

بنمو نسبته 313 بالمئة ومجلس الإدارة يوصي بتوزيع 20 بالمئة نقدا

الرومي: «الكويتية للاستثمار» تحقق 16.4 مليون دينار أرباحا صافية في 2017



بدر السبيعي



وليد الرومي

لعبت دوراً محورياً في تطوير صناعة المال والاستثمار في الكويت على المستوى الإقليمي، ولقد تزامن ميلاد الشركة الكويتية للاستثمار مع البدء في وضع وتجسيد معايير وأليات جديدة لصناعة الاستثمار الوليدة وفي مرحلة مبكرة من مسيرة التنمية الاقتصادية للبلاد آنذاك، ولتكون نموذجاً يحتذى في إنشاء وإدارة المؤسسات المالية وفق أسس عصرية متطورة تتماشى مع روح العصر وتطبق أفضل المعايير المهنية العالمية، لتكون الشركة الكويتية للاستثمار ضمن الشركات الرائدة التي أسهمت ولتزال في بناء الاقتصاد الوطني وأضافت لحركة تطوره زخماً قومياً.

وفق استراتيجية مدروسة ومحسوبة بدقة، واختتم السبيعي تصريحه بالقول: "لقد نجحت الكويتية للاستثمار في تجاوز تقلبات الأسواق ومدى تأثرها بالتغيرات السياسية في المنطقة، وتمكنت الشركة كذلك بفضل من الله ثم منهجيتها الموضوعة منذ سنوات من تحقيق الأهداف المرجوة منها، مشيداً بجهود جميع العاملين بالشركة" ومن الجدير بالذكر أن الشركة الكويتية للاستثمار قد أنشئت أول السنين لتتطور كشركة استثمار في الكويت والمنطقة، تماشياً مع النهضة الشاملة التي شهدها البلاد في النصف الثاني من القرن الماضي، فكانت الشركة إحدى الشركات الوطنية الرائدة التي

♦ **السبيعي: الأصول المدارة ترتفع إلى 2.128 مليار دينار**
♦ **حجم أصول الشركة يبلغ 265 مليون دينار و 127 مليون دينار حقوق المساهمين**
♦ **أرباح الصناديق والمحافظ المملوكة والمدارة ارتفعت عن نفس العام بنسب 3 و 5 بالمئة**
♦ **الشركة بدأت تجني ثمار الإستراتيجية الخاصة بإعادة هيكلة بعض استثماراتها**

محقة أرباحاً من تلك التخارجات فضلاً عن أن أداء الشركات التابعة والمزيلة مازال في تحسن مضطرد، وأنشأ مستمرة في إعادة الهيكلة، كما نوه إلى استمرار الشركة بإعادة هيكلة محفظة القروض مع الحرص على الالتزام الكامل بسياسات بنك الكويت المركزي وإنجاء الأسس والمعايير الائتمانية، ونجحت الشركة خلال عام 2017 في تسوية قرضين يبلغ إجمالي قيمتهما الأصلية نحو 7 مليون دينار وما ترتب على ذلك من الإعراف بأرباح عن التسوية المشار إليها. وأشار السبيعي إلى أن الكويتية للاستثمار تستهدف دائماً الدخول في الاستثمارات والأسواق الآمنة، وتمضي قدماً في مراجعة أدائها وتنويع استثماراتها، بحيث لا يمتد الاعتماد على أسواق الأسهم وأدوات الدخل الثابت فقط، وتركز الشركة خلال المرحلة المقبلة على التوسع في الاستثمار في القطاع العقاري وفي عدة قطاعات مختلفة والتي تخدم أغراض الشركة لتنويع مصادر الدخل وتوزيع المخاطر بهدف استمرار تحقيق العوائد المحزجة للمساهمين وبشكل متوازن

في الكويت أداء خلال السنوات الماضية محققاً عائداً بلغ 17.51% بنهاية عام 2017. كما بين أن قيمة محافظ العملاء المحلية ارتفعت بمبلغ 44 مليون دينار ، بينما جاء أداء المحفظة الخليجية خلال 2017 على نفس المستوى الإيجابي بـ 1.67% بالمقارنة مع مؤشر القياس "SP GCC COMPOSITE" والذي كان أدأه سلبياً بـ (0.9%) . وعن أداء محفظة استثمارات الكويتية للاستثمار في الأسهم والسندات العالمية بالإضافة إلى صناديق الكويتية للاستثمار الخمس العالمية أفاد أن الشركة حققت أرباحاً قياسية بهذه الاستثمارات الخارجية مستفيدة من الأداء المتميز والمتفوق للأسواق الخارجية بالسنة الماضية، عازياً هذه الأرباح إلى حسن توزيع الأصول والمخاطر بطرق مدروسة احترافية. وقال السبيعي أن الشركة بدأت تجني ثمار الاستراتيجية الخاصة بإعادة هيكلة بعض استثماراتها ونجحت في التخارج من عدة استثمارات خلال العام بقيمة إجمالية 7 مليون دينار كويتي

دينار بقيمة دفترية 232 فلس للسهم الواحد، وبلغت الأصول المدارة 2.128 مليار دينار كما في 31 ديسمبر 2017، حيث قامت الشركة باستغلال أفضل الفرص المتاحة وتوظيف رؤوس الأموال في أدوات استثمارية على قدر كبير من الأمان تحقق عوائد مجزية وبمخاطر محسوبة. وأشار السبيعي بالنتائج المتميزة التي حققها قطاع إدارة الأصول بالشركة على مستويات عدة حيث تجاوزت أرباح الصناديق والمحافظ المملوكة والمدارة المؤشرات الرئيسية لأداء سوق الكويت للأوراق المالية عن نفس العام بنسب تتراوح بين 3 و 5%. في السياق ذاته أضاف أن نتائج صندوق الرائد للاستثمار والذي يعد أكبر صندوق استثماري في الكويت بلغ صافي أصوله 164 مليون دينار في 31 ديسمبر 2017 محققاً أفضل أداء لهذه السنة بالمقارنة مع الصناديق الكبيرة بدولة الكويت، حيث بلغ العائد 12.03% مقارنةً بأداء السوق عن نفس العام الذي حقق 5.61%. فضلاً عن أن صندوق الكويت الاستثماري يعد من أفضل الصناديق الاستثمارية الإسلامية

لمساهمي الشركة. وأضاف الشعلان الرومي في بيان صحافي، أن جهود إدارة الشركة وجميع العاملين كان لها انعكاساتها الإيجابية في أداء الشركة الجيد، وتطلعهم إلى الحفاظ على ريادة الشركة الكويتية للاستثمار والتفاعل مع التغيرات الاقتصادية من حولنا. بدوره أكد الرئيس التنفيذي للشركة الكويتية للاستثمار بدر ناصر السبيعي، أن الشركة ورغم التحديات الاقتصادية والسياسية في العالم خلال العام الماضي، استطاعت تحقيق نتائج متميزة، حيث تقوم الإدارة بمتابعة المستجدات في جميع الأسواق لجباية تلك التحديات. وأضاف إلى أن أداء الشركة ونتائجها خلال عام 2017 يبرزان نمو الأنشطة الاستثمارية للشركة ونجاح سياساتها التحفظية في تكوين المخصصات الاحترازية والتي مكنتها من التعاطي بالروية الكافية مع التغيرات الاقتصادية عالمياً وإقليمياً. وأوضح السبيعي أن حجم أصول الشركة يبلغ نحو 265 مليون دينار ، وبلغت حقوق المساهمين 127 مليون

أعلنت الشركة الكويتية للاستثمار عن ارتفاع أرباحها الصافية العام الماضي إلى 16.443 مليون دينار بنسبة نمو بلغت 313% ، و بربحية 30 فلس للسهم الواحد، وذلك خلال السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2017، بالمقارنة مع أرباح قدرها 3.980 ملايين دينار في ديسمبر 2016. وتعليقاً على هذه النتائج قال رئيس مجلس إدارة الشركة الكويتية للاستثمار وليد الشعلان الرومي، أن الشركة تواصل نموها بفضل استراتيجية عملها التي تركز على تنويع الاستثمارات جغرافياً في أسواق الخليج والمنطقة عموماً، بالإضافة إلى الدخول إلى أسواق أوروبية جديدة، فضلاً عن مواكبة الشركة لمستجدات القطاع الاستثماري محلياً وإقليمياً وعالمياً وتقديم أفضل الخدمات الاستثمارية المبكرة لعملائها وتحسين كفاءة عملياتها في مختلف قطاعاتها لمواجهة التطورات المتلاحقة مما أدى إلى تحقيق مستوى نمو أفضل بنهاية العام. وأشار إلى أن مجلس الإدارة قد أوصى بتوزيع 20% أرباحاً نقدية

VIVA و«بوبيان» يوقعان اتفاقية تمويل بقيمة 40 مليون دينار



VIVA توقع اتفاقية تمويل مع بوبيان

ووقعت شركة الاتصالات الكويتية VIVA ، وبنك بوبيان اتفاقية تمويل بقيمة 40 مليون دينار كويتي بعملات مختلفة لأجل خمس سنوات يشمل تسهيلات مرابحة تتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية، بهدف تطوير شبكة الاتصالات لدى VIVA وتمويل خططها التوسعية في دولة الكويت، وذلك يوم الإثنين الموافق 12 فبراير 2018. وقد وقع اتفاقية التمويل كل من الرئيس التنفيذي لشركة الاتصالات الكويتية VIVA المهندس سلمان بن عبد العزيز البدران، نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك بوبيان عادل عبدالوهاب الماجد، بحضور الرئيس التنفيذي للقطاع المالي في VIVA محمد بن عبدالحسن العساف ومسؤولين تنفيذيين من VIVA وبنك بوبيان. وفي هذه المناسبة، قال البدران: "تشكل هذه الاتفاقية ونحن على أبواب الاحتفال بالعقد الأول على تأسيس VIVA، مع شريكنا الاستراتيجي بنك بوبيان، أساساً متيناً في دعم خطط VIVA التوسعية وتطوير قاعدة عملياتها من خلال استثمار المزيد في شبكة الاتصالات التي تمتلكها وفي جودة ومستوى الخدمات والمنتجات والحلول التقنية التي توفرها لعملائها. وهذا الاستقرار المالي الذي تشهده VIVA

والذي انعكس مؤخراً في الإعلان عن أرباحها السنوية لعام 2017، يعزز ثقة عملائها بها التي دأبت على المحافظة عليها منذ تأسيسها». وأضاف البدران: "منافستنا القوية في سوق الاتصالات الكويتي من خلال إرضاء طموحات وتطلعات عملائنا ومواكبة النهضة التكنولوجية والرقمية العالمية، أثبتت أننا شركة اتصالات رائدة تسعى إلى تقديم الأفضل لعملائها". بدوره، قال الماجد: "إن العلاقة التي تربط بوبيان و VIVA تعتبر من العلاقات المميزة وتمثل نموذجاً للتخالف الاستراتيجي الذي يصب في صالح الاقتصاد المحلي" معرباً عن سعادته في استمرار هذه العلاقة مع واحدة من أبرز شركات الاتصالات في المنطقة. وأمل الماجد أن يحقق هذا التمويل أهداف الشركة في تمويل خططها في التوسع وبما يعكس إيجابياً على عملائها ويحقق أهدافها في الانتشار في السوق المحلي. وأكد الماجد أن بوبيان نجح في السنوات الأخيرة في تحقيق معدلات نمو متميزة في المحفظة الائتمانية للشركات عن طريق جذب العديد من الشركات التشغيلية المعروفة بملاءتها المالية والاقتصادية وذلك مع التمسك الشديد بأعلى معايير الجودة الائتمانية ودراسة وتنويع المخاطر.

تعزيزاً لدوره في دعم الطاقات الشابة وتأهيلها لسوق العمل

«المركز» يرعى معرض التوظيف بكلية العلوم الإدارية

لهم التعرف على طبيعة العمل في هذه الجهات، مما يدفعهم إلى تنمية مهاراتهم المهنية للعمل فيها. وأضافت الزراعي: "ويؤمن «المركز» بأهمية المشاركة في مثل هذه الأنشطة تأكيداً على دوره كاحد المؤسسات الرائدة التي تحمل على عاتقها مسؤولية تنمية الطاقات الشابة الكويتية وتمكينها من المشاركة الفعالة في المجتمع عبر تعزيز مهاراتها المهنية والشخصية. وتأتي هذه الرعاية كجزء من استراتيجية «المركز» للمسؤولية الاجتماعية والاقتصادية والتي تركز على ثلاثة محاور أساسية، وهي بناء القدرات البشرية، ومواءمة بيئة العمل مع أفضل معايير الحوكمة المؤسسية، وتفعيل مبادئ الحوكمة الرشيدة في بيئة الأعمال".



هنا الزراعي

ويخدم المجتمع أيضاً. وبالإضافة إلى ذلك، فإن مثل هذه المعارض تمثل فرصة جيدة للتواصل مع العديد من الجهات الحكومية وشركات القطاع الخاص، وتتيح

قيام المركز المالي الكويتي «المركز» برعاية (معرض التوظيف السنوي الرابع عشر)، الذي نظّمته رابطة العلوم الإدارية في الفترة ما بين 4-7 فبراير 2018 في جامعة الكويت، بمشاركة العديد من الجهات من القطاع العام والخاص، وتأتي رعاية «المركز» تأكيداً على حرصه المستمر على دعم الطاقات الشابة وتأهيلهم لسوق العمل وتعريفهم بمتطلباته واحتياجاته من أجل تحديد مسار انهم المهنية وفقاً لذلك، وقالت هناد الزراعي، نائب أول للرئيس، إدارة الموارد البشرية والشؤون الإدارية في «المركز»: "في ظل التغيرات المستمرة في سوق العمل، تاتي الحاجة إلى توعية الطلبة بالمتطلبات المستجدة للسوق، من أجل تأهيلهم لتحديد اختياراتهم المهنية بما يخدمهم

منظمة التجارة تتوقع استمرار نمو التجارة العالمية فوق المعدلات الطبيعية



مقر منظمة التجارة

أظهرت التوقعات الفصلية لمنظمة التجارة العالمية أمس الاثنين أن من المتوقع استمرار نمو حركة تجارة السلع المصنعة بأكثر من المعدلات الطبيعية في الربع الثاني من العام.

وسجل المؤشر المجمع الذي تنشره المنظمة منذ الربع الثالث من 2016 قراءه عند 102.3 مقارنة مع 102.2 في نوفمبر تشرين الثاني الماضي.

موائل عشاء مفعمة بالرومانسية ومضاءة بالشموع و الهدايا المميزة ليوم الفالنتين

احتفالات «سيمفوني ستايل» الكويت خلابة في يوم الحب



احتفالات خلابة في فندق سيمفوني ستايل

مع أزوع الأوقات وعلى وقع أنغام الكمان العذبة المخصصة لهذه المناسبة. بينما يفتخر مطعم كوتشينا المميز بأجوائه العائلية أن يضيف لمسة من الرومانسية التي تبعث على السرور بتقديمه ليوفيه عشاء خاص يعكس روح المناسبة، ليضيفاً لدفء على هذا المناسبة الفريدة. وكل ذلك وسط أجواء تغمرها أنغام حية يطلقها عازفا الساكسفون والغيتار الماكولات وكذلك باقات الهدايا، ليتيح أمام الأحبة فرصة الإنغماس بأجواء رومانسية تحققي بأشهى الموائد. يُعد مطعم لونا الحائز على عدة جوائز في فندق سيمفوني ستايل الكويت ضيفه بعشاء مميز وخاص بيوم الحب، يتألف من قائمة خاصة ومنقاة منقائمة طعامه التوسكانية المفردة والعريقة الغنية بأشهى النكهات والتي يبدع نخبة الطهاة بإعدادها، ليستمتع الأحبة بمذاق المأكولات الشهية

أعلن فندق سيمفوني ستايل الكويت، جوهره مدينة الكويت، عن دعوة جميع المحققين بيوم الحب هذا العام لخوض تجربة لا تنسى في هذا اليوم المميز، والذي يحمل معه لحظات ثمينة تستحق أن تُسجل على قائمة الذكريات مع شريك العمر. ومع حرصه المستمر على تقديم تجارب فاخرة لضيوفه، يوفر الفندق عروض عشاء فريدة تزين بأطياب المأكولات وكذلك باقات الهدايا، ليتيح أمام الأحبة فرصة الإنغماس بأجواء رومانسية تحققي بأشهى الموائد. يُعد مطعم لونا الحائز على عدة جوائز في فندق سيمفوني ستايل الكويت ضيفه بعشاء مميز وخاص بيوم الحب، يتألف من قائمة خاصة ومنقاة منقائمة طعامه التوسكانية المفردة والعريقة الغنية بأشهى النكهات والتي يبدع نخبة الطهاة بإعدادها، ليستمتع الأحبة بمذاق المأكولات الشهية

«بي.بي» تبدأ الإنتاج من حقل الغاز المصري أتول قبل الموعد المقرر بسبعة أشهر



مقر شركة بي.بي

قالت شركة بي.بي إنها بدأت الإنتاج من حقل الغاز المصري أتول قبل الموعد المقرر بسبعة أشهر. وأضافت أن المشروع ينتج 350 مليون قدم مكعبة من الغاز يوميا

وعشرة آلاف برميل يوميا من المكثفات حالياً. وقالت بي.بي إن صافي الإنتاج الإجمالي من مشاريعها الجديدة من المتوقع حالياً أن يبلغ 900 ألف برميل يوميا من المكثفي بحلول 2021.

«سلطان» يستضيف الفائزين بحملة «هدفك لعام 2018» في مطعم ووك هاي

عام 2017 وحقت نجاحاً بالغاً حيث أعرب العملاء عن حماس كبير للمشاركة، وبناء عليه نعدهم بأن نسافر في متابعيتهم للتأكد من أن أهدافهم قد تحققت.. أن مركز سلطان لا زال يؤكد التزامه التام تجاه المجتمعات التي يتواجد فيها، وحرصه على تزويد العملاء دائماً بتجربة تسوق فريدة ومصممة خصيصاً لتلبية احتياجاتهم إضافة إلى ضمان مستوى راق من الخدمات والمنتجات.

عيادة سما، عيادة اللؤلؤة، كيزانيا، برومياد للتزلج على الجليد، شركة الطيران «كاي آل أم» و عيادة الجارلله التخصصية (كلينيك جويل واستوديو الأسنان. وحول هذا الموضوع، علق السيد ابراهيم دمشق – مدير برنامج بطاقات المكافآت في مركز سلطان عن تقديره العميق لشركاء بطاقة المكافآت لدعمهم في تحقيق أهداف عملاء مركز سلطان، قائلاً: «لقد كانت الحملة الجزء الثاني من حملة أهداف العام الجديد التي أطلقت في

وتحور تاهات أهداف العملاء للسنة الجديدة حول رحلات عمر، تحسين نمط الحياة، فقدان الوزن، وإشراك أطفالهم في المزيد من الأنشطة البدنية وتحسين الثقة بالنفس وتبديلات منازلهم. وقد تم دعم تحقيق العديد من الأهداف من قبل شركاء مركز سلطان في برنامجهم لبطاقات المكافآت، الذين يقدمون كافة أنواع الخدمات التي تتماشى مع أهداف العملاء و احتياجاتهم؛ ومنهم: فليكس للياقة البدنية، فليكس جوميه، نادي رياضي كروس فيت،

استضاف مركز سلطان الفائزين بحملة «هدفك لعام 2018» في مطعم ووك هاي، ومن خلال هذه الحملة التي استمرت طوال شهر ديسمبر الماضي، تمكن العملاء من مشاركة أهدافهم لعام 2018 على قنوات التواصل الاجتماعي الخاصة بمرکز سلطان . وفي نهاية هذه الحملة تم اختيار الفائزين واستضافتهم في حفل استقبال في مطعم ووك هاي، حيث تم إبلاغهم عن كيفية دعم مركز سلطان لهم في تحقيق أهدافهم.