سلسلة تقارير عن فرص الشراكة مع الولايات المتحدة وبريطانيا وألمانيا

مارمور: التنمية الحقيقية تحتم نماذج شراكات جديدة مع العالم

- الشراكة بين القطاعين العام والخاص ستساهم في رفع تنافسية الكويت عالمياً
- مستويات التعليم وتطوير برامج التدريب المهني ضرورة لبناء القدرات البشرية
- احتضان وتشجيع ريادة الأعمال يتمان من خلال دعم الشركات الصغيرة والمتوسطة

أصدرت شركة "مارمور مينا إنتليجنس"، وهي شركة أبحاث تابعة للمركز المالي الكويتي "المركز"، تقرير احول "العلاقات بين الكويت وشركائها التجاريين الرئيسيين: وكيفية تعزيز أوجه الاستفادة منها"، حددت فيه مواطن الفرص السانحة للكويت لتحسين مستوى التنافسية الوطنية في مجالات متعددة من خلال الاستفادة من قصص نجاحات شركائها من الدول الصديقة في مجالات التعليم والرعاية الصحيّة والاقتصاد المعرفي وبناء القدرات ودعم الشركات الصغيرة والمتوسّطة. ودعا التقرير إلى خلق نماذج شراكات جديدة بين الكويت وشركائها تلبي الاحتياجات الحقيقية للكويت وتتجاوز التبادلات التجارية. وقال تقرير مارمور أنهيُمكن تحقيق الابتكار من خلال فهم أوجه التفاعل بين النظم الاجتماعية والاقتصادية والبيئية في الدول التي تعد شريكة تجارية رئيسية للكويت، واكتشاف المعارف والأدوات اللازمة لاتخاذ القرارات المستنيرة وتحقيق المشاركة الاجتماعية. ووفقاً لرؤية الكويت في تحويل الدولة إلى مركز مالي وبيئة داعمة للابتكار في منطقة الشرق الأوسط وخارجها، يتحتم على الكويت بذل المزيد من الجهود لتكون بيئة جاذبة للشركات الأجنبية المُبتكرة المَعنية بالأبحاث والتطوير، وأن تكون بيئة حاضنة لأفضل روّاد الأعمال في العالم. وسيُشكّل هذا جزءًا أساسيًا من خارطة طريق التنوّع الاقتصادي في المرحلة المقبلة من تنمية الاقتصاد الكويتي.

ويغطي تقرير مارمور فرصتعزيز الكويت لعلاقاتها مع بعض شركائها التجاريين والاستثماريينالرئيسيين، عبر مستويات استراتيجية جديدة في مجالات التعليم، والرعاية الصحية، والأبحاث، والابتكار، ووضع السياسات، من أجل تحسين تنافسية الاقتصاد الكويتي. ويمكن أن تتخطى الشراكة الفاعلة بين الكويت وشركائها حدود الواردات، لتخلق أيضاً فرص لتطوير وتنمية صادراتها غير النفطية، وهي مسألة حيوية لخلق فرص عمل وتحقيق التنويع الاقتصادي.

الولايات المتحدة:

ويشتهر سيليكون فالي في الولايات المتحدة الأمريكية بثقافته المميّزة المتعلّقة بالشركات الناشئة. ومَنحت هذه الثقافة للعالم بعضًا من أكبر الشركات التقنية على الإطلاق. وقد قامت الحكومات الاتحادية وحكومات الولايات أكثر من مرة بتحديث لوائحها التنظيمية عقب نجاح منتجات لمشاريع ناشئة. وتحتاج الكويت إلى تعزيز ثقافة مماثلة تحمي ريادة الأعمال من أن يتم عرقلتها باللوائح التنظيمية. وإذا كانت هناك توصية رئيسية لدولة الكويت مستقاة من التجربة الأمريكية، فهي ضرورة اتخاذ نهج متعدّد الأوجه لدعم القطاع الخاص ووضع لوائح تنظيمية مرنة لاحتضان ريادة الأعمال.

المملكة المتحدة:

وتعدالمملكة المتحدة هي أوّل دولة في العالم تُقدّم مشاريع الشراكة بين القطاعيْن العام والخاص. وتَعمل الدول حول العالم مع المنظّمات البريطانية لتطوير نماذجها الخاصة من مشاريع الشراكة بين القطاعيْن العام والخاص، وتوفير مرافقوخدمات مميّزة. وتعتبر المملكة المتحدة رائدة عالميًا في تنفيذ مشاريع الشراكة بين القطاعيْن العام والخاص في مجال الرعاية الصحية، وهو مجال الخبرة الذي يُمكن أن تستفيد منه الكويت لتوفير مرافق مميّزة للرعاية الصحية لمواطنيها وللمنطقة ككل، لا سيما أنّ المنطقة لا تزال متأخّرة عن باقي العالم في هذا المجال.

ألمانيا:

ويُعدّ النظام الألماني للتدريب المهني المزدوج نظاماً مبتكراً يُسهّل من عملية التدفّق المستمر للأشخاص ذوي المهارات العالية إلى الصناعة. كما تُعدّ برامج التدريب المهني جزءًا لا يتجزّأ من النظام التعليمي الألماني، حيث يخضع ما يقرب من 60% من المنقطعين عن الدراسة لبرنامج التدريب المهني من خلال النظام المزدوج للتدريب المهني. وقامت ألمانيا بالاستثمار في التعليم وبناء القدرات البشرية بصورة كبيرة. كما اتبعت استراتيجيات متعدّدة المستويات لتطوير الإمكانات التصديرية لصناعاتها المحلية. وتتمثّل التوصية الرئيسية للكويت وتعاونها المستقبلي مع ألمانيا في التركيز على التدريب والتعليم، وهو ما سيُتيح تطوير قدرات اقتصاد المعرفة للكويت بفعالية.

فرنسا:

وقامت فرنسا باتباع استراتيجية تُمكّن القطاع الخاص من المشاركة في الأبحاث والتطوير وخلق اقتصاد معرفي. وتَدعم الهيئة القومية لدعم البحوث المبتكرة والتطبيقية (ANVAR)، وهي المبادرة الرائدة للحكومة الفرنسية، حاليًا أكثر من 10،000 شركة صغيرة ومتوسطة في البلاد. وأسفر هذا أيضًا عن زيادة التفاعل بين القطاعَيْن العام والخاص في فرنسا في مجالات الأبحاث العلمية والتقنية. ويُمكن لهيئات مثل الهيئة الفرنسية الوطنية لدعم البحوث المبتكرة والتطبيقية توفير الدعم لتنمية الشركات الصغيرة والمتوسطة في الكويت.

اليابان:

ويحلّ الطلاب اليابانيون باستمرار في مرتبة متقدّمة بين بلدان منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OECD) من حيث مستويات الجودة والأداء المتعلّقة بتعلّم القراءة والرياضيات والعلوم. وقد تشكّل خبرة اليابان الكبيرة في هذا المجال، ونجاحها في تطوير تعليم يرتكز على فروع العلوم والتكنولوجيا والهندسة والرياضيات، نموذجًا يُحتذى به في دولة الكويت. كما يمكن أيضًا أن تضع الكويت سياسة للتعليم، أسوة باليابان، يتم فيها إشراك وزارات وهيئات مثل وزارة التربية ومؤسسة الكويت للتقدم العلمي (KFAS) في هذه العملية من أجل التعاون مع المنظمات اليابانية المعنية.

الصين:

ويرجع النجاح الاقتصادي للصين بدرجة كبيرة إلى الإصلاحات التي خلقت حوافز إيجابية وأطلقت العنان للقوى المُنتجة. كما أسهمت عوامل أخرى مثلالتركيبة السكانية المناسبة، ووفرة العمالة بمستوى كاف في تحقيق ذلك النجاح الاقتصادي الكبيرً، بالإضافة إلى ارتفاع مستوى تراكم رأس المال، وتطبيق استراتيجية اقتصادية موجّهة نحو التصدير. وفي هذا السياق، يمكن أن تتعاون الكويت مع الصين للاستفادة من تجربتها في تحويل اقتصادها إلى اقتصاد مبني على الخدمات. كما يُمكن أن تلعب الكويت دوراً فعّالاً في مبادرة "حزام واحد طريق واحد" (OBOR)، والتي تَعرف أيضاً باسم "الحزام الاقتصادي لطريق الحرير" وهيمبادرةأطلقتهاالصين بهدف تطوير وإنش اءطرقتجاريةوممراتاقتصاديةتربطأكثرمن 60 بلدا.

الهند:

وتمتلك الهند سياسات تركّز على كل مرحلة من مراحل التعليم، بَدءًا من المرحلة الابتدائية ووصولًا إلى مرحلة ما بعد الدكتوراه. وقد نفّذت الحكومة الهندية العديد من البرامج، ومنها برامج التعليم باستخدام تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، والتدريب المهني، والتعليم التقني، وغيرها. وساعد وجود شبكة كبيرة من المعاهد التي تموّلها الحكومة، مثل المعهد الهندي للتكنولوجيا (IITs)، وكذلك انفتاح قطاع التعليم على المؤسسات التعليمية الخاصة، في تطوير المهارات الهندسية بين الشباب. وتربط دولتَي الكويت والهند علاقات ثقافية ودبلوماسية طويلة الأمد، مع الأخذ في الاعتبار أنّ العمالة الهندية الوافدة هي الأكبر في الكويت. ويُمكن للكويت أن تستفيد من علاقاتها وروابطها الوثيقة مع الهند في صياغة السياسات ونقل المعارف من أجل تنفيذ مختلف البرامج المتعلّقة بتنمية المهارات. وأوضح تقرير مارمور أنه من خلال تناول هذه المجالات بالغة الأهمية، يمكن للكويت وشركاءها الأساسيين تقوية علاقاتهم الاستراتيجية، وتعزيز الاتفاقات الاقتصادية الثنائية. وقد وفّر تبادل الزيارات الرسمية رفيعة المستوى بانتظام على مدى السنوات السابقة زخمًا مستمرًا للتعاون الثنائي بين الكويت وشركائها. وينبغي لإطار الحوار المتنامي أن يُسفر عن مساع واسعة النطاق لا تُنحصر فقط في مجالاتَ التجارة والاستثمار، وإنما تمتدّ إلى التعاون في مجالات أخرى متنوّعة من شأنها أن تُفيد في تحقيق التنمية الاقتصادَية والاجتماعية والثقافية بوجه عام.

شعار شركة مارمور

الحكّام يقدمون نصائحهم للمشاركين في المسابقة

«جوائز سوني العالمية» للتصوير الفوتوغرافي تكشف عن لجنة تحكيم دورة العام 2018

سوني تكشف عن لجنة التحكيم

كشفت منظمة التصوير العالمية عن أعضاء لجنة تحكيم دورة العام 2018 لجوائز سوني العالمية للتصوير الفوتوغرافي، التي تعتبر أكبر مسابقة للتصوير الفوتوغرافي على مستوى العالم. وفي هذه المناسبة تمّ عرض عدد من المشاركات المتميزة في المسابقة المفتوحة على الموقع الإلكتروني، وعلاوة على ذلك قدّم الحكّام نصائحهم لمقدمي هذه الأعمال.

وتشمل لجنة التحكيم شخصيات بارزة في مجال التصوير الفوتوغرافي تتمثل في: مسابقة التصوير الإحترافي: الرؤساء: مايك ترو، محرر الصور في مجلة فوع البريطانية بالمملكة المتحدة / ناعومي كاس، مديرة مركز التصوير المعاصر بأستراليا / سو دايفس أوب، مؤسس معرض المصورين بالمملكة المتحدة / جاريث هاريس، رئيس التحرير المساهم في جريدة ذا آرت بالمملكة المتحدة / ديوي لويس، صاحب ديوي للنشر / فيليب تيناري، مدير مركز أولنز للفن المعاصر (UCCA) بالصين. والمسابقة المفتوحة للشباب والجوائز الوطنية: الرئيس: زيلدا شيتل، كيوراتور ومسابقة الطلاب: رينر أوبوكو، وكيل الفنون الدولية والمؤسس الشريك في بارلي أوشنز

مع حلول الدورة الحادية عشرة لمسابقة سوني للتصوير الفوتوغرافي، احتفلت العلامة المرموقة بالتصوير المعاصر على مدى الإثني عشر شهراً الماضية. والمشاركة في كافة المسابقات للجوائز الإحترافية والجوائز المفتوحة وجوائز شباب وجوائز الطلاب والجوائز الوطنية متاحة بالمجان دون رسوم على الموقع الإلكتروني: www.worldphoto.org/swpa.

وتقدم المسابقة فرص رائعة، حيث سيحظى كافة الفائزين والمؤهلين في المراحل النهائية على فرصة الانتشار والحصول على شهرة عالمية، إلى جانب الجوائز النقدية القيمة ومعدات التصوير الرقمية من علامة سوني الرائدة فضلاً عن عرض أعمالهم في أشهر المعارض العالمية.

وتنفرد دورة العام 2018 بتقديمها منحة مضمونة لتمويل مشاريع التصوير الفوتوغرافي مقدمة من سوني للفائزين في المسابقة. وعليه سيتم تقديم منح تبلغ 7000 دولار أمريكي تقدم لعدد من الفائزين المختارين في المسابقة الإحترافية، ومبلغ 3500 دولار أمريكي لأعمال مختارة من مسابقة الطلاب تمكنهم من العمل مع لجنة التصوير من سوني ومنظمة التصوير العالمي.

ويقول مايك ترو، رئيس لجنة التحكيم للمسابقة الإحترافية: "اختر قصصك بكل حرص، وادرس مدى ملاءمتها مع معتقداتك. لا تتردد في القيام بالبحوث اللازمة حول القصة، واستكشف الأعمال التي قام بها المصورين قبلك في نفس المجال، وبعد تأكدك من القيام بالأمور السابقة باشر بالتصوير. لا تتهاون في التعديلات والتحكم بجودة الصورة، واحرص على أن تكون أعمالك متسقة. لا تتردد في الحصول على أراء الآخرين، فالطريقة التي ينظرون بها للأشياء قد تختلف عن رؤيتك، وهذا سيساعد في إعطاء موضوعك المزيد من الزخم ومعرفة إذا ما كان كافة الجوانب ستتلاءم مع أعمالك."

FXTM: التصويت على استقلال كاتالونيا يجر اليورو نحو الأسفل

حسين السيد

قال كبير استراتيجي الأسواق في FXTM حسين السيد لقد تعرّض اليورو إلى الضغوط صباح الاثنين، حيث تراجع بأكثر من 0.4% مقابل الدولار الأميركي بعد أن أظهرت النتائج الأولية لاستفتاء كاتالونيا خلال عطلة نهاية الأسبوع أن 90% من الكاتالونيين يؤيدون الاستقلال. وهناك احتمال كبير بأن تكون اسبانيا في طريقها إلى أزمة جديدة، وخاصة إذا أعلن رئيس إقليم كاتالونيا كارلس بوجديمونت الاستقلال كما وعد وذلك خلال الساعات الثماني والأربعين القادمة. وسيقود هذا الأمر إلى المزيد من العنف وربما إلى تدخل قادة الاتحاد الأوروبي الذين سيتعرّضون للضغوط للتحرّك.

ويجب على المتداولين مراقبة الفوارق بين عوائد السندات الإسبانية والألمانية خلال اليومين المقبلين. وإذا ما اتسعت العوائد بشكل كبير، فإن هذا سيكون إشارة إلى حالة من القلق الكبير الذي يعتري المستثمرين بخصوص نتيجة التصويت على الاستفتاء، مما سيقود إلى المزيد من العمليات البيعية في اليورو. لكن هذا الأمر غير واضح بعد.

وليس استفتاء الكتالونيين هو السبب الوحيد فقط لهذا التراجع في زوج اليورو دولار. لأن الدولار يرتفع مقابل كل العملات في حين بدأ منحنى عوائد السندات الأميركية يتّحول نحو الأعلى. وبما أنّه لم تصدر أي بيانات تخص الأساسيات خلال عطلة نهاية الأسبوع، فإن التقارير التي أشارت إلى اجتماع العضو السابق للفدرالي كيفن وارش مع كل من الرئيس ترامب ووزير الخزانة ستيفن منوتشن من أجل احتمال ترشيحه لشغل منصب رئيس الفدرالي هي التفسير الوحيد لهذا التحوّل في منحنى العائد. فنحن لا نعلم بعد كيف سيقود وارش الفدرالي في عهد ترامب، ولكن في ضوء رد الفعل الذي رأيناه في أسواق السندات، فإن المستثمرين يرونه مرشحاً أكثر تشدّداً من يلين.

هذه التخمينات بخصوص تعيين رئيس للفدرلي ستكون هي الشغل الشاغل للمتداولين في الدخل الثابت في الأيام المقبلة، وكذلك هو حال المتداولين في العملة الذين سيستفيدون من التحركات في العوائد. لكن هذه التخمينات سوف تنتهي عندما يعلن الرئيس اسم مرشحه خلال الأسبوعين أو الأسابيع الثلاثة المقبلة.

ويخلو جدول البيانات الاقتصادية الأوروبية من أي بيانات دسمة نسبياً هذا الأسبوع. حيث سينصبّ تركيز المتداولين على بيانات مؤشر مديري المشتريات من المملكة المتحدة، وتقارير الوظائف في أميركا وكندا، وقرار الفائدة من البنك المركزي الاسترالي. وعلى الأغلب أن يأتي رقم بيانات الوظائف غير الزراعية في أميركا بعيداً عن المعدّل الوسطي للعام الماضي. ويتوقع الاقتصاديون حالياً أن يأتي الرقم أقل من 100 ألف وظيفة. لكنني لا أعتقد بأن ذلك سيترك أثراً سلبياً كبيراً على الدولار بما أن المستثمرين يعلمون بأن الإعصارين هارفي وإيرما سوف يشوّهان البيانات.

وستظل الأحاديث الصادرة عن مسؤولي الفدرالي على الأغلب هي الموجّه الأساسي للمتداولين، وسوف تظهر يلين مجدداً يوم الأربعاء لتلقي خطاباً افتتاحياً في مؤتمر القرن الحادي والعشرين في سانت لويس. ومن المتوقع أن يتحدّث هذا الأسبوع أيضاً كل من مسؤولي الفدرالي روبرت كابلان، جيرومي باول، باتريك هاركر، وبيل دادلي.

طيران الإمارات وفلاي دبي تعلنان عن الدفعة الأولى من وجهات الرمز المشترك

أحمد بن سعيد آل مكتوم: هذه مجرد بداية وسوف نوفر لعملائنا مزيداً من الفرص لاستكشاف العالم

أعلنت طيران الإمارات اليوم عن توسيع شبكة خطوطها إلى 29 وجهة تخدمها فلاي دبي في ثلاث قارات، وذلك في مستهل سريان إتفاقية الرمز المشترك التي أبرمت بين الناقلتين في شهر يوليو (تموز) الماضي.

وسوف تزيد الشراكة الجديدة عدد رحلات كلا الناقلتين كما ستسهل الوصول إلى مزيد من الوجهات العالمية مع ميزة وصول الأمتعة مباشرة إلى الوجهة النهائية. ويستطيع العملاء إجراء الحجوزات اعتباراً من 3 أكتوبر الجاري عبر الموقع الشبكي emirates.com، أو من خلال الاتصال بأي من مكاتب طيران الإمارات أو شبكة وكلاء السفر المعتمدين، على أن يباشروا سفرهم ابتداءً من 29 أكتوبر 2017.

وقال سمو الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم، الرئيس الأعلى الرئيس التنفيذي لطيران الإمارات والمجموعة ورئيس فلاي دبي: "يمثل هذا الإعلان خطوة أولى مثيرة على درب الفوائد التي تتيحها اتفاقية الشراكة بين طيران الإمارات وفلاي دبي للركاب، حيث تضع في متناولهم فرصة الاستمتاع بالمزايا الفريدة وخيارات السفر المتعددة والمرونة التي توفرها الناقلتان لدى مواصلة رحلاتهم عبر دبي. هذه مجرد بداية، وسوف نوفر لعملائنا مزيداً من الفرص لاستكشاف العالم مع توسيع شبكة المشاركة في الأشهر المقبلة". وسوف يستمتع المسافرون خلال الرحلات بالمنتجات والخدمات التي تنفرد بها كلا الناقلتين، ويحصل ركاب طيران الإمارات على وجبات مجانية ووزن الأمتعة المعتمد عند بدء سفرهم على رحلات فلاي دبي، في كلا الدرجتين السياحية ورجال الأعمال.

ويتيح السفر عبر مطار دبي الدولي للركاب مواصلة رحلاتهم بسلاسة، بحيث لا تزيد إجراءات انتقال المسافرين بموجب الشراكة الجديدة، بين المبنى 3 مقر طيران الإمارات والمبنى رقم 2 مقر فلاي دبي، عن 120 دقيقة. ويشكل هذا الإعلان خطوة أولية لاتفاقية شاملة ستشهد في المراحل المقبلة توسيع رحلات الرمز المشترك لتغطي وجهات جديدة وتحقق مزيداً من تكامل شبكتي خطوط الناقلتين. في إطار المرحلة الأولى للشراكة، يستطيع أعضاء سكاي واردز طيران الإمارات كسب أميال سكاي واردز وأميال الفئة عند سفرهمعلى رحلات الرمز المشترك بين طيران الإمارات وفلاي دبي وفقاً لأنظمة برنامج سكاي واردز المعتمدة. وبالإضافة إلى المستوى السخي للأمتعة المجانية المسموح بها على رحلات طيران الإمارات، يمكن لأعضاء سكاي واردز اصطحاب أمتعة إضافية على رحلات الرمز المشترك التي تشغلها فلاي دبي، إذ يسمح بزيادة 20 كيلوغراماً لأعضاء الفئة البلاتينية و16 كيلوغراماً لأعضاء الفئة الذهبية و12 كيلوغراماً لأعضاء الفئة الفضية. كما يمكن لأعضاء الفئات الثلاث إنهاء إجراءات سفرهم على كاونترات رجال الأعمال والاستفادة من أولوية استلام الأمتعة.

وسوف يتم في وقت لاحق الإعلان عن المزايا الإضافية التي سيحظى بها أعضاء برنامجي مكافأة ولاء المسافرين الدائمين لدى كل من طيران الإمارات وفلاي دبي.

طائرات الامارات وفلاي دبي

96.2 مليار درهم تجارة أبوظبي غير النفطية في 7 شهور

أظهر تقرير إحصائي أصدره مركز «إحصاء أبوظبي» أن القيمة الإجمالية للتجارة الخارجية غير النفطية لإمارة أبوظبي بلغت خلال الشهور السبعة الأولى من العام الحالي إلى 96.16 ملياراً مقابل 97.53 مليار درهم خلال الفترة نفسها من عام 2016 بانخفاض طفيف قدره 1.17 مليار درهم بنسبة 1.4% بحسب البيان الإماراتية . وأشار التقرير إلى أنه تم تسجيل زيادة ملحوظة في قيمة تجارة إعادة التصدير عبر منافذ إمارة أبوظبي التي ارتفعت إلى 12.41 مليار درهم خلال الشهور السبعة الأولى من 2017 مقابل 11.36 ملياراً خلال الفترة نفسها من عام 2016 بنمو قوي بلغت قيمته 1.1 بنسبة 9.2%. كما ارتفعت الواردات بقيمة 4 مليارات درهم بنسبة 5.8% وبلغت 71.12 مليار درهم خلال الشهور السبعة الأولى من 2017 مقابل 67.22 مليار درهم خلال الفترة نفسها من 2016، بينما انخفضت الصادرات غير النفطية بقيمة 6.3 مليارات درهم بنسبة 33.3% إلى 12.63 مليار درهم خلال الشهور السبعة الأولى من 2017 مقابل 18.94 مليار درهم خلال الفترة نفسها من عام 2016. ووفقاً للتقرير فقد بلغت القيمة الإجمالية للتجارة الخارجية غير النفطية لإمارة أبوظبي في شهر يوليو الماضي 13.1 مليار درهم بانخفاض 3.3% مقارنة بنحو 13.51 مليار درهم في يوليو 2016 نتيجة لانخفاض تجارة إعادة التصدير بنسبة 35% إلى 1.27 مليار درهم خلال يوليو 2017 مقارنة بنحو 1.95 مليار درهم في يوليو 2016. فيما ارتفعت قيمة الصادرات غير النفطية بنسبة 5.3 % إلى 1.72 مليار درهم خلال يوليو 2017 مقارنة بنحو 1.64 مليار درهم في يوليو 2016، وارتفعت الواردات بنسبة 1.5% إلى 10.07 مليارات درهم خلال يوليو 2017 مقابل 9.93 مليارات درهم في يوليو 2016.

استقرار معدل البطالة بمنطقة اليورو عند 9.1 بالمئة في أغسطس

أظهرت بيانات من مكتب الإحصاءات التابع للاتحاد الأوروبي (يوروستات) أن عدد العاطلين في منطقة اليورو تراجع 42 ألفا إلى 14.751 مليون في أغسطس آب مقارنة مع يوليو تموز، لكن معدل البطالة ظل مستقرا عند 9.1 بالمئة. كان خبراء اقتصاد استطلعت رويترز آراءهم توقعوا انخفاض معدل البطالة إلى تسعة بالمئة من 9.1 بالمئة في يوليو تموز. وتراجع معدل البطالة في ألمانيا أكبر اقتصاد بمنطقة اليورو إلى 3.6 بالمئة في أغسطس آب من 3.7 بالمئة في يوليو تموز. كما نزل معدل البطالة 0.1 نقطة في أيرلندا وإيطاليا وهولندا، بينما ارتفع 0.1 نقطة في فرنسا و0.2 نقطة في النمسا.

السعودية تعتزم الاستثمار في الطرق الخاضعة لرسوم في روسيا

قال كيريل ديمتريف رئيس صندوق الاستثمار المباشر الروسي يوم الاثنين إن روسيا والسعودية ستكشفان عن اتفاق "كبير" في قطاع البنية التحتية هذا الأسبوع مع استثمار الرياض في الطرق الخاضعة لرسوم في روسيا بما في ذلك العاصمة موسكو. ويزور العاهل السعودي الملك سلمان بن عبد العزيز موسكو هذا الأسبوع ومن المنتظر توقيع عدد من الاتفاقات في قطاعات من بينها الطاقة.

لتطوير قطاع الخدمات الصحية الرقمية في العالم العربي

«الطبي» تحصل على تمويل بقيمة 6.5 مليون دولار

وليد منصور

أعلنت شركة "الطبي"، أكبر منصة رقمية للمعلومات الطبية والصحية في منطقة الشرق الأوسط، عن استكمال جولة تمويلية جديدة تم بمحصلتها جمع 6.5مليون دولار أمريكي، اشترك في قيادتها كل من شركة "Middle East Venture Partners (MEVP)" و"داش فينتشرز" وبمشاركة المستثمرين الاستراتيجيين الجدد "تام للاستثمار" و"ريمكو" وصندوق "إنديفور كاتاليست"، وعدد آخر من المستثمرين لم يُكشف عنهم.

ويعكس التمويل الجديد ثقة القطاع الاستثماريبإمكانات "الطبي" وقدرتها على المساهمة بدور فعال في الارتقاء بأداء قطاع الرعاية الصحية في المنطقة التي يبلغ متوسط حجم الإنفاق الحكومي على القطاع فيها نحو 8 بالمئة فقط، مقابل 17% في بلدان منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية. وسيتم توظيف حصيلة الجولة التمويلية الأخيرة بشكل رئيسي لتوسيع نطاق العروض الصحية الرقمية التي تقدمها "الطبي" للشركات والمستهلكين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وعلى صعيد المحتوى، يعتزم موقع "الطبي" توسعة نطاق حضوره وإثراء مكتبته العربية الطبية التي تضم نحو 1.5 ملايين صفحة، بالتزامن مع تعزيز وتطوير المنصة المجانية للأسئلة والأجوبة التي تعمل حالياً على الإجابة على 1000 استفسار يومياً استناداً إلى خبرات واستشارات 12 ألف طبيب عربي متمرس.

ولناحية المستهلكين، يعتزم موقع "الطبي" توسيع رقعة حضوره في مجمل أرجاء العالم العربيوتقديم خدمات صحية متلفزة على مدار الساعة وفي الوقت الحقيقي مع إمكانية التواصل المفتوح مع أطباء محليين متمرسين بمجال الرعاية الصحية الأولية. أما بالنسبة للشركات، فسيعزز "الطبي" استثماراته الموجهة نحو تطوير حلول متكاملة مخصصة للشركات حسب قطاعاتها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وتساعد الحلول الصحيةعن بعد الشركات الكبيرة على تعزيز مستوى رضا الموظفين وصحتهم، وحفز الكفاءة التشغيلية، وتوفير التكاليف.

وفي إطار تعليقه على هذا الاستثمار، قال وليد منصور، الشريك والرئيس التنفيذي للاستثمارفي MEVP: "تعد 'الطبي' الشركة الأولى بلا منازع في قطاع التواصل مع الأطباء حسب الطلب، ولديها مكتبة واسعة ومتنامية من المحتوى الطبي المتكامل،