

## الإيرادات التشغيلية تقفز 33.5 بالمئة إلى 60.7 مليون دينار

## «المواشي» تحقق مليون دينار أرباحاً صافية في 2019

أستولى الشركة البحري والبري، حيث تم توقيع عقد استحوذ على سفينة نقل الأغنام في نهاية العام 2019 ومن المتوقع الانتهاء من الإجراءات ودخول السفينة للخدمة خلال الربع الثاني من 2020. كما تم تجديد منافذ البيع للشركة لتواكب احتياجات المستهلكين، وقد عملت الإدارة التنفيذية جاهدة لتحقيق أعلى العوائد المكتمة في ظل هذه الظروف الاستثنائية وبما يعزز مكانة العلامة التجارية لـ «المواشي» ويرفع من قيمتها المادية والمعنوية. شركة نقل وتجارة المواشي هي شركة كويتية مساهمة عامة، تأسست عام 1973م، وهي إحدى شركات الأمن الغذائي في دولة الكويت، وأكبر ناقل للأغنام الحية في العالم، وأقدم شركة لتجارة المواشي الاسترالية في المنطقة، يقع مكتبها الرئيسي في دولة الكويت ولها فروع في كل من دولة الإمارات العربية المتحدة وأستراليا وجنوب أفريقيا، ولديها مزرعة لتربية و رعاية المواشي في دولة الكويت، ومزرعة لتربية و رعاية المواشي في دولة الإمارات العربية المتحدة، وتستثمر وتدير أكبر مسلخ في الكويت والمنطقة، ولدى الشركة أكثر من 35 منفذ بيع لتسويق وعرض اللحوم الطازجة والمبردة والمجمدة وتطبيق ومهمة لتسويق منتجاتها عبر تطبيق «المواشي» للأجهزة الذكية، ومركز اتصال يعمل على مدار الساعة لاستقبال طلبات العملاء وملاحظات العملاء، وأستست الشركة أول مصنع لحوم افتراضي تفاعلي تعليمي، وأول سفينة نقل ماشية افتراضية تفاعلية تعليمية في دولة الكويت (كينزانيا الكويت).

السبيعي: افتتاح مسلخ العاصمة الأكبر من نوعه بالشرق الأوسط أهم إنجازات الشركة العام الماضي  
بودي: 2019 سنة استثنائية بسجل حافل ارتفعت فيها المبيعات الخارجية والمحلية بنسبة 32.6 بالمئة  
نمو عدد الأغنام المستوردة بنسبة 37 بالمئة بالمقارنة مع الكميات في 2018

مذبوحة ومبردة بقيمة تتجاوز الـ 4 مليون دينار كويتي ولدة عامين. وأشار بودي إلى أن الشركة نجحت ذلك في تنفيذ خطتها التي وضعتها لسنة 2019، وحققت أداء تشغيلياً إيجابياً، حيث ارتفعت كمية المبيعات الخارجية والمحلية بنسبة 32.6% ويتضح ذلك عند الاطلاع على إجمالي الإيرادات التي تم تحقيقها في سنة 2019، كما أن «المواشي» مستمرة ضمن خططها الموضوعه لسنة 2019 في تنفيذ أعمال تطوير مزرعة الشركة وأعمال تطوير مصنع الشركة، وتجديد وصيانة

الطيران - كاسكو لتوريد اللحوم الطازجة والمبردة والمجمدة والصناعة وذلك في يونيو 2019، وذلك لاستخدامها في إعداد الوجبات الغذائية التي تقدم للركاب على الطائرات العاملة بمطار الكويت الدولي، وذلك توتيجاً بالتعاون الإيجابي بين الشركات الوطنية الرائدة في مجالها. كذلك وقعت الشركة عقداً مع الشركة الكويتية للتأمين لتوفير مفروم البقر ومفروم الغنم في مراكز التموين، بالإضافة إلى توقيع عقد مع إحدى الجهات الحكومية في مارس 2019 بعد ترسية المناقصة على الشركة لتوريد لحوم ضأن



بدر السبيعي



أسامة بودي

ميناء إيست لندن في جمهورية جنوب أفريقيا، وتعتبر هذه أول شحنة أغنام تجارية يتم تصديرها من جنوب إفريقيا. وأضاف بودي أن «المواشي» أيضاً استوردت شحنة تجريبية من الطلي المرينو من رومانيا، وتم نقلها عبر سفينة الشركة «الشويخ»، وذلك ضمن سعي الشركة الدائم لتحقيق الأمن الغذائي وتنويع المصادر من حيث الإنجازات التي تمت فيها، حيث تم تأسيس شركة تابعة بنسبة 100% في جمهورية جنوب إفريقيا، وتم بالفعل تصدير أول شحنة بعدد 56 ألف رأس من

في منطقة الشرق الأوسط، وقد حصل المسلخ على شهادة اعتماد نظام إدارة الجودة - أيزو بعد افتتاحه بتسعة شهور فقط مما يؤكد حرص الشركة على كل ما يرفع من مستوى جودة العمل لتقديم أفضل خدمة للعميل. من جانب آخر صرح الرئيس التنفيذي للشركة أسامة خالد بودي، بأن سنة 2019 كانت سنة استثنائية بالنسبة لـ «المواشي» من حيث الإنجازات التي تمت فيها، حيث تم تأسيس شركة تابعة بنسبة 100% في جمهورية جنوب إفريقيا، وتم بالفعل تصدير أول شحنة بعدد 56 ألف رأس من

أعلنت شركة نقل وتجارة المواشي نتائجها المالية للفترة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2019، حيث حققت صافي أرباح قدرت بحوالي مليون دينار، وارتفعت حقوق المساهمين بنسبة 3.3% إلى 40 مليون دينار، فيما انخفضت موجودات الشركة بنسبة 13.5% عن العام الماضي لتصل إلى 59 مليون دينار. وعن الأداء التشغيلي فقد حققت الشركة إجمالي إيرادات تشغيلية بلغت 60.7 مليون دينار مقارنة بـ 45.5 مليون دينار للعام الماضي بنسبة ارتفاع بلغت 33.5%، واستطاعت الشركة خلال هذا العام رفع نسبة عدد الأغنام المستوردة بواقع 37% عن الكميات التي تم استيرادها في عام 2018.

وقال رئيس مجلس إدارة شركة المواشي بدر ناصر السبيعي: «يفضل من الله وجهود العاملين في الشركة، هناك الكثير من الإنجازات والنشاطات والأعمال والإجراءات الرئيسية التي تم تنفيذها خلال سنة 2019، في مركز الشركة الرئيسي في دولة الكويت وفي فروعها التابعة في دولة الإمارات العربية المتحدة وأستراليا وجنوب أفريقيا، والتي سنساهم وبشكل كبير وواضح خلال السنوات المقبلة في رفع وتطوير الأداء وتحقيق الإستراتيجيات التي ستعود حتماً بالفائدة المستدامة على المستهلكين والمساهمين». وأعاد السبيعي بيان أهم هذه الإنجازات افتتاح مسلخ العاصمة وسوق المواشي المركزي الجديد بمساحة 94 ألف متر مربع في شهر فبراير 2019، وهو يعد الأكبر من نوعه

## «التجارة» تغلق 7 محال مخالفة



أعلنت وزارة التجارة والصناعة الكويتية إغلاق 7 محال تجارية مخصصة في بيع الخضار بسوق الفضة لعدم التزامهم بالقوانين واللوائح المعمول بها. وحسب بيان للوزارة أمس الأربعاء، جاء إغلاق تلك المحال تنفيذاً لتوصيات لجنة المخالفات بذلك. وتابعت أن الإغلاق جاء بعد مخالفة المحال لقوانين عدة من ضمنها المتعلقة بتنظيم السوق وحماية المستهلك وقمع الغش التجاري، مؤكداً استمرار الجولات التفتيشية في كل الأوقات وانها لن تتوانى عن إغلاق أي محل مخالف وفق القانون الوزاري.

## Stc «تعلن عن طرح التجريبي لأول شبكة للاتصالات الوسيطة المستقلة من الجيل الخامس»

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية «stc - الكويت»، الرائدة في تمكين التحول الرقمي وتقديم الخدمات المبتكرة والمنصات المتكاملة للعملاء في دولة الكويت، عن نشر حلول شبكة الاتصالات الوسيطة E2E المستقلة بتقنية الجيل الخامس من الأجهزة إلى الشبكة ونظام الفواتير المتكاملة مع تعزيز خدمات الجيل الخامس المستقلة SA وغير المستقلة NSA في نفس الوقت.

وتطلق هذه المبادرة من خلال الشركة مع stc ورؤيتها للتعاون مع هواوي من أجل إنشاء شبكات الجيل الخامس القائمة على منصة الحوسبة السحابية والتي تتسم بالمرونة، مما يمكن شركة stc من تقديم خدمات وتجارب جديدة من الجيل الخامس مع التسويق بأقصى وقت ممكن. ويأتي هذا الطرح في إطار استراتيجية مجموعة التمكين الرقمي التي أعلنت عنها شركة «stc - الكويت» مع نهاية عام 2019، والتي مكنتها من امتلاك أفضل تغطية لاسلكية من الجيل الخامس، بما عزز قدرات شبكتها اللاسلكية لتصبح أكثر سلاسة وقابلية لتعزيز المحطات الطرفية المستقلة وغير المستقلة. لا سيما وأنه تم تصميم منصة الشبكة الأساسية من الجيل الخامس لشركة «stc - الكويت» وفق بنية الخدمات الصغيرة المصممة بشكل كامل، مما يجعل منها منصة قائمة على الحوسبة السحابية.

وتعتبر أجهزة المنصة في الأولى من نوعها في الشرق الأوسط التي يتم تشغيلها عبر خوادم هواوي المبتكرة وفاقية الأداء والمزودة بالمعالجات الدقيقة (ARM V8)، والمصممة خصيصاً لتواكب احتياجات قطاع تقنية المعلومات والاتصالات على وجه التحديد مع دخولنا عصر الجيل الخامس.

ويمكن لهذه الخوادم التي تعمل بالمعالجات الدقيقة (ARM)، لذا فإنها تمثل لـ stc نواة أساسية من الجيل الخامس قابلة للتطوير وذات كثافة عالية وكفاءة في استهلاك الطاقة بفضل إمكانياتها الكبيرة، وذلك وفق المعايير الأساسية لبنية الجيل الخامس، المعزز بنظام إيولوجي مفتوح وغني. ويهدف المنصة على المهندس مزيد بن ناصر الحربي، الرئيس التنفيذي لشركة «stc - الكويت»، قائلاً: «توفر تقنية الجيل الخامس بيئة متطورة تتحقق فيها المبادرات الطموحة وتزود المستهلك بأفضل التجارب، كما مكنتنا من توفير أعلى مستويات الخدمة المضمونة لا سيما مع استخدام الشبكة المستقلة وتعزيز رابط الاتصال عن بعد، اللذان يدعمان ميزة الوصول المحسّن للمؤسسات، لقد أصبح كل شيء ممكناً الآن مع خدمات الجيل الخامس، ونحن في الكويت نعتقد أن شركة stc تمهد الطريق للمستخدمين حتى تصبح الاتصالات واسعة النطاق أو ذات مستوى منخفض من بقاء الاستجابة وأعمالاً موصلاً».

## 16.5 مليون دينار صافي أرباح «وربة» في 2019 .. وتوصية بتوزيع 5% أسهم منحة

الرئيسية، مشيراً إلى أن «وربة» تمكن من الحفاظ على ميزة التنوع في مصادر الربحية، وفتح مجالات جديدة، ومنتجات مبتكرة، وقادرة على المنافسة، واستطاعت في العام 2019، من تحقيق سلسلة من النجاحات المتواصلة على كل الأصعدة، من خلال المؤشرات الرقمية، والإنجازات النوعية، والإداء المهني المتزم بالضوابط والتعليمات المصرفية والشرعية، والموافق للاستراتيجيات والخطط الموضوعه للبنك.

وأوضح الخانم أن مؤشرات الربحية المحسوبة على أساس سنوي، تشير إلى ارتفاع معظم نتائج «وربة» وأبرزها العائد على معدل الموجودات، والعائد على معدل رأس المال، كما ارتفعت ربحية السهم، وإجمالي الإيرادات التشغيلية، منوهاً بأن «وربة» تمكن من الاحتفاظ بعددات الربحية التي تحققت منذ وضع استراتيجية البنك قبل مجلس الإدارة، والتي نفذتها الإدارة التنفيذية بكل حرفية، ومهنية والتي تعود بالنهاية بالنفع على مساهمي البنك، ومودعيه ولتؤكد أن «وربة» يتقدم بثبات على طريق تحقيق الربحية المستدامة من خلال التركيز على الأرباح التشغيلية، من الأنشطة المصرفية



شاهين الخانم



عبد الوهاب الحوطي

في بنك وربة شاهين حمد الخانم على أن هذه الأرباح المتميزة تحققت بالرغم من التحديات التي فرضتها الأسواق، والتطورات الاقتصادية محلياً ودولياً، وتتفق مع الخطط الموضوعه، من قبل مجلس الإدارة، والتي نفذتها الإدارة التنفيذية بكل حرفية، ومهنية والتي تعود بالنهاية بالنفع على مساهمي البنك، ومودعيه ولتؤكد أن «وربة» يتقدم بثبات على طريق تحقيق الربحية المستدامة من خلال التركيز على الأرباح التشغيلية، من الأنشطة المصرفية

جودة، وتنوع إيرادات البنك، وعملياته التشغيلية، مؤكداً على أن «وربة» نجح في رفع إجمالي قيمة الأصول، والحفاظ على أعلى مستويات الجودة المكتمة، والتنوع، للحد من المخاطر، وتحقيق تدفقات لتعزيز السيولة، الأمر الذي انعكس على الارتفاع المتواصل في صافي الإيرادات، مدعوماً بزيادة صافي الإيرادات التشغيلية، ما أثار إيجاباً على صافي الربح، ومعدل النمو السنوي الذي سجل نمواً مطرداً خلال الفترة الأخيرة. وبدوره أكد الرئيس التنفيذي

الإيراد لتبلغ 37.5% مع نهاية 2019 مقارنة بـ 38.3% بالعام 2018 وشهدت محفظة التمويل نمو بلغ 41% لتصل إلى 2.262 مليار دينار مع نهاية العام 2019 وذلك مقارنة بـ 1.608 مليار دينار مع نهاية 2018 فيما بلغ معدل كفاية رأس المال 18.49% وهو أعلى من المعدل المطلوب.

وأوصى مجلس الإدارة بتوزيع أسهم منحة بنسبة 5% من رأس المال عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2019، وتخصت توصية مجلس الإدارة إلى موافقة الجمعية العمومية. وفي سياق تعليقه على النتائج المالية السنوية للبنك قال رئيس مجلس الإدارة في بنك وربة عبد الوهاب عبدالله الحوطي: «إننا سعداء بتحقيق نمو في النتائج المالية السنوية للبنك مع نهاية العام 2019، وكذلك ارتفاع جميع المؤشرات المالية للبنك، وجاء ذلك نتيجة لنجاح استراتيجية تحقيق الاستدامة في النمو، من خلال التركيز على الأنشطة المصرفية الأساسية». وأضاف الحوطي في بيان صحفي صادر عن البنك، أن «بنك وربة» تمكن من تحقيق فقرة نوعية في الأرباح السنوية، بالتزامن مع نجاح البنك في الحفاظ على ميزانية قوية، ما يؤكد

أعلن بنك وربة عن نتائجها المالية للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2019، حيث أظهرت النتائج تحقيق البنك لأرباحاً صافية، بلغت 16.5 مليون دينار، ما يعادل 7.73 فلسبرحية للسهم الواحد، وذلك مقارنة بأرباح بلغت 12.738 مليون دينار لعام 2018، بنسبة نمو بلغت 30%.

وبلغت نسبة النمو في إجمالي الموجودات 43% لتصل إلى 3.144 مليار دينار، في نهاية 2019 وذلك مقارنة بـ 2.194 مليار دينار، كما في 2018، فيما ارتفع إجمالي حسابات المودعين بالمؤسسات المالية بواقع 41% لتصل إلى 2.659 مليار دينار، وذلك مقارنة بـ 1.888 مليار دينار، كما في 2018، كما ارتفع صافي إيرادات التمويل حتى نهاية 2019 ليصل إلى 45.489 مليون دينار، بنسبة نمو 14% مقارنة مع العام 2018 والتي بلغت 40.048 مليون دينار، في حين بلغ إجمالي الإيرادات 123.774 مليون دينار، مقارنة بـ 88.726 مليون دينار مع نهاية العام 2018 بنسبة نمو 40%، وكذلك بلغ صافي إيرادات التشغيل 59.693 مليون دينار بنسبة نمو 20% مقارنة بالعام 2018 والتي بلغت 49.552 مليون دينار، بينما انخفضت نسبة التكلفة إلى

## «QNB» الراعي الرسمي بجناح مميز بمعرض «صنع في قطر 2020»

يتضمن جناح البنك العديد من الخدمات والحلول المصرفية المبتكرة للأفراد والشركات بالمنتجات المصرفية المزودة على عناية ودعم الأحداث والفعاليات التي تساهم في تشجيع المنتجات الوطنية، مما يساهم في دعم التنمية الاقتصادية في الدولة.

شاركت مجموعة QNB، بجناح مميز في معرض «صنع في قطر 2020» المقام في الكويت بصفتها الراعي الرسمي للمعرض وذلك بحضور السيد عبدالله المبارك آل خليفة رئيس التنفيذي لمجموعة QNB وعدد من كبار المسؤولين بالبنك وموظفي فرع المجموعة بالكويت.

## لمناسبة الذكرى السنوية لأعياد الكويت الوطنية

## فلاي دبي تطلق عروضاً خاصة لعملائها من الكويت

يومية من العاصمة الكويتية عبر مطار الشيخ سعد العبد الله، إلى دبي وعبرها يستمتع المسافر فيما بعدها إكمال رحلته إلى الوجهة النهائية. ويشمل العرض عدة وجهات ضمن شبكة فلاي دبي، بحيث تلي رغبات العملاء الطامحين إلى قضاء عطلة مريحة وممتعة سعيًا وراء الدفء أو للتزنج؛ خلاله للمسافرين تجربة سفر ممتعة ومرحة ذات خصوصية وسرعة في إنجاز المعاملات.

بوخارست، براغ، اسطنبول، سراييفو، صلالة، تبليسي، زنجبار. هذا ويشترط أن يتم حجز التذاكر قبل 2 مارس للاستفادة من نسبة الخصم المنوطة. تجدر الإشارة إلى أن الناقله تشغل رحلاتها حصرياً من مطار شيخ سعد العبدالله في الكويت منذ عام 2013، حيث تقدم من خلاله للمسافرين تجربة سفر ممتعة ومرحة ذات خصوصية وسرعة في إنجاز المعاملات.

## تحت إشراف الإدارة العامة للطيران المدني في الكويت

## «ناس» تدرشن برنامج «الكويتيون قادة المستقبل»



عماد الجلوي و عادل مال الله و منصور الخزيم خلال افتتاح البرنامج

أطلقت شركة ناشيونال لخدمات الطيران «ناس» - الشركة الرائدة للخدمات الرضية (KFL) برنامج «الكويتيون قادة المستقبل» نؤمّن بان من واجبا رد الجميل للمجتمعات المحلية، وبرنامج قادة المستقبل في الكويت هو واحد من مبادراتنا العديدة التي تهدف إلى دعم الإدارة العامة للطيران المدني في الكويت والرؤيا الاستراتيجية لصاحب السمو أمير البلاد من خلال خطة التنمية الوطنية الكويتية 2035. وفي كلمة عماد الجلوي، والذي أكد فيها على أن الإدارة العامة للطيران المدني وشركة ناشيونال لخدمات الطيران شركاء في النجاح، وأكد على أن تنمية الموارد البشرية هي من أهم أسس النجاح، وقد اختارت شركة ناس الطريق الصحيح لتنمية وتطوير الشباب الكويتيين كما وجه كلمته لدعم الشباب الكويتي وحجم على الاستمرار بالتطوير ليكونوا قادة المستقبل.

أطلقت شركة ناشيونال لخدمات الطيران «ناس» - الشركة الرائدة للخدمات الرضية (KFL) برنامج «الكويتيون قادة المستقبل» نؤمّن بان من واجبا رد الجميل للمجتمعات المحلية، وبرنامج قادة المستقبل في الكويت هو واحد من مبادراتنا العديدة التي تهدف إلى دعم الإدارة العامة للطيران المدني في الكويت والرؤيا الاستراتيجية لصاحب السمو أمير البلاد من خلال خطة التنمية الوطنية الكويتية 2035. وفي كلمة عماد الجلوي، والذي أكد فيها على أن الإدارة العامة للطيران المدني وشركة ناشيونال لخدمات الطيران شركاء في النجاح، وأكد على أن تنمية الموارد البشرية هي من أهم أسس النجاح، وقد اختارت شركة ناس الطريق الصحيح لتنمية وتطوير الشباب الكويتيين كما وجه كلمته لدعم الشباب الكويتي وحجم على الاستمرار بالتطوير ليكونوا قادة المستقبل.