«زين» و «مجتمع جميل» و «نمكين » البحرين شركاء إستراتيجيون لفعاليات السابقة

منتدى MIT للشركات العربية الناشئة يتوج الفرق الفائزة في حفل الختام بالبحرين

♦ ثلاثة فرق مصرية حصدت الجوائز الأولى في حين توزعت الجوائز المتبقية على لبنان والأردن والإمسارات

♦ النسخة العاشرة لأعمال المنتدى قدمت جوائز للفرق الفائزة بقيمة تصل إلى 160 ألف دولار أميركي

توجهت الأنظار إلى البحرين التي استضافت في 27 من أبريل الحفل الختامي لمسابقة MIT لأفضل الشركات العربية الناشئة في نسختها العاشرة حيث تم الإعلان عن الفائزين في احتفال ضخم حضرته نخبة من الشخصيات والمستثمرين ورواد الأعمال العرب

هذا الحدث من تنظيم منتدى MIT لريادة الأعمال في العالم العربي بالشراكة مع "مجتمع جميل المؤسسة الاجتماعية التي تدير العديد من المبادرات من أجل إحداث تغيير ..." إيجابي في المجتمع وتحقيق الاستدامة الاقتصادية، ومجموعة "زين"، الشركة الرائدة في مجال الاتصالات المتنقلة في منطقة الشرق الأوسط وإفريقيا، ومع الشريك الاستراتيجي لهذا العام تمكين" البحرين، وهي هيئة شبه حكومية تعنى بجعل القطاع الخاص فى البحرين المحرك الرئيسي للنمو

الاقتصادي المستدام في المملكة. سبق الحفل الختامي الـذي أقيم في 27 أبريل 2017 في حلبة البحرين الدولية جولة تدريب خضعت لها الفرق الـ74 التي تأهلت إلى نهائيات المسابقة، وقاموا بعرض مشاريعهم على مدى ثلاثة أيام من 25 - 27أبريل، أمام لجنة تحكيم مؤلفة من نخبة من المستثمرين ورجال الأعمال الرياديين في المنطقة.

حيث تم اختيار الفائزين في المرحلة

وتطوير الأدوات التي تمكّن أصحاب الأفكار من ابتكار حلول تكنولوجية من المؤكد أنها ستساهم في تنشيط فرصة الاكتشاف والتطوير.

مبادرات مجتمع جميل الدولية "نحن مؤمنون بأنّ الاستثمار برواد الأعمال اللازم الذي يحتاجه رواد الأعمال من أجل تخطى العوائق والنجاح في أسواق

الريادة الإجتماعية ومسار الأفكار، وقد حصل كل فائز على جائزة مالية بالإضافة إلى مجموعة من جلسات التدريب العالية الجودة، والتوجيه والتدريب والتغطية الإعلامية وفرص ممتازة للتشبيك. خلال هذا الإحتفال رأت هلا فاضل رئيسة منتدى MIT لريادة الأعمال في العالم العربي أن الوقت قد حان للاستثمار أكثر في البني التحتية التي تساعد الشباب العربي على العمل على أفكارهم وتطويرها، مؤكدة أهمية تلازم الإبداع التكنولوجي مع تحديث

النهائية في كل مسار من المسارات

الثلاث: مسار الشركات الناشئة ومسار

الإقتصاد والتشجيع على البدء بشركات العربية الناشئة". أو شراكات يمكنها أن تتحول لمؤسسات كبيرة تضم طاقات وعقول وتمنحها من جهته قال فادي جميل، رئيس

ودعم تطور البيئة الحاضنة لريادة الأعمال بالتعاون مع شركائنا، سيساهم فى تطوير اقتصادات أقوى وفى تأمين الفرص من خلال الوصول إلى الموارد المطلوبة. تعاوننا يسمح بتأمين الدعم

اليوم. كما وأنّنا فخورون بالشراكة مع منتدى MIT لريادة الأعمال في العالم العربى، ونحن ملتزمون بمساعدة الأجيال المقبلة من رواد الأعمال الشباب ليحققوا طموحاتهم.

"كوننا شركة رائدة في مجال الابتكار والتكنولوجيا، نحن واعون تماماً إلى التأثير الإيجابي للابتكار على تطوير نوعية حياة الناس أينما كانوا' وأضاف جينهايمر قائلا "كما وأنّ

تطوير ريادة الأعمال وخلق أفكار جديدة في أسرع وقت ممكن هو عامل أساسي في تحويل الأفكار إلى واقع تجاري، وهذا بالتحديد يشكّل جزء أساسى من السبب الذي يدفعنا إلى دعم مبادرات كمسابقة متندى MIT للشركات

هذا العام، وأنا على ثقة بأنّ الكثير من هذه الفرق ستنجح بترجمة أفكارها إلى

وأوضح جيجنهايمر بقوله "نحن نؤمن بأن الفرق بين الشركات والدول التى ستنجح على المدى البعيد وتلك التي ستعاني من نقص في الأداء هو في قدرتها على الوصول إلى التكنولوجيا واستخدامها، ولذلك إنّ رعاية ثقافة الابتكار هو عامل أساسي في التطوير المستدام، ولا يسعنا إلا أن نبارك للفرق النهائية والفرق الفائزة في مسابقة

وقال المدير التنفيذي للتخطيط والتطوير في تمكين د.ناصر قائدي " إنّ دعم تمكين لهذه المسابقة ينبع من إيماننا بقدرتها على الهام رواد الأعمال ليتحدوا أنفسهم ويقدموا أفكارهم في جو تنافسي صحي، يمكنهم من تطوير مشاريعهم وتوسيعها. كما أننا

وقال الرئيس التنفيذي لعملياتمجموعة زين سكوت جيجنهايمر

سكوت جيجنهايمر مكرّماً إحدى الفرق الفائزة

فخورون بأن نجمع في البحرين أفضل رواد الأعمال في المنطقة ليتعلموا من بعضهم البعض و ليستفيدوا من بيئة ريادة الأعمال العالمية الحاضنة. ونحن نصر على ضرورة التركيز على الابتكار والتكنولوجيا كدافع أساسي للمضي قدما في ريادة الأعمال العربية".

وصادف هذا العام مرور عشر سنوات على إنطلاقة هذه المسابقة التي ومن خلالها تحولت الأفكار الريادية إلى أعمال ناجحة والإبتكارات إلى قصص نجاح. فأمست مسابقة منتدى MIT للشركات العربية الناشئة بمثابة موعد مع النجاح فأحثت الشباب العربي على

الإبداع وشجعته على الريادة وكانت منصة داعمة في كافة المراحل، والنتيجة بعد عشر سنوات نهضة في المبادرات الداعمة لقطاع ريادة الأعمال الناشئة وتبني القطاع العام والضاص للأفكار الريادية المبدعة لدى شباب وشابات

في المعرض الوظيفي السنوي للجامعة العربية المفتوحة

يشارك البنك التجاري الكويتي في المعرض الوظيفي السنوى والذي تنظمه الجامعة العربية المفتوحة بحضور الدكتورة / موضى الحمود - رئيس الجامعة العربية المفتوحة والدكتور/ نايف المطيري – مدير الجامعة العربية المفتوحة بالكويت، وعدد كبير من المسئولين والأكاديميين بالجامعة.

وجاءت هذه المشاركة من البنك التجاري انطلاقاً من مسئو لبته الاحتماعية كمؤسسة مالية مرموقة تهدف إلى دعم الشباب عن فرص عمل متميزة في القطاء المصرفي، حيث يهدف البنك من المشاركة في مثل هذه المعارض والمنتديات الوظيفية إلى استقطاب الخريجين الجدد الراغبين في إيجاد فرص وظيفية لتحقيق طموحاتهم المهنية بالعمل في القطاع المصرفي والمالي

وتعليقاً على هذه المشاركة، قالت السيدة منى العبدالرزاق –المدير العام - إدارة الموارد البشرية "يحرص البنك على المشاركة في المعرض الوظيفي السنوي الذى تنظمه الجامعة العربية المفتوحة لتعريف الطلبة والطالبات الذين أوشكوا على التخرج بالفرص الوظيفية والتدريبية وخطط تنمية وتطوير الموارد البشرية بالبنك فضلاً عن تعريفهم على نوعية

أعلن بنك برقان بدء دورة تدريبية

جديدة من برنامج تطوير موظف*ي*

بنك برقان، الذي يهدف من خلاله

البنك إلى تلبية الإحتياجات المهنية

للدفعة الجديدة من فريق العمل لديه.

ويركز البرنامج على توفير التدريب

والإعداد المهني لفريق العمل، ويشكل

باكورة انطلاقتهم المهنية في القطاع

وأطلق البنك البرنامج التدريبي

في العام 2009 وأسسس تحت 3ٌ

محاور مختلفة. حيث يركز البنك

أولا على دمج موظفيه الجدد مع

وصقل مهاراتهم وتنمية قدراتهم.



من خلال تدريب عملي وميداني،

حتى يساعدهم على الإستعداد

والتكيف مع بيئة العمل والمتطلبات

التشغيلية منذ البداية. وتعليقاً على

هذا البرنامج، أوضحت رئيسة إدارة

الموارد البشرية والتطوير للمجموعة

في بنك برقان، هالة الشربيني: أن

برنامج التدريب، الذي يمتد على مدى

6 أسابيع، يأتى ضمن خطة الاستثمار

طويلة المدى التي يعتمدها بنك برقان

في موظفيه، ويمهد الطريق لإنشاء

جيل جديد من المصرفيين المهنيين

ذوى الخبرات العالية والقدرات

ناحية، أذ يمكنه من تنظيم اقساطه

والتزاماته، ويسهل عليه الاختيار

حسب ظروفه.

التشغيلية المتطورة."

البنك يجهِّز الدفعة الجديدة من موظفيه لمواكبة العابير المصرفية العالمية

برنامج متدربي برقان يرحب بجيل جديد من المصرفيين

المبادئ والقيم الأساسية التي يرتكز

عليها، بالإضافة إلى توضيح المعايير

العملية المطلوبة، وشرح نموذج

عمل البنك و توجهه الإستراتيجي.

وأشار البنك إلى أن المرحلة الثانية من

البرنامج تركز على تدريب الموظفين

الجدد على العمل المصرفي وتعريفهم

على معايير الرقابة المحلية والدولية

وتدريبهم على الأسس التي يقوم عليها أدائه التشغيلي والتقنيات

المعتمدة لديه.إضافة إلى ذلك، يقوم

البنك من خلال البرنامج التدريبي،

بإعداد الموظفين الجدد وتدريبهم على

مهارات وأساسات خدمة العملاء،

البنك والطلبة حيث يلتقى البنك مع الطلبة الوظائف وكيفية تقديم طلبات التوظيف". تحت سقف واحد لتعريفهم بسوق العمل وأضافت العبد الرزاق موضحة أن معارض وفرص الترقى والتطور التى تنتظرهم عند الفرص الوظيفية تمثل حلقة وصل بين

حيث يفتخر البنك بأنه من المؤسسات المالية الرائدة التي تولى أهمية كبيرة لتوظيف الكوادر الكويتية الشابة وتحرص على تخطيط مساراتهم الوظيفية بما يساهم في خلق جيل واعد من المصرفيين الجدد. ومن جانبها أشادت الدكتورة موضى

الالتحاق بالعمل بالبنك التجاري الكويتي

الحمود، عند زيارتها لجناح البنك في المعرض، بفرص التدريب والتطوير التي تؤمنها مؤسسات القطاع الخاص بصفة عامة والقطاع المصرفي والبنك التجاري الطموح الراغب في تحقيق نجاحات كبيرة في القطاع المصرفي منوهة بأن فرص التدريب والتطوير في القطاع المصرفي تساهم في تنمية معارف الشباب الكويتي حديث التخرج وتساعدهم على مواكبة التطورات بما يلبي احتياجات سوق العمل. هذا، وقد قام فريق الموارد البشرية المتواجد في المعرض باستقبال الطلبة والطالبات وتقديم شرح واف عن مزايا العمل بالقطاع المصرفي وفرصً التطوير الوظيفي التيّ تنتظر الشباب الراغب في العمل بالبنك التجاري الكويتي والهادفة في مجملها إلى صقل مهاراتهم وتنمية قدراتهم بما يمكنهم من اكتساب المعارف المرتبطة بالعمل المصرفي والاستثمار في أنفسهم.

الخليج العربي. وقد تجمع 300 مشارك جاءوا في 150 سيارة ولكس واجن من البحرين وعمان وقطر والكويت والمملكة العربية السعودية والامسارات العربية المتحدة للمشاركة في هذه الفعالية الحصرية لعرض سياراتهم الـنـادرة والسير فـي موكب عبر دولة الإمارات العربية المتحدة. وقد شهد هذا الحدث الاول من نوعه عرض السيارات الكلاسيكية والنسخ المحدودة لفولكس واجن، تلاذلك جولة لموكب من 150

سيارة فولكس واجن في دبي، بعدها تجمع المشاركون في الحدث فى حلبة دبى اوتودروم حيث قامت مجموعة منهم بالقيادة داخل الحلبة. وأحضر عدد من المشاركين سياراتهم من البحرين والسعودية وعمان عبر القيادة لمسافة تتجاوز الألف كيلومتر للمشاركة في هذا الحدث الفريد.

وبهذه المناسبة، صرح آندرو سافاس، مدير العلامة التجارية

فولكس واجن الكويت تشارك في أكبر تجمع لعشاقها في المنطقة تجمع عدد من محبى وملاك سيارات فولكس واجن من المنطقة في حلبة دبي أو تودروم يوم الجمعة 21 أبريل في أكبر

الفعالية ترحب بـ 300 مشارك جاؤوا في 150 سيارة من الإمارات و دول الخليج العربي

USD 50,000

فعالية حصرية في منطقة DUBALAUTODROME

فولكس واجن تشارك في اكبر تجمع بالمنطقة

لفولكس واجن الشرق الاوسط "هذا التجمع هو دليل على التزامنا بعملائنا في المنطقة من خلال

وقد حضر الفعالية عدد من منظمى فعاليات أندية فولكس واجن العالمية، لربط عشاق

هذه العلامة التجارية العالميين شبكة وكلائنا، فنجاحنا مرهون ببعضهم البعض. وقد تحرك برضى زبائننا. بالإضافة الى ذلك، موكب سيارات فولكس واحن نسعى لخلق علامة تجارية تساهم فى اثارة شغف عملائنا وتقديم بشكل انسيابي في شوارع المدينة وذلك بدعم من هيئة دبي خُدمات أفضل لهم. وكان الإقبال للمواصلات، والدفاع المدنى، على هذه الفعالية مذهلا بالنسبة لنا، ونخطط لتنظيم فعاليات أكبر وشرطة دبى، والذين تعاونوا فى اخلاء الطرقات لتسهيل مرور وأفضل من هذا النوع في الأعوام الموكب عبرها.

«الوطني» يعلن الفائزڊ 125 ألف دينار في السحب الشهري لحساب الجوهرة

فاز عميل حساب الجوهرة بدر ناصر المويلي بجائزة قدرها 125 ألف دينار كويتي في السحب الشهري لحساب الجوهرة. وقد أعلن بنك الكويت الوطنى عن اسم الفائز عبر إذاعة مارينا اف ام اثناء بث برنامج " الديوانية" في 25 أبريل 2017 وذلك بحضور عبد العزيز اشكناني ممثلا عن وزارة التجارة والصناعة. وجرى الاتصال بالفائز، المويلي، لإبلاغه بالخبر السار

وقال حمود النصر الله، مساعد مدير المنطقة في إدارة الخدمات المصرفية الشخصية في بنك الكويت الوطني: 250 ألف دينار كويتي". دينار ربع سنوياً، حيث أن كل 50 دينار تقم بإيداعها في حساب الجوهرة تمنحك فرصة لتكون سعيد الحظ

علَّماً بأن الحد الادنى لفتح الحساب هو 400 دينار مقابل كل 50 دينار في الحساب.

وأعرب المويلي عن فرحته بالفوز بالجائزة قائلاً: " أنا سعيد ومتفاجئ بالفوز بـ 125 ألف دينار في السحب الشهري لحساب الجوهرة إلا إننى لا استغرب مطلقاً الرعاية التي يوليها بنك الكويت الوطني لعملائه. حيث يضع البنك عملائه دائما وأبداً في قمَّة أولوياته ويحرص باستمرار على مكافئة ولائهم وثقتهم به.

مباشرة على الهواء.

" يساهم بنك الكويت الوطني في تحقيق أحلام عملائه من خلال تقديم جوائز كبرى مثل سحوبات حساب الجوهرة". وأضاف قائلاً: "بإمكان أي شخص فتح حساب الجوهرة ويتأهل للفوز بجوائز قد تصل إلى ويدخل عملاء الجوهرة تلقائياً في السحب على جوائز بقيمة 5،000 دينار أسبوعيا و 125 ألف دينار شهريا و 250 ألف

كويتي والحد الأقصى للمبلغ الذي يمكن الاحتفاظ به في الحساب هو 500،000 دينار كويتي. وفي حال عدم قيام العميل بعملية سحب نقدي أو تحويل من حساب الحوهرة خلال الفترة المطلوبة، تضاعف فرص الفوز

ين الفؤال من الحين غرفة تجارة وصناعة الكويت www.kuwaitchamber.org.kw تذكير لحضور اجتماع الهيئة العامة

تذكيراً بالدعوة التي نشرتها الغرفة في الصحف المحلية أيام 18 و 19 و 20 من شهر إبريل 2017 للمشاركة في الاجتماع الثالث والخمسين لهيئتها العامة، تلفت الغرفة نظر أعضائها إلى أن موعد هذا الاجتماع هو:

يوم الأربعاء القادم 10مايو 2017 الساعة العاشرة صباحاً في مبنى الغرفة

وتؤكد الغرفة أن إبراز البطاقة المدنية الأصلية أو شهادة الجنسية شرط ضروري لحضور الاجتماع، كما أن حمل إيصال تسديد الاشتراك عن عام 2017 يسهل كثيراً إجراءات الحضور.

والله ولي التوفيق رئيس غرفة تجارة وصناعة الكويت

للسيارات". واضاف الغندور في قال نائب مديرعام المنتجات للمجموعة في بيت التمويل الكويتى "بيتك" محمد غندور ان الحملة التى اطلقها "بيتك" على سيارات "تويوتا لاند كروزر 2016–2017 - تويوتا كامري 2017" بمزايا 0% ارباح على خمس سنوات وخمس سنوات كفالة عداد مفتوح، تشهد نجاحاً مميزا وإقبالا كبيرا من العملاء، وتاتى ضمن الحرص المستمر على توفير عروض جيدة وقوية لعملاء "بيتك"، كما تعزز علاقات التعاون والشراكة مع احد الساير واولاده للسيارات ، جاء اكبر وكلاء السيارات "مجموعة اطلاق الحملة الجديدة بهذه المزايا محمد ناصر الساير واولاده

ثقافة الأداء في البنك وتعريفهم على الغندور: أفضل المزايا لعملائنا ونتعاون لخدمة السوق

بيتك»: لاند كروزر وكامري بصفر أرباح لخمس سنوات

تصريح صحفى بمناسبة إطلاق الحملة أنه "ضمن الاستراتيجية التي يتبناها "بيتك" في تقديم افضل المزايا والعروض لعملائه وسعياً لتاكيد دور "بيتك" الريادي بالسوق المحلي خاصة في مجال تمويل شراء السيارات، واستمرارا لجهوده في دعم السوق والنهوض بقدراته باعتباره من احد كبار صناع السوق والمؤثرين فيه، والتعاون الإستراتيجي الدائم مع شركة مؤسسة محمد ناصر

الكبيرة على اثنين من موديلات افضل السيارات قيمة واسعارا على مستوى السوق". واضاف الغندوران "بيتك" حرص على تنويع الفرص امام العملاء من خلال طرح سيارات تويوتا ذات الدفع الرباعي العريقة لاند كروزر، وسيارات الصالون كامرى ، لتغطية اكبر شريحة ممكنة من العملاء، كما ان السيارات متاحة ضمن برامج البيع الآجل والتأجير التمويلي، بما يوفرعلى العميل من