

في مؤتمر المحللين للنتائج المالية للربع الثالث 2019

زهران: «بيتك» يسير على الطريق الصحيح ويحقق انسجام بين المجموعة

وأكد أن نجاح استراتيجية التحول الرقمي على مستوى المجموعة أدى إلى نقلة نوعية في طرح الحلول المالية الرقمية من برمجيات تقاعلية ذاتية الخدمة، وإطلاق أول روبوتات مصرفية على مستوى الكويت تعتمد على الذكاء الاصطناعي، أطلق «بيتك» للعملاء خدمة إيداع الشيكات عبر الموبايل - الأولى من نوعها، يمكن لعملاء «بيتك» إيداع شيكاتهم في حساباتهم الكترونياً بسرعة وسهولة وأمان، من خلال تسجيل الدخول إلى تطبيق KFH Online وإدخال مبلغ الشيك المراد إيداعه، ثم التقاط صورة لكلا جانبي الشيك باستخدام كاميرا هواتفهم الذكية، سيتم بعد ذلك إيداع المبلغ مباشرة في حساباتهم.

وأشار إلى أن «بيتك» نجح أيضاً في تعزيز مستويات الأمان وتحليل البيانات، وتطوير البنية التحتية ومنصات تقديم الخدمات الإلكترونية لتحسين تجربة العميل ضمن أعلى المعايير العالمية والذي بات عاملاً استراتيجياً لمواجهة تحديات الرقمنة والتكيف مع سرعة وتيرة وتنافسية البيئة التي تعمل بها البنوك ضمن أعلى المعايير. كما أن «بيتك» يهدف للتوسع في عملياته بالشرق الأوسط وأوروبا، من خلال خدمات «البنك الرقمي» في تركيا، ومنصة «جزيل» في البحرين، إضافة إلى خدمات عمريّة متطورة وذات كفاءة عالية عبر الأونلاين.



فهد المخيزيم



شادي زهران

أفضل مؤسسة مالية إسلامية بالعالم 2019 من جلوبال فايننس مما يؤكد ريادته ونجاحه عالمياً. وأوضح أن مجموعة بيتك تمتلك حالياً ما يزيد عن 509 فرعاً حول العالم، مما يؤكد استمرارية نقاط القوة الرئيسية والتي تشمل العديد من قنوات التوزيع الاستراتيجية بالإضافة إلى الأداء المالي المميز.

معدل التضخم إلى 3% في عام 2020. وأشار إلى أن وكالة فيتش للتصنيف الائتماني قامت بتثبيت تصنيف عجز مصر عن السداد طويل الأجل لبيت التمويل الكويتي بدرجة A+ مع نظرة مستقبلية مستقرة. كما قامت وكالة فيتش أيضاً بتثبيت تصنيف قابلية البنك للاستمرار بدرجة «bb+». ولفت المخيزيم إلى أن «بيتك» فاز بجائزة

المخيزيم: نجاح استراتيجية التحول الرقمي أدى إلى نقلة نوعية

البنك لاعب رئيسي في دعم الاقتصاد الوطني ومساندة خطة التنمية

في الكويت لترجمة رؤية الكويت 2035 الرامية إلى تحويل البلاد إلى مركز مالي وتجاري إقليمي وعالمي. ولقد قمنا بتمويل عدد كبير من المشروعات في قطاعات حيوية مختلفة، بما فيها الطاقة والماء والكهرباء والبنية التحتية والإنشاءات، كما أن لنا دور فاعل في إصدارات الصكوك لكثير من البنوك والشركات المحلية والعالمية، وكذلك للحكومات.

من جانبه، قال رئيس الاستراتيجية الصحيحة في تحقيق انسجام الأداء بين بنوك المجموعة وفق الاستراتيجيات والخطط الموضوعية للاستفادة من عناصر قوة كل سوق تعمل فيها المجموعة. وقال زهران إن: ««بيتك» لاعب رئيسي في دعم الاقتصاد الوطني وتمويل المشروعات الضخمة ومساندة خطة التنمية

نجاح استراتيجية تحقيق الاستفادة من خلال التركيز على الأنشطة المصرفية الأساسية، والتخارج من الاستثمارات غير الاستراتيجية لمواصلة تحسين جودة الأصول. كما أن الارتقاء المتواصل في صافي الإيرادات التشغيلية، مدعوماً بزيادة الإيرادات التشغيلية يؤثر إيجاباً على صافي الربح.

ولفت إلى أن «بيتك» يسير على الطريق الصحيح في تحقيق انسجام الأداء بين بنوك المجموعة وفق الاستراتيجيات والخطط الموضوعية للاستفادة من عناصر قوة كل سوق تعمل فيها المجموعة.

وقال زهران إن: ««بيتك» لاعب رئيسي في دعم الاقتصاد الوطني وتمويل المشروعات الضخمة ومساندة خطة التنمية

قال رئيس المالية في مجموعة بيت التمويل الكويتي «بيتك»، والرئيس التنفيذي للمجموعة بالوكالة، شادي زهران إن «بيتك» حقق صافي أرباح للمساهمين حتى نهاية الربع الثالث من العام الجاري 2019، قدرها 190.5 مليون دينار مقارنة بمبلغ 169.1 مليون دينار خلال نفس الفترة من العام السابق وبنسبة نمو 12.7%.

وأضاف زهران، خلال مؤتمر المحللين حول النتائج المالية للربع الثالث من عام 2019، أن إجمالي إيرادات التمويل ارتفع حتى نهاية الربع الثالث من العام الجاري ليصل إلى 701.2 مليون دينار بنسبة نمو بلغت 10.2%، وكذلك بلغ صافي إيرادات التشغيل 393.0 مليون دينار حتى نهاية الربع الثالث من العام الجاري، بنسبة نمو 7.0% مقارنة بنفس الفترة من العام السابق.

كما انخفضت نسبة التكلفة إلى الإيراد لتبلغ 36.1% حتى نهاية الربع الثالث من العام الجاري مقارنة بـ 37.7% عن نفس الفترة من العام السابق.

وبلغت ربحية السهم حتى نهاية الربع الثالث من العام الجاري 27.67 فلساً مقارنة بـ 24.58 فلساً عن نفس الفترة من العام السابق بنسبة زيادة 12.6%.

وأكد زهران أن تحقيق نمو عشري في صافي الأرباح، وكذلك ارتفاع جميع المؤشرات المالية للبنك، جاء نتيجة

أنشطة الاندماج والمشاريع في قطاع الكيماويات الخليجي تتجاوز 140 مليار دولار

كشفت بيانات حديثة أصدرها الاتحاد الخليجي للبتر وكيماويات والكيماويات (جيبيكا)، وهو الكيان الممثل لشؤون القطاع في منطقة مجلس التعاون الخليجي، أن قيمة الاستثمارات المرتبطة بقطاع الصناعات الكيماوية بمنطقة الخليج، تخطى خلال الأشهر العشر الأولى من عام 2019، حاجز الـ 140 مليار دولار أمريكي، بدعم من أنشطة الاندماج والاستحواذ وصفقات المشاريع المشتركة، التي كانت الشركات الخليجية طرفاً فيها.

وأوضحت الاستثمارات التي شهدت الأسواق الإقليمية والعالمية، والتي تجاوزت قيمتها مليارات الدولارات، في مجالات التكرير والبتر وكيماويات والتوزيع والتخزين والكيماويات، بدفعة قوية بفضل الشركات الاستراتيجية المبرمة بين الجهات الفاعلة الإقليمية والشركات الكبرى متعددة الجنسيات، مما يشير إلى احتمالية أن تشهد أنشطة الاندماج والاستحواذ خلال العام الجاري نمواً ملحوظاً، إضافة إلى سعي المنتجين الإقليميين إلى دمج أعمالهم وتعزيز تنافسيتهم الحالية، إلى جانب توسيع قدراتهم الإنتاجية في الأسواق العالمية الرئيسية التي تشهد معدلات نمو مرتفعة.

ومن المقرر أن تتعقد الدورة 14 لمنتدى «جيبيكا» السنوي في الفترة ما بين 3 و5 ديسمبر المقبل في «مدينة جيمرا» بدبي، وستسلط الدورة التي تستمر لشعار «النجاح عبر الشركات



عبد الوهاب السعدون

الاستراتيجية»، الضوء على الدور الذي تلعبه الشركات المعززة بمنظومة سلاسل القيمة، في زيادة تنافسية قطاع الكيماويات عالمياً. وتضم قائمة المتحدثين نخبة من أبرز قادة القطاع إقليمياً وعالمياً يقدمهم يوسف البنيان، الرئيس التنفيذي لشركة «سابك» ورئيس مجلس إدارة الاتحاد الخليجي للبتر وكيماويات والكيماويات (جيبيكا)، وبوب باتيل الرئيس التنفيذي لشركة «ليونيل باسيل» ورئيس المجلس الدولي لاتحادات الصناعات الكيماوية، وكارين ماكي رئيسة شركة «أكسون موبيل للكيماويات»، وسوري ديورج، عضوة مجلس الإدارة التنفيذي لشركة «باسف»، وإليكو هوكسترا رئيس مجلس الإدارة التنفيذية والرئيس التنفيذي لشركة «روبال فوكا» ومصعب المحروقي الرئيس

التنفيذي لمجموعة نفط عمان وأوريك، وغيرهم. وتعهدت كل من شركة النفط العمانية ومجموعة «أوريك»، أثناء الإعلان عن هيكلتهما التنظيمية الجديدة، باستثمار 28 مليار دولار أمريكي خلال الأعوام العشرة المقبلة، وسيلقي محالي الدكتور محمد بن حمد الرميحي، وزير النفط والغاز العماني ورئيس مجلس الإدارة ورئيس التنفيذ لشؤون العمليات لشركة النفط العمانية، الكلمة الافتتاحية للمنتدى، متناولاً فيها آخر التطورات الخاصة بالخطط المستقبلية لعمان والإسهام الكبير لقطاع الكيماويات في النمو الإقليمي.

ويهدف المنتدى، قال الدكتور عبد الوهاب السعدون، الأمين العام لاتحاد الخليجي للبتر وكيماويات والكيماويات (جيبيكا): «تظهر المشاريع المشتركة وصفقات الاندماج والاستحواذ الأخيرة، دور الشركات في التوجه الاستراتيجي المستقبلي للقطاع ومواصلتها ترسيخ مكانة منطقة الخليج العربي كمرکز عالمي لإنتاج الكيماويات. وستقضي هذه التطورات عن الارتقاء بمستوى التنافسية في قطاع الكيماويات على المستوى الإقليمي، وذلك من خلال تمكينها من تحقيق الفورارات في الأحجام وتسريع وتيرة الابتكار وتعزيز الريادة السوقية. ويمكننا التنبؤ بظهور المزيد من هذه التحالفات واسعة النطاق على امتداد سلاسل القيمة.

«زين» تعلن المشاريع المتأهلة للمرحلة الثانية من «Zain Great Idea»



المشاريع المتأهلة للمرحلة الثانية

أعلنت زين عن المشاريع المتأهلة للمرحلة الثانية من برنامجها المبتكر Zain Great Idea لتسريع وتطوير المشاريع التكنولوجية الناشئة بنسخته الخامسة، وذلك خلال فعاليات يوم التحكيم الذي أقامته في فندق فورسيز ونز الكويت نهاية الأسبوع الماضي.

وكشفت الشركة في بيان صحفي أنها قامت باستقبال ما يقارب 100 مُشاركاً من المبادرين المشاركين في المرحلة الأولى من البرنامج وهي مرحلة المعسكر التدريبي، والذين قاموا باستعراض مشاريعهم وأفكارهم بصورتها الأولية أمام لجنة التحكيم التي قامت باختيار 10 مشاريع نهائية للانتقال إلى المرحلة الثانية وهي برنامج تسريع المشاريع الناشئة بالتعاون مع Mind and Brilliant Lab و The Bridge في سان فرانسيسكو في الولايات المتحدة الأمريكية.

وبيّنت زين أن المتأهلين هم فيصل البصري صاحب مشروع Mezan ويوسف الحسيني صاحب مشروع Baims وعبد الوهاب الرفاعي صاحب مشروع Cybersys وريم الفرخان صاحبة مشروع CTC وروان الصباح صاحبة مشروع The Capital ومشاري أمين صاحب مشروع Touch وديلال القطان صاحبة مشروع point وTha Designs وفهد البغلي صاحب مشروع The Wish List وماجد الهلمان صاحب مشروع Blue وOutdoors ومحمد الرقم صاحب مشروع Wellbiion.

وأوضحت الشركة أن لجنة التحكيم ضمت 9 حكّام من مختلف التخصصات والخبرات في مجالات زيادة الأعمال، وهم عبدالله الحساوي المتخصص في إدارة الأصول والنماذج المالية

في الاستثمار وريادة الأعمال، والحارث العطوي مؤسس ورئيس مجلس إدارة شركة onegcc لريادة الأعمال، Paris de L'Etraz من جامعة IE الإسبانية لإدارة الأعمال، ودكتور نايف الطوغع مؤسس ورئيس مركز السور للعلاج النفسي، ودكتور عبدالله الطوغع صاحب شركة رجيمي لاستشارات نظام الغذاء والتغذية، وخالد الطوغع صاحب شركة Pogi للبرمجة، وسامر باقر من شركة Ghalia Tech للاداءية والاعلان، وعاطف عبدالمجيد المتخصص في ريادة الأعمال والخدمات المصرفية الاستثمارية، وسعود السبيعي المدير التنفيذي للعمليات في شركة السابير للاستثمار.

رساميل للاستثمار ومتخصص في مجال التكنولوجيا المالية (Fintech)، ودخل الدخيل نائب الرئيس التنفيذي في شركة رساميل للاستثمار. وأشارت زين إلى أن المرحلة الأولى من البرنامج - وهي مرحلة المعسكر التدريبي - قد استمرت لمدة أربعة أسابيع في مقرها الرئيسي، حيث تضمن المعسكر مجموعة من ورش العمل والدورات التي حاضر فيها نخبة من الأكاديميين المحليين والعالميين في مجالات ريادة الأعمال من ضمنهم عبدالعزيز بن الوفاة الشريك المؤسس لشركة Faith Capital الاستثمارية، ودكتور Pedram Mokrian في جامعة ستانفورد الأمريكية ومتخصص

«Ooredoo»: عروض حصرية على بطاقة الخطوط القطرية الاثمانية



جورج و الصالح و الأيوب و الغانم

اتوجه بخالص الشكر إلى إدارة Ooredoo الكويت على كرم الضيافة والفرصة التي إتاحتها لنا للتفاعل مع موظفيها والتعرف احتياجاتهم». يذكر بيان Ooredoo الكويت وبالمشاركة مع العديد من الشركات بتوفير حصرية العروض وخصوصاً حصرية موظفيها على مدار العام.

وصرحت حنين الرميحي -مساعد المدير العام للتسويق- بتطوير المنتجات من بنك براقان: «نحن سعداء للغاية لأننا حصلنا على فرصة لعرض منتجات وخدماتنا لموظفي Ooredoo الكويت، وقد قمنا بالاستماع والتحدث مع عملائنا، وبالتالي تعزيز وتعميق علاقتنا بهم. أود أن

أعلنت Ooredoo الكويت وبالشراكة مع بنك براقان عن تقديم عروض حصرية لموظفي Ooredoo الكويت على مدار اسبوع حيث قامت بوضع ركن خاص في مبنى Ooredoo الرئيسي الكائن في مدينة الكويت، وشملت العروض الحصرية على بطاقة الخطوط الجوية القطرية الانتمائية المسبقة الدفع وبطاقة تيتانيوم ماستر كارد الانتمائية وبطاقة فيزا Signature الانتمائية والدائع الثابتة. وقد تم اقامت مسابقة سحب على بطاقات الخطوط الجوية القطرية الانتمائية مسبقاً الدفع والتي تم تزويدها بمبلغ 50.000 دينار.

وقد أشاد مدير أول إدارة الاتصال المؤسسي لـ Ooredoo الكويت مجبل الأيوب بجهود بنك براقان في تزويد موظفي Ooredoo بعروض حصرية. وقال «نحن فخورون بأن يكون بنك براقان شريك لنا وتقديم الأفضل لموظفينا بمنتجاتهم وخدماتهم الرائدة».

«أجيليتي» و«جيه دي لوجيستكس» توقعان اتفاقية في مجال التجارة الإلكترونية



الشركة توقع اتفاقية تعاون مع جيه دي لوجيستكس

وستتطلع بتوفير خدمات التخليص الجمركي وخدمات التوصيل بين الشركات والمستهلكين (B2C)، كما ستساعد «جيه دي لوجيستكس» على تحسين نظامها اللوجيستية المحلي وبناء شبكة نقل أكثر تكاملاً. وستعمل الشركتان سوية لتطوير باقة من خدمات التوصيل المتكاملة المحلية والعابرة للحدود بين الشركات والمستهلكين

«أجيليتي» و«جيه دي لوجيستكس» (B2C). وبالإضافة إلى ذلك، ستعتاون «أجيليتي» و«جيه دي لوجيستكس» في مجالات التجارة والمشتريات من خلال ترويج المنتجات المصنعة أو المجمعة في الشرق الأوسط وأفريقيا في أوساط الموردين من التجار الصينيين وابتكار المزيد من قنوات المبيعات لهم. وستسهم أجيليتي أيضاً في تقوية سلاسل الإمداد الدولية الخاصة بشركة «جيه دي».

قامت أجيليتي، بتوقيع مذكرة تفاهم مع «جيه دي لوجيستكس» JD Logistics، بغية التعاون اللوجستي في أسواق التجارة الإلكترونية سريعة النمو.

وستعمل أجيليتي و«جيه دي لوجيستكس» معاً في بعض أسرع الأسواق العالية نمواً لتسهيل وصول المستهلكين إلى مجموعة منتجات «جيه دي» والمنتجات التي يطرحها الشركاء التجاريون لشركة «جيه دي لوجيستكس». ويركز الاتفاق الجديد على الخدمات اللوجيستية العابرة للحدود والمشتريات وتجارة التجزئة، ويغطي أسواقاً في جنوب شرق آسيا والشرق الأوسط وأوروبا وأفريقيا.

في جنوب شرق آسيا، ستقوم «أجيليتي» بتوفير خدمات التوصيل العابرة للحدود من الشركات إلى المستهلكين (B2C)، معززة بقدراتها الضخمة في مجالات الشحن الجوي والبحري، كما ستوفر أيضاً خدمات التخزين المحلي للشركات (B2B) وأما في الشرق الأوسط وأفريقيا، ستتولى أجيليتي مهام المزدود الرئيسي للخدمات اللوجيستية لشركة «جيه دي»