

«برقان»: 5 رابحين بسحب حساب يومي

د.ك لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب وكما أن 10 لك تظل فرصة واحده لدخول السحب. وإذا كان رصيد الحساب 500 دينار كويتي وما فوق، سوف يكون صاحب الحساب مؤهل للدخول في كل من السحوبات اليومية والربع سنوية.

سهم عوده عطوي، عزيزه محمد ملك. بالإضافة للسحب اليومي، بنك برقان يوفر سحب ربع سنوي لحساب "يومي" للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125.000 دينار كويتي. ولتأهل للسحوبات الربع سنوية يتعين على العملاء أن لا يقل رصيدهم عن 500

أعلن بنك برقان عن أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي، وقد فاز كل واحد منهم بجائزة 5.000 د.ك. وكان الحظ في هذه السحوبات من نصيب: حازم عزمي العنسي، جوزار بانكودوالا، عبدالعزيز محمد العوضي،

لنصف الثاني لهذا العام ندوة بعنوان "مستجدات قانون الأونسيترال النموذجي"

مركز الكويت للتحكيم التجاري دشّن أولى فعالياته للموسم الثقافي

الخليج واستلام قانون الأونسيترال مع إضافة الرؤية المحلية للمشرع، بالإضافة إلى عرضهم للنموذج البحريني حيث طبق المشرع ذلك القانون كما هو، وبعد ذلك انطلقوا باستعراض تجربة المشرع في كل من قطر والإمارات من خلال أربع زوايا هي الثوابت والاستحداث والابتكار والطموحات.

وقد نوه المحاضرون خلال هذه الندوة إلى أن البيئة الإلكترونية قد أحدثت آثاراً واسعة على العلاقات القانونية بين الأفراد، كما أثارت جملة من التحديات والمشاكل القانونية التي تتطلب تنظيماً قانونياً متخصصاً وأجلاً يتعلّق في مجمله بإعادة تقييم جادة للقواعد القائمة لتتواءم مع الطبيعة الخاصة لتطبيقات العصر الرقمي، فكان لتسلسل هذا المفهوم الثوري إلى مجال التجارة والتحكيم الدولي أثراً كبيراً في توسيعها وتفعيلها ورفعها إلى مستوى مختلف تماماً من التشابك والتعقيد، فأصبحنا أمام مصطلحات تجارية دولية تقليدية مضافاً إليها مفاهيم "الإلكترونية" ليغير تماماً من أحكامها وطبيعتها ووجودها القانوني، مثل العقود الإلكترونية والتجارة الإلكترونية والتوقيع الإلكتروني وحتى النقد الإلكتروني منتهين بالتحكيم الإلكتروني ومستجدات قانون الأونسيترال.



وقد ألقى المحاضرون الضوء على مستجدات التحكيم بشكل عام متطرقين إلى التحكيم الإلكتروني والعقبات التي تواجهه والمعالجات التشريعية لضمان فعاليته مقارنة مع بعض الدول، فضلاً عن سردهم لبعض التجارب وإجراء مقارنات عليها، كما استعرضوا نماذج تشريعات التحكيم بمطابقة

بحضور لافت فاق المائة مشارك عقد مركز الكويت للتحكيم التجاري التابع لغرفة تجارة وصناعة الكويت، يوم الاثنين الموافق 2021/09/13 ندوة افتراضية - عن بعد عبر برنامج ZOOM، بعنوان "مستجدات قانون الأونسيترال النموذجي"، حيث اتسمت هذه الندوة بالتقاش القانوني والحوار البناء بين المشاركين والمحاضرين.

ومن الجدير بالذكر مشاركة العديد من المستشارين القانونيين والمحامين والمختصين بالقانون والمفكرين والاقتصاديين سواء في إدارته المختلفة أو في القطاع الخاص والذين حرصوا على طرح المحاور الرئيسية التي تتعلق بموضوع الندوة وخاصة التجارب الدولية في هذا الشأن.

وصرح عبدالوهاب محمد الزوان - رئيس مجلس إدارة المركز بأن هذه الندوة تأتي في إطار البرنامج الثقافي الذي أعده المركز لهذا العام إنطلاقاً من دوره في نشر ثقافة التحكيم والتوعية بأهمية حل المنازعات الناشئة عن المعاملات التجارية داخل دولة الكويت وخارجها، وخاصة أن معظم التشريعات الحديثة تعتبر التحكيم من الوسائل البديلة والهامة لفض النزاعات كوسيلة اختيارية تزداد أهميتها بشكل

السيولة ارتفعت بنسبة 15.1 بالمائة لتصل إلى 38.86 مليون دينار

البورصة ترتفع عند الإقبال.. والأجواء تميل إلى المحافظة على المكاسب



ارتفعت بورصة الكويت تعاملات أمس الثلاثاء

باللون الأخضر؛ حيث صعد مؤشرها العام 0.34 بالمائة، وارتفع السوق الأول بالنسبة نفسها، وسجل المؤشران الرئيسي "و رئيسي 50" نمواً بنسبة 0.36 بالمائة و0.44 بالمائة على الترتيب. وارتفعت السيولة بنسبة 15.1 بالمائة لتصل إلى 38.86 مليون دينار مقابل 33.75 مليون دينار. كما ارتفعت أحجام التداول بنحو طفيف نسبتها 0.53 بالمائة لتصل إلى 188.70 مليون سهم مقابل 187.70 مليون سهم بجلسة الاثنين.

وسجلت مؤشرات 10 قطاعات ارتفاعاً بصدارة التكنولوجيا بنمو نسبته 5.21 بالمائة، فيما تراجع قطاعان فقط وهما المنافع والطاقة بنحو 0.42 بالمائة و1.05 بالمائة على التوالي، في حين استقر قطاع الرعاية الصحية وحيداً.

وجاء سهم "إيفانداق" على رأس القائمة الخضراء للأسهم المدرجة بنمو نسبته 7.06 بالمائة، بينما تصدر سهم "ورقية" القائمة الحمراء مُترجعا بنحو 4.93 بالمائة. وحقق سهم "الكويت الوطني" أنشط سيولة بالبورصة بقيمة 5.18 مليون دينار مرتفعاً بنسبة 0.85 بالمائة، فيما تصدر سهم "جي إف إنش" نشاط الكميات بتداول 15.80 مليون سهم

«وربة» ينضم إلى برنامج ماستركارد العالمي «ديجيتال فيرست»



محمد الشريف

أعلن بنك وربة عن انضمامه إلى برنامج "ديجيتال فيرست"، الذي أطلقته شركة ماستركارد، الرائدة عالمياً في تكنولوجيا المدفوعات، ليصبح بذلك أول شريك معتمد لهذا البرنامج في الكويت، ويأتي انضمام "وربة" لهذا البرنامج ضمن إستراتيجية البنك الرقمية التي تطمح لتقديم حلول مصرفية، رقمية يكون فيها البنك أقرب لعملائه.

وأوضح رئيس المجموعة الرقمية في بنك وربة محمد عاطف الشريف أن برنامج "ديجيتال فيرست" سوف يُتيح خدمات المدفوعات والخدمات المصرفية للمستهلكين بشكل فوري، من خلال تطبيق الخدمات المصرفية على الهاتف المحمول، مثل عملية تقديم الطلبات عبر الإنترنت، والإصدار الفوري للبطاقة بدون رقم بطريفة رقمية، والقدرة على عرض بيانات البطاقة الرقمية، والوصول إلى مجموعة واسعة من المميزات، والفوائد بشكل آمن تماماً.

وأضاف الشريف أن انضمام "وربة" إلى هذا البرنامج سيمكّنهم من تقديم بطاقات جديدة لعملائها والتعامل المصرفي مع بنك وربة بشكل رقمي، والشروع في رحلتهم الاتلامسية على الفور دون الحاجة إلى زيارة أي فرع، مؤكداً على أن بنك وربة استكمل بنجاح معايير برنامج "ديجيتال فيرست" من ماستركارد، من خلال جعل التجربة الرقمية قنأً أساسية للعمليات الرئيسية للبطاقات، والتسجيل الرقمي، وعمليات الدفع، والقدرة على عرض بيانات البطاقة، والمصادقة الآمنة، وإدارة البطاقة، بالإضافة إلى التنبهات، وعناصر التحكم. وذكر الشريف أنه بإمكان "وربة"، بصفتها عضواً في برنامج ديجيتال فيرست، مستقبلاً من إصدار بطاقات مادية بدون أرقام، وذات تصميم أنيق، موضحاً أن هذه البطاقات تتميز بأنها خالية من الشحونة، والمالية ويمنح المستخدم مزيداً من راحة البال.

ونوه إلى أنه وعلى الرغم من كونها بلا أرقام، يمكن لحاملي هذه البطاقات استخدامها بسهولة لإجراء مدفوعات التجارة الإلكترونية، حيث يتم تخزين تفاصيل بطاقتهم، وإدارتها بأمان ضمن تطبيق الخدمات المصرفية عبر الهاتف المحمول من بنك وربة.

وأفاد بأن برنامج ديجيتال فيرست الخاص بالبطاقات من ماستركارد يمهّد الطريق في صناعة المدفوعات لظهور نهج جديد يتماشى مع نمو التجارة الرقمية، وانتشار الأجهزة الرقمية، ويبيد توعية المستهلكين المتزايدة، بشأن البطاقات الرقمية.

ويركز برنامج ديجيتال على: 1. تقديم الطلبات عبر الإنترنت حيث يُمكن البرنامج الأشخاص من تقديم طلبات إصدار البطاقة عبر الإنترنت، وتلقي معلومات بطاقتهم بشكل فوري تقريباً بعد موافقة الجهة المُصدرة.

وقعت الشركة الوطنية للتنمية الزراعية "نادك" الشركة السعودية المتخصصة في منتجات الألبان والخبز المتخصصة بتوريد المنتجات الغذائية والاستهلاكية للأعمال، تهدف لتعزيز أطر التسويق الإلكتروني لمنتجات "نادك" على منصة "جملة" وتم توقيع العقد بين الشريك المؤسس لشركة نادي جملة د.محمد غلوم والمدير الاقليمي دول الخليج "نادك" وائل الرويني.

ويهدفه المناسبة أكد المدير الاقليمي للشركة الوطنية للتنمية الزراعية "نادك" وائل الرويني أن الاستراتيجية التي تتخذها الشركة على المدين القريب والبعيد تعتمد على توسيع قاعدة خدماتها ومنتجاتها في الأسواق الإقليمية والعربية من خلال ربطها بالتسويق الإلكتروني وذلك عبر توفير منتجات "نادك" على المنصات المتخصصة عبر الإنترنت، مبيّناً أن توقيع الاتفاقية مع نادي جملة يدعم استراتيجية "نادك" في التوسع والوصول إلى أسواق وعملاء جدد.

والوصول إلى أسواق وعملاء جدد. ولشركة نادي جملة د. محمد غلوم، إن هذه الاتفاقية تحقق تعاون مشترك بين منتجاتها إلى المطاعم والمقاهي والفنادق

خدمات ميسرة لعملاء "نادك"، لافتاً إلى أن التوجه التجاري نحو التسوق الإلكتروني كان الدافع من الشراكة لمواكبة التطورات في الأسواق الإقليمية، مؤكداً أن توفير منتجات "نادك" على منصة جملة من شأنه أن يساهم في ضمان سرعة تقديم خدمات التوصيل والتوزيع لدى العملاء التجاريين كالمطاعم والمقاهي والكافيهات.

ومن جهته قال الرئيس التنفيذي لشركة نادي جملة د. محمد غلوم، إن هذه الاتفاقية تحقق تعاون مشترك بين منتجاتها إلى المطاعم والمقاهي والفنادق

خدمات ميسرة لعملاء "نادك"، لافتاً إلى أن التوجه التجاري نحو التسوق الإلكتروني كان الدافع من الشراكة لمواكبة التطورات في الأسواق الإقليمية، مؤكداً أن توفير منتجات "نادك" على منصة جملة من شأنه أن يساهم في ضمان سرعة تقديم خدمات التوصيل والتوزيع لدى العملاء التجاريين كالمطاعم والمقاهي والكافيهات.

ومن جهته قال الرئيس التنفيذي لشركة نادي جملة د. محمد غلوم، إن هذه الاتفاقية تحقق تعاون مشترك بين منتجاتها إلى المطاعم والمقاهي والفنادق

خدمات ميسرة لعملاء "نادك"، لافتاً إلى أن التوجه التجاري نحو التسوق الإلكتروني كان الدافع من الشراكة لمواكبة التطورات في الأسواق الإقليمية، مؤكداً أن توفير منتجات "نادك" على منصة جملة من شأنه أن يساهم في ضمان سرعة تقديم خدمات التوصيل والتوزيع لدى العملاء التجاريين كالمطاعم والمقاهي والكافيهات.

ومن جهته قال الرئيس التنفيذي لشركة نادي جملة د. محمد غلوم، إن هذه الاتفاقية تحقق تعاون مشترك بين منتجاتها إلى المطاعم والمقاهي والفنادق

اتفاقية تعاون بين «نادك» والمنصة الإلكترونية لتوريد الأعمال «جملة»

وائل الرويني: «نادك» تخطط للتوسع والانتشار

بمنتجاتها ومواكبة تطورات الأسواق الإقليمية

وتجهيزات الغذائية، موضحاً أن "جملة" منصة إلكترونية متخصصة في توريد المنتجات إلى المطاعم والفنادق والمقاهي حيث تعمل على تسويق 70 ألف منتج ولديها نحو 3 آلاف علامة تجارية و150 مورد و1100 مطعم ومقهى وتجهيزات غذائية مما يجعلها ذات عولمة عالية القاعدة التسويقية للمنتجات التي تنضم إليها.

ومن جانبها قالت مدير أول المجموعة التجارية بشركة نادي الجملة هبه البجربة أن المنصات الإلكترونية التجارية أصبحت في الوقت الراهن من أهم ركائز وقاط التوزيع والتسويق للشركات والمقاهي والعلامات التجارية نظراً لتوجه المستهلكين والتجار وأصحاب المهن إلى التسوق عن طريق "أون لاين" مما يضعنا أمام ضرورة تعزيز أطر التعاون المشترك مع الموردين والمبتدئين لتسهيل العرض والطلب وتوفير المزيد من المنتجات والخدمات لمراتدي منصة "جملة".

وأوضحت بحرة أن الاتفاق يعتبر خطوة استراتيجية للتعاون بين الجانبين من شأنه أن يجعل على تطوير العمليات التجارية بين الشركتين وخطوة للتوسع في منطقة الشرق الأوسط لرفع معدلات الحصص السوقية للشركات بالمطرفة.



الرويني وهبه البجربة ود. غلوم خلال توقيع الاتفاقية

من خلال منصة نادي جملة، مبيّناً أن هذا التعاون المشترك يحقق مزيداً من توفير العرص للمسوق كما تساهم بتعزيز قاعدة عملاء "نادك" فضلاً عن تسهيل توزيع المنتجات إلكترونياً عبر منصة "جملة" والتي تعد الوحيدة المتخصصة في هذا المجال.

وأضاف د. غلوم أن التعاقد بين شركة "نادك" و "جملة" يهدف لتوفير عروض مميزة على جميع المنتجات لجميع شركات قطاع الخدمات الغذائية، فضلاً عن تطوير استراتيجيات البيع وزيادة حصة نادك في سوق الخدمات الغذائية بما فيهم من مطاعم ومقاهي

وقعت الشركة الوطنية للتنمية الزراعية "نادك" الشركة السعودية المتخصصة في منتجات الألبان والخبز المتخصصة بتوريد المنتجات الغذائية والاستهلاكية للأعمال، تهدف لتعزيز أطر التسويق الإلكتروني لمنتجات "نادك" على منصة "جملة" وتم توقيع العقد بين الشريك المؤسس لشركة نادي جملة د.محمد غلوم والمدير الاقليمي دول الخليج "نادك" وائل الرويني.

ويهدفه المناسبة أكد المدير الاقليمي للشركة الوطنية للتنمية الزراعية "نادك" وائل الرويني أن الاستراتيجية التي تتخذها الشركة على المدين القريب والبعيد تعتمد على توسيع قاعدة خدماتها ومنتجاتها في الأسواق الإقليمية والعربية من خلال ربطها بالتسويق الإلكتروني وذلك عبر توفير منتجات "نادك" على المنصات المتخصصة عبر الإنترنت، مبيّناً أن توقيع الاتفاقية مع نادي جملة يدعم استراتيجية "نادك" في التوسع والوصول إلى أسواق وعملاء جدد.

والوصول إلى أسواق وعملاء جدد. ولشركة نادي جملة د. محمد غلوم، إن هذه الاتفاقية تحقق تعاون مشترك بين منتجاتها إلى المطاعم والمقاهي والفنادق

«بيتك» يفتتح النسخة السابعة من برنامج «فرصة»

افتتح بيت التمويل الكويتي "بيتك"، النسخة السابعة من برنامج "فرصة" الذي صممه البنك ليضم أبرز الكويتيين المتفوقين وأوائل الخريجين في أقسام التكنولوجيا بالجامعات المحلية والدولية. ويستمر البرنامج حتى شهر يناير 2022، ويتضمن برامج تدريبية مكثفة وشاملة على أحدث ما وصلت اليه تكنولوجيا المعلومات وتطبيقاتها في المجال المصرفي. ويساهم في تطوير قدرات المتدربين الذاتية لتوظيفها في خدمة "بيتك" وعملائه.

وخلال كلمته في افتتاح البرنامج، أكد رئيس الموارد البشرية للمجموعة في "بيتك" - زياد العمر، أهمية صنع فارق في العمل، لافتاً إلى أن "بيتك" حريص على دعم كافة مبادرات الموظفين الابتكارية. وأضاف أن البيئة التنافسية في الصناعة المصرفية تحتم على الموظفين خلق ميزات تنافسية تجعل من "بيتك" الوجهة الأولى للعملاء، وتعزز صدارته في الخدمات المالية المبتكرة والمتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، مؤكداً أن "بيتك" يواصل جهوده في توفير كافة الأدوات اللازمة لترجمة الأفكار الإبداعية لموظفيه إلى واقع عبر تصميم خدمات ومنتجات من شأنها أن تضيف قيمة لتجربة العميل عبر تسهيل الإجراءات وتوفير الخدمات الرقمية التي تتسم بالسرعة والسهولة والأمان وأعلى مستويات الجودة. من جانبه، شدّد المدير التنفيذي لتكنولوجيا المعلومات في "بيتك"، جمال المنجّ، على أهمية رقمنة العمليات المصرفية لما لذلك من أهمية في تسهيل الخدمات وتسريعها واتاحتها للعملاء على مدار الساعة ومن أي مكان، إلى جانب دور الرقمنة في خفض المصاريف التشغيلية، وكذلك في تقليل الأخطاء الناتجة عن العمليات غير المؤتمتة (اليدوية). وأضاف المنجّ في كلمة وجهها لمتدربي برنامج "فرصة" خلال الافتتاح: "بيتك" حرص على استقطابكم للتحاق ببرنامج "فرصة" لأنكم نخبة الخريجين في جامعاتكم، ويطمح "بيتك" ليلبس مساهماتكم، لاسيما وأن البنك قد قطع أشواطاً في مرحلة التحول الرقمي وبرأه التي تشمل الأذكاء الاصطناعي والبلوكتشين والأمن السيبراني والبيانات السحابية، والتعاون مع شركات FinTech وغير ذلك، مبيّناً أن هذه المرحلة تتطلب كفاءات ونخب قادرة على التفكير بعقلية الابتكار ومواصلة العمل والانتقال بسنويات جديدة في التميز في طرح الخدمات وتسهيل إجراءات العمل التي تنعكس بنهاية المطاف على تجربة العميل وتعزز سنويات الرضا لديه.

«الخليج» يتوج ضاري علي عقله

العنزي فائزاً بـ12 ضعف راتبه



محمد الفطان

أجرى بنك الخليج السحب الشهري الثامن لحساب الراتب، عن شهر أغسطس وكان الفوز من نصيب العميل المحظوظ ضاري علي عقله العنزي الذي فاز بجائزة 12 ضعف الراتب، وعُقد السحب يوم الاثنين من هذا الأسبوع، في المقر الرئيسي لبنك الخليج، بحضور وإشراف ممثل من وزارة التجارة والصناعة.

وقال المدير العام للمجموعة المصرفية للأفراد في بنك الخليج، محمد الفطان مهنأً الفائز: "نبارك ضاري علي عقله العنزي، الفائز الثامن من حساب الراتب هذا العام، وتمننى الحظ الوفير للجميع في السحوبات الشهريّة المقبلة، إضافة إلى السحب السنوي الكبير على جائزة الكبرى وهي 100 ضعف الراتب؛ حساب الراتب من بنك الخليج هو الحساب الوحيد في الكويت الذي يقدم هذه الجوائز النقدية كمكافأة عملائه، إلى جانب عروض خاصة مصممة حسب حاجة العميل".

ومن الجدير بالذكر أن بنك الخليج قد قدم عرضاً مطوّرة من حساب الراتب للعملاء لعام 2021، حيث يمكن للعميل الاختيار بين الحصول على جائزة نقدية تصل إلى 300 دينار كويتي، أو الحصول على قرض بدون فوائد، وعلى بطاقة ائتمانية مجانية، وذلك للعاملين في القطاع الحكومي والقطاع الخاص. كما يقدم البنك عروضاً خاصة للعاملين في الصفوف الأولى تقديراً لجهودهم المستمرة في مواجهة فيروس كورونا.

«الخليج للتأمين» تعزز تصنيفها الممتاز

أعلنت مجموعة الخليج للتأمين، عن تثبيت وكالة التصنيف الائتماني العالمية ستاندرد آند بورز تصنيف القوة المالية والتصنيف الائتماني للمجموعة على المستوى "A-". مع تعديل النظرة المستقبلية من التطويرية إلى الإيجابية. وتعكس النظرة المستقبلية الإيجابية وجهة نظر الوكالة بشأن صفة الاستحواذ على عمليات شركة أكسا في منطقة الخليج حيث تراها خطوة تحويلية بالنسبة للمجموعة.

جاء تثبيت التصنيف وتعديل النظرة المستقبلية بعد استكمال مجموعة الخليج للتأمين بنجاح صفقة الاستحواذ على عمليات شركة أكسا في منطقة الخليج بمبلغ 474.75 مليون دولار أمريكي بعد الحصول على الموافقات التنظيمية اللازمة، إلى جانب استكمالها بنجاح أيضاً زيادة رأس المال بقيمة 50 مليون دينار كويتي.