن خلال هذا التطبيق الرائد، نهدف إلى مزج إمكانية الوصول مع الابتكار لفتح الأبواب لعالم من الفرص الاستثمارية.” يمكن لمستخدمي تطبيق كامكو إنفست اتخاذ الخطوة

في إطار شراكته مع اتحاد المصارف العربية

«KIB» يشارك في ندوة «الأمن السيبراني بالخدمات المصرفية» الافتراضية



باسل السويداني

المجال، بما في ذلك توفير منصة مثل هذه الندوة لنشر المعرفة العلمية والخبرات المكتسبة لتحقيق الأهداف المطلوبة فيما يخص الأمن السيبراني ” كما شدد السويديان على أهمية مواكبة البنوك للتوتر السريعة في تقدم وتطور الخدمات المصرفية الرقمية، خاصة فيما يتعلق بالأمور الأمنية، مضيفاً: “لا شك بأننا نعيش في عالم رقمي سريع الخطى، حيث تتم معظم وظائفنا المصرفية عبر الإنترنت وفي مساحات افتراضية، ولضمان الأمن والسلامة المالية والمصرفية لبنوتنا و عملائنا، فإنه بات من الضروري سرعة الاطلاع والتكيف مع أحدث التقنيات في مجال الأمن السيبراني والتكنولوجيا المصرفية بصورة مستمرة.”

وتجدر الإشارة إلى أن لدى KIB شراكة إستراتيجية قائمة منذ فترة طويلة مع اتحاد المصارف العربية، علماً أن البنك حالياً مشارك كراع ماسي في جميع فعاليات ومبادرات الاتحاد لعام 2021.

كجزء من جهوده المتنامية لمواكبة أحدث التطورات في مجال الأمن السيبراني، شاركت إدارة أمن المعلومات والخصوصية ومكافحة الاحتيال في بنك الكويت الدولي (KIB) في ندوة افتراضية إقليمية بعنوان “الأمن السيبراني في الخدمات المصرفية”، والتي قام بتنظيمها اتحاد المصارف العربية لدة يومين، وبحضور نخبة من الخبراء والمتخصصين في الأمن السيبراني المصرفي من العديد من المؤسسات المالية والمصرفية في جميع أنحاء العالم العربي.

هذا وقد تناولت الندوة سلسلة من المواضيع الهامة في مجال الأمن السيبراني، والتي كانت مصدر إفر بالمعلومات لمجموعة من المتخصصين في المجال المصرفي من جميع أنحاء المنطقة، حيث تطرقت إلى المرونة السيبرانية في كيفية إنشاء برنامج متكامل وفعال للأمن السيبراني يخدم منظماتهم. كما حضر الندوة التفاعلية التي استمرت يومين خبراء ماليون وخبراء في الأمن السيبراني من مختلف المؤسسات المالية من جميع أنحاء العالم العربي.

وفي تصريح من مدير عام إدارة أمن المعلومات والخصوصية ومكافحة الاحتيال في KIB، باسل السويديان، قال فيه: “يعتبر الأمن السيبراني عنصراً رئيسياً من نسج الخدمات المصرفية الحديثة، وفي KIB، نسعى باستمرار إلى الحفاظ على الكفاءة العالية والأداء المتميز فيما يتعلق بجميع شؤون الأمن والخصوصية وسرية البيانات. ومن هذا المنطلق، ونثني ودعم جهود الاتحاد في دعم بنوك المنطقة بشكل فعال في هذا

أعلنت كامكو إنفست، عن إطلاق تطبيق كامكو إنفست وهي منصة مبتكرة تهدف إلى تسهيل عملية الاستثمار الرقمي من خلال واجهة سهلة الاستخدام للعملاء والمهتمين بالاستثمار. يتكون تطبيق كامكو إنفست من عدة مراحل ويأتي هذا كجزء من استراتيجية كامكو إنفست للتحول الرقمي والتي تهدف إلى أن يكون لها دور رائد في تقديم خدمات وحلول استثمار رقمية لعملائها.

تم إطلاق المرحلة الأولى من التطبيق، والذي يركز على توفير مجموعة من الخدمات المصممة خصيصاً لمستخدمي التطبيق المسجلين. ومن ضمن هذه الخدمات إمكانية الوصول إلى الفرص الاستثمارية من خلال منصة “إكتب”، وهي منصة الاشتراك عبر الإنترنت التي تربط المستثمرين بأحدث إصدارات الأسهم والدين التي تديرها كامكو إنفست،