

أعلى نسبة إيرادات منذ 2001 سوني تتوقع نمو أرباحها بنسبة 73 بالمئة خلال السنة المالية 2017



سوني تتوقع ارتفاعا في ارباحها

و 60 مليار ين ياباني (535 مليون دولار أمريكي) على التوالي. ويعزى ذلك إلى التحسن في المنتجات المتنوعة، التي تعزز نماذج القيمة المضافة العالية، في مجال كاميرات الفيديو و كاميرات التصوير الفوتوجرافي.

وتتوقع سوني توسيع حجم قطاع خدمات الألعاب والشبكاتمحقققة نسب مبيعات قوية تصارلي 1.90 تريليون ين ياباني (17 مليار دولار أمريكي) كذلك زيادة نمو الإيرادات التشغيلية بقيمة 170 مليار ين (1.51 مليار دولار أمريكي) في نفس الفترة. وتأتي هذه الزيادة الكبيرة السنوية إلى زيادة مبيعات الشركة.

وفي الوقت نفسه، فإنه المتوقع أن التحسن الذي تشهده المنتجات المتنوعة، التي تحدثتو لاً كبيراً في نماذج القيمة المضافة العالية في الترفيه المنزلي والمنتجات الصوتية،سوف تسهم في زيادة نسبة المبيعات السنوية لتصل إلى ما قيمته 1.12 تريليون ين ياباني (10 مليار دولار أمريكي). ومن المتوقع أن يظل حجم الدخل التشغيلي كما هو بقيمة 58 مليار ين ياباني (518 مليون دولار أمريكي)، وذلك نتيجة ارتفاع أسعار المكونات الرئيسية، مما يقابله التحسن الكبير المذكور أعلاه على صعيد المنتجات المتنوعة.

تواصل تيليكوم ترعى مؤتمر ومعرض الكويت التاسع لأمن المعلومات

سالم المليفي، الرئيس التنفيذي لقطاع التسويق والاستراتيجية في تواصل تيليكوم، قائلاً: “إن المشاركة في مثل هذه المؤتمرات تسمح لتواصل تيليكوم بالبقاءعلى اصطلاح حول آخر المستجدات في هذه الصناعة. كما أن هذه المؤتمرات توفر فرصة كبيرة لموظفينا يستطيعون من خلالها تبادل المعلومات والاستفادة من الخبراء المتواجدين الأمر الذي سينعكس إيجاباًعلى تطورهم المهني والعملية وهو ما نلتزم تواصل تيليكوم بتقديمه لموظفيه انطلاقاً من إيمانها بكونهم رأس المال الحقيقي للشركة”.



سالم المليفي

اتجاهات التكنولوجيا الناشئة وتطبيقاتها وممارساتها. وحول هذه الرعاية، علق

قامت تواصل تيليكوم، المزود الريادي لخدمات الاتصالات المرتكزة على تقنية ال MPLS في منطقة الخليج والشرق الأوسط، بتقديم رعايتها لمؤتمر ومعرض الكويت لأمن المعلومات الذي عقد في نسخته التاسعة في فندق الراديسون بلو وعلى مدار يومين في العاشر والحادي عشر من شهر مايو الحالي. يوفر هذا الحدثمجموع ة متكاملةمن الحلول والخدمات المتعلقة بأمن المعلومات وإدارة استمرارية الأعمال والمخاطر، مع تعزيزالفرصة للخبراء الإقليميين والدوليين في هذا المجال للتواصل وتبادل الخبرات والأفكار حول

كانون تطلق حملتها «اكتشف.. ألهم .. طوّر» لمساعدة



شادي بخور

نطاق واسعحول سبل التحول نحو الرقمنة والتكلفة المرتبطة بزيادة الطباعة والمسح الضوئي، كان إحدى نتائج الاستطلاعاللافتة للنظر.

وأضاف بخور: “بفضل الخبرات الغنية والحلول مبتكرة للمنتجات التي تقدمها، تعتبر “كانون” الشريك المثالي لإدارة العناصر الرئيسية للأعمال بكلفة معقولة، خصوصاً إذا كانت تلك العناصر مرتبطة بتحسين معالجة الملفات داخل الشركات وتطبيق الرقمنة “الأمنة”. وحضر الفعالية التي نظمها “كانون” في مسقط أكثر من 200 عميل من عُمان، وتم تسليطالضوء على استراتيجيات مختلفة، منها الرعاية الصحية، والضيافة، والإنشاءات، والتعليم، والحكومة.

أعلنت “كانون الشرق الأوسط”، عن مفهومها الجديد “اكتشف، ألهم، طور”، والذي يأتي جزءاً من منصة “كانون للأعمال” في سلطنة عُمان. وتدعم هذه المبادرة الرائدة قطاع الشركات في سلطنة عُمان بهدف رفع مستوى الإنتاجية وتعزيز الكفاءة والتغذية المستدامة، وترسيخ مكانتها باعتبارها الشريك المفضل لدى عملائها.

وأقيمت الفعالية ضمن سلسلة فعاليات “كانون للأعمال” التي تعقدھا الشركة في عدد من الدول بمنطقة الشرق الأوسط، في سياق استراتيجية “كانون” القائمة على مبدأ “القرّب من العملاء”.

وتعمل “كانون” على استكشاف العالم المتغير للأعمال على مواجهة التحديات التي تعترضهم بهدف تحسين أعمالهم. ويقدمافهوم الجديد “اكتشف، ألهم، طور” استشارةالأعمال للشركات حيث تتعاون “كانون” مع عملائها على كنب لإيجاد أفضل الحلولوفق أولويات كل منهم.

وقال أنوراع أغروال، المدير التنفيذي في “كانون الشرق الأوسط”: “تعتبر هذه أول فعالية رسمية لشركة “كانون” في سلطنة عُمان، والتي تسلط الضوء على التزامالمتواصل بتعزيز حضورنا في السلطنة. ونحرص على تحقيق النمو والتقدم بهدف تقديم الدعم اللازم لاحتياجاتالمغفيرة لعملائنا، في ظل البيئة الاقتصادية المتطورة”.

وأضاف: “نماشيع مع فلسفتنا

باعتباره أشهر الصروح المعمارية في الكويت المركزي يحصد جائزة التميز من معهد الخرسانة الأميركي



البنك المركزي الجديد

حجرية وزجاجية وُظفت بطريقة مُبتكرة لتلائم بيئة الكويت وخصائصها ولإفادة في ذات الوقت من مصادر الإنارة

«جنرال إلكتروك» تعزز الكفاءة التشغيلية للقطاعات البحرية المختلفة «كي دي يو» وكيلاً مضاف القيمة لإعادة بيع أنظمة تحديد المواقع الديناميكية

إلكتروك: “باعتبارها وكيلاً مضاف القيمة لشركة ‘جنرال إلكتروك’، ستمتّع شركة ‘كي دي يو’ بحقوق إعادة بيع تقنيات أنظمة تحديد المواقع الديناميكية المتطورة، بالإضافة إلى أحدث ابتكاراتنا البحرية الرقمية. ونحن ملتزمون بتوسيع نطاق عملياتنا الإقليمية وتعزيز النجاح المتبادل مع شركائنا خلال تزويدهم بتقنيات بحرية متطورة تعزز الكفاءة التشغيلية والإنتاجية لعملائنا في القطاعات البحرية المختلفة ضمن الأسواق المحلية”.

وتعتبر “كي دي يو” شركة رائدة في مجال توفير الحلول الكهربائية وأعمال الأمتة للقطاعات البحرية والصناعية. ومنذ تأسيسها في عام 2005، قامت الشركة بتطوير حلولها لمواكبة المتطلبات المعقدة وتحقيق أعلى مستويات الأداء في مجال خدمات الهندسة الكهربائية والأمتة في القطاع البحري.

وتتقاسم كلتا الشركتين القيم ذاتها من حيث النزاهة

أعلنت وحدة أعمال الأنظمة البحرية في شركة “جنرال إلكتروك” المدرجة في بورصة نيويورك بالرمز (GE)، عن تعيين شركة “كي دي يو وورلد وايد” وكيلاً مضاف القيمة لإعادة بيع أنظمة تحديد المواقع الديناميكية SeaStream وSealyte.

وتمنح هذه الاتفاقية شركة “كي دي يو” حقوق إعادة بيع هذه المنتجات من “جنرال إلكتروك” في منطقة الشرق الأوسط، بما فيها دولة الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية. وبفضل قاعدة العملاء المتميزة لدى “كي دي يو” في جميع الأسواق الرئيسية في المنطقة، سيتمكن المزيد من العملاء الاستفادة من أنظمة “جنرال إلكتروك” لتحديد المواقع الديناميكية التي تساعد البحارة المحليين على إنجاز عملياتهم بفاعلية أكبر وتكلفة أقل.

ويهدف المناسبة، قال تيم شوكيريت، الرئيس والرئيس التنفيذي لوحدة أعمال الأنظمة البحرية في “جنرال

«سلطان» يعلن الأعضاء الفائزين بجوائز سحب البطاقة الذهبية



تسليم جائزة لأحد الفائزين

لتسهيل الوصول إلى علامات التجزئة من كل أنحاء العالم دي اتش أل تطلق خدمة ايزي شوب في الكويت

طنطاوي: “إنطلاقاً من مكانتنا شركة رائدة في مجال الشحن الدولي، نحن ملتزمون بتوفير خدمات سريعة وموثوقة وفي الوقت المحدد عبر أسواقنا الرئيسية، وبسرنا تقديم هذه الخدمة لعملائنا في الكويت.

وأضاف: “مع التحول الكبير الذي تشهده المدينة وتعزز روح الديناميكية فيها، أصبحت سهولة الوصول إلى العلامات العالمية الكبرى على شبكة الانترنت أولوية بالنسبة لمتسوقين. إنطلاقاً من اتساع وشهرة شبكتنا العالمية، نتيج خدمة ايزي شوب توصيلاً سريعاً وسهلاً إلى مقر إقامتكم بوضع ثغرات، كما ستسمح الخدمة للعملاء بالبقاء على اطلاع على أفضل العروض المتاحة في الولايات المتحدة الأميركية وأوروبا وآسيا”.

وتتلخّص إحدى السمات الفريدة لخدمة ايزي شوب في خيار توحيد المشتريات، وهي عملية جمع الطلبات المنعددة افتراضياً في رقم تتبع واحد. هذا الأمر يسمح بتوصيل الطرود المتعددة وفق توضيها الأصلي في عملية تسليم واحدة بأسعار شحن أكثر تنافسية، وستستغرق عملية تسليم البضائع إلى الكويت مدة تتراوح ما بين أربعة وستة أيام عمل. وإضافة إلى ذلك، ستقدم خدمة ايزي شوب تسهيلات تخزين مجانية لمدة 14 يوماً.

وقال المدير التجاري لشركة دي اتش آل الكويت مصطفى عثمان: “لقد أطلقنا هذه الخدمة في الكويت نظراً للإمكانات الكبيرة التي تتمتع بها هذه السوق. نحن واثقون أن خدمة ايزي شوب ستلقى قبلاً كبيراً من قبل المتسوقين على شبكة الانترنت الذين كانوا يجدون صعوبة في السابق في الوصول إلى العلامات العالمية الرائدة والحصول على العروض المتميزة، كما نثق بأن خدمة ايزي شوب تتميز بإمكانات نمو هائلة وبأنها ستحقق النجاح في الأشهر القليلة المقبلة”.



عمرو طنطاوي

قبل شحنها إلى الكويت. إضافة إلى ذلك، تتيج خدمة ايزي شوب التسجيل المجاني وحسماً بنسبة 50% على رسوم الشحن لأول عملية شراء.

وقال مدير دي اتش آل في الكويت عمرو

أعلنت دي اتش آل، عن إطلاق خدمة ايزي شوب في الكويت، والتي ستتيح الوصول إلى منتجات حصرية من كل أنحاء العالم بفترة بسيطة.

وأضافت الشركة: “هناك حالياً عدد كبير من المتاجر الأميركية والأوروبية والأسبوعية على شبكة الانترنت التي لا توفر خدمة الشحن الدولي إلى الأسواق في منطقة الشرق الأوسط، ومن ضمنها الكويت، ولكن، من خلال خدمة ايزي شوب الجديدة، سوف يتمكن المتسوقون من الاستفادة من مجموعة من العروض المشوقة التي يقدمها العديد من تجّار التجزئة على شبكة الانترنت وسيتّم تسليمهم البضائع في مقر إقامتهم.

وقالت: سيتعين على العملاء في البداية فتح حساب مع دي اتش آل من دون أية تكلفة إضافية، ليتم بعد ذلك تزويدهم بعناوين شحن مجانية في الولايات المتحدة الأميركية والمملكة المتحدة وهونغ كونغ وألمانيا، ترسل إليها بضائعهم