الكويت مركز الانطلاق لواحدة من أهم خمس سحابات في العالم

«هواوي» تختار «زين» لإطلاق سحابتها الإلكترونية «HUAWEI CLOUD» في الشرق الأوسط

◆ بدر الخرافي: الاتفاق يدفع بجهود زين كشريك رئيسي في تحقيق خطة التنمية «كويت جديدة 2035»

◆ زين تستهدف أن تكون الخيار المفضل للحكومات والمؤسسات في خدمات الحوسبة السحابية

اختارت شركة "هواوي" العالمية مجموعة زين لتكون شريكها الاستراتيجي في إطلاق سحابتها الإلكترونية (HUAWEI CLOUD) في أسواق الشرق الأوسط، حيث وقع الطرفان اتفاقية تعاون مشترك في مجال الحوسبة السحابية العامة، وتوفير الحلول السحابية.

وكشفت مجموعة زين في بيان صحافي أن هذا التعاون المشترك سينقل عملياتها إلى عصر الخدمات السحابية، وتعزيز قدراتها في "تمكين الأعمال"، وسيجعلها في أقرب نقطة لمساعدة الكيانات الحكومية والمؤسسات في خدمات التحول السحابية، ودفع الجهود الموجهة لمبادرات التحول الرقمي.

وقام نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في مجموعة زين بدر ناصر الخرافي بتوقيع مذكرة التفاهم خلال فعاليات القمة الاستراتيجية التي عقدت مؤخرا في مقر الشركة الصينية في شنغهاي، والتي ترأس فيها وفدا ضم رؤساء شركات المجموعة، ورؤساء قطاعات التقنية والتكنولوجيا والأعمال التجارية، وهي الفعاليات التي شهدت تفاهم على عدد من مشاريع العمل المشتركة منها توسيع نطاق التركيز على التحوّل الرقمي، وتوحيد الخبرات في نشر تقنيات الجيل الخامس، بالإضافة إلى نشر وتطبيق حلول مرنة في قطاع الأعمال، والمدن الذكية.

وجاء اختيار دولة الكويت لتكون نقطة الانطلاق لـ "سحابة هواوي" لأسواق الشرق الأوسط – وهي واحدة من أهم خمس سحابات في العالم لخدمة مستقبل الأعمال – للجهود التي تقوم بها الحكومة في تحقيق أهداف خطة التنمية (كويت جديدة 2035) وفق رؤية حضرة صاحب سمو أمير البلاد، حيث ستسهم خطوة اطلاق خدمة "السحابة" في قيادة مسيرة الابتكار، وتمكين الأعمال، وهو ما يجعل مجموعة زين شريكا رئيسيا فيتطوير البنية التحتية، وبناء اقتصاد متنوع مستدام.

وأوضحت زين أن اتساع مفهوم "النمو مع السحابة" الذي ارتبط بحقبة الأجهزة الذكية، وإنترنت الأشياء، اكتسب أهميته مؤخرا مع زيادة التركيز على مجالات الابتكار السحابي وبناء المنصات الرقمية، ودعم العمليات الذكية وتمكين الشركات، حيث تأتي أهمية الحلول السحابية في التعامل مع هذا الكم الهائل من البيانات.

وبينت زين أن "سحابة هواوي" ستسمح للشركات بالنمو والتطوّر بسرعة كبيرة حيث أن المستقبل للحوسبة السحابية، حيث ستدعم مبادرات تطبيق حلول تقنية المعلومات القائمة على الحوسبة السحابية في قطاعات الاتصالات، والكيانات الحكومية، التعليم، النفط والغاز، الرعاية الصحية، والخدمات المصرفية والمالية، فهي عبارة عن منصة توفر خدمات الحوسبة المتقاربة وتجمعات موردي شبكات اتصال، بما يساهم في تعزيز استخدام البنية التحتية وتحسين فعالية التشغيل والإدارة وتقليل تكاليف تقنية المعلومات، حيث ستستفيد المؤسسات الحكومية وقطاعات الأعمال، بالإضافة إلى شركات الاتصالات من المزايا غير المسبوقة في أداء التخزين وإمكانية التوسع وفاعلية التكلفة.

وقال نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في مجموعة زين بدر الخرافي خلال مراسم التوقيع على مذكرة التفاهم مع الشركة الصينية "الإنترنت الآن يمثل جزءا رئيسيا من البنية التحتية لأي دولة، فهو أصبح مثل قطاعات النقل والطاقة والصناعة، ومن الروافد الرئيسية للاقتصاد الحديث، ومن هنا تأتي أهمية التقنيات الحديثة في تنفيذ خطط التنمية، ومدى تأثيرها في دفع الأعمال إلى مستويات أكثر إنتاجية، وتحفيزها للمنافسة والابتكار".

وأوضح الخرافي قائلا "تعتبر منطقة الشرق الأوسط من الأسواق الناشئة، وتنتظر نسب نمو هائلة في الخدمات السحابية، فهناك زيادة متواصلة في عدد المؤسسات التي تسعى إلى الاستفادة من التقنيات والحلول التي توفرها الحوسبة السحابية، خصوصا وأن الأمن الرقمي والنسخ الاحتياطي للبيانات يُحفز الطلب على حلول الحوسبة السحابية المتطورة".

وتابع الخرافي قائلا "في الوقت الذي تتبنى فيه المؤسسات التحول نحو الخدمات السحابية، فإننا نؤكد التزامنا بمواكبة آخر التوجهات التكنولوجية الحديثة، والتوسع في محفظة أعمالنا في قطاعات متوازية، وذلك بالمشاركة في بناء منصة سحابية تخدم احتياجات الجهات الحكومية وقطاع الأعمال، ومساعدتهم في مواجهة التحديات الاستراتيجية".

وذكر الخرافي أن خطط العمل التي نعكف على تنفيذها في قطاع الأعمال ترتكزعلى رؤيتنا في التحول من مشغل يركز على خدمات الاتصالات المتنقلة إلى لاعب شامل للخدمات في مجالات تكنولوجيا المعلومات، تطوير خدمات مبتكرة، إنترنت الأشياء، حلول قائمة على أساس الحوسبة السحابية للشركات والحكومات.

وقال الخرافي " إن حلول الأعمال باتت تشكل فرص نمو هائلة لشركات الاتصالات العاملة في منطقة الشرق الأوسط، وهي المنطقة المتأخرة حاليا خلف الأسواق العالمية التي تسهم فيها خدمات قطاع الأعمال بجزء كبير من إجمالي الإيرادات، ولذلك نركز حاليا على إطلاق فرص النمو الهائلة في هذا القطاع، حيث نهدف إلى أن نصبح الخيار المفضل للحكومات والمؤسسات، وأن تكون لنا بصمتنا الخاصة في هذا المجال".

وبين الخرافي بقوله "تشارك وتبادل الخبرات مع حلفائنا الاستراتيجيين في المجالات التكنولوجية يقدم لنا فرصة أفضل لتقييم موقفنا ومركزنا التنافسي، ويمنحنا رؤية شاملة للتوجهات الرئيسية في أسواقنا، وهذا بدوره جعلنا من أولى الشركات التي بادرت بالتوجه إلى الفرص التي يقدمها قطاع الأعمال، ونحن على ثقة أن مكانتنا في هذا المجال ستمنحنا فرصا أفضل للتوسع في أسواق الشرق الأوسط".

ومن ناحيته قال تشارلز يانغ رئيس شركة هواوي لمنطقة الشرق الأوسط " نتطلع إلى أن تساعد سحابة هواوي جهود المؤسسات في التحول الرقمي في أسواق الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، فهذه الخطوة تدعم وبشكل كبير توجهاتنا الاستراتيجية في تعزيز فرص نمو الخدمات السحابية".

الجدير بالذكر أن شركة هواوي أطلقت شعار "نمو وتطور الأعمال مع السحابة الإلكترونية" على استراتيجيتها للخدمات السحابية، خصوصا وأن هذه الحلولتعمل على تمكين المؤسسات وشركات الاتصالات من تحقيق أقصى استفادة ممكنة من خدمات الحوسبة السحابية في ظل متغيرات عالم الاقتصاد الرقمي، والتي يتشارك في الاهتمام فيها اللاعبون الكبار في مجالات الحوسبة السحابية مثل أمازون، جوجل، ومايكروسوفت.

وتلتزم شركة هواوي بدعم المؤسسات والشركات على تغيير طريقة سير العمليات عبر اعتماد جيل أكثر مرونة من أنظمة تمكين الأعمال، التي توفر تجربة وخدمات رقمية معززة، ومع خدمات الحوسبة السحابية يمكن للعملاء تغيير البنية التحتية لتقنية المعلومات بشكل كامل، وتحسين مستوى مرونة الأعمال وتحقيق قيمة أعلى لعملائهم وكافة الجهات المعنية.

وكانت مجموعة زين التي تستعدلنشرشبكاتالجيلالخامس في الكويت والسعودية اكتسبت قوة دفع كبيرة في مجال خدمات قطاع الأعمال، حيث قامت بتنفيذ سلسلة واسعة من المبادرات المبتكرة في أسواق الشرق الأوسط خلال الفترة الأخيرة، فقد أطلقت خدمات "الوصول المباشر إلى الإنترنت" وخدمات "الشبكة الخاصة الافتراضية"في الكويت والسعودية، وطرح حلول البيانات، وذلك من خلال شبكات الجيل الرابع والموجات الميكرويفية وكابلات الألياف البصرية.

كما قامت بتدشين خدمات خطوط مؤجرة ابتكارية من خلال تقنية الجيل الرابع في السعودية، وهي عبارة عن حل عال الجودة للاتصال بالإنترنت، من خلال تطبيق سريع ومن خلال أفضل اتفاقيات مستويات خدمات، كما قامت بإطلاق "شبكة خاصة إفتراضية دولية" في مشروعات الأعمال في أسواق الكويت، السعودية، والبحرين،وتستطيع مشاريع الأعمال تلك وكيانات حكومية الآن أن تتصل بفروعها الكائنة في الخارج من خلال شبكة تعمل بنظام "التبديل المتعدد البروتوكولات".

ونجحت المجموعة في إطلاق عرض خدمات صوتية تقاربية من خلال خطوط الهواتف الأرضية في الكويت، وذلك من خلال منصة "خدمة اتصالات موحّدة" ، ويستطيع العملاء الآن أن يلبوا من خلال منصة متكاملة احتياجاتهم من خدمات الاتصالات الصوتية المتنقلة، وخدمات الـ"PABXs"، وحلول المؤتمرات عبر الفيديو، كما طرحت مركز خدمات بيانات جديد في الكويت، وهو المركز الذي يوفر للسوق المحلية خدمات موجهة في مجالات تشارك المواقع، والتعافي من الكوارث، وخدمات سحابية.

وفي السعودية أطلقت المجموعة منصة شرائح بيانات مدارة بواسطة "إنترنت الأشياء" في السعودية، وهي المنصة التي تسمح بتمكين العملاء من إدارة شرائحهم الخاصة بإنترنت الأشياء، هذا إلى جانب إطلاقها خدمة "اضغط لتتكلم" من خلال شبكة الجيل الرابع في الكويت، ومؤخرا بدأت شركة زين الكويت في تنفيذ أضخم مشروع على مستوى منطقة الشرق الأوسط لنشر العدادات الذكية التي تعمل من خلال انترنت الأشياء، وهو مشروع لصالح وزارة الكهرباء والماء، ويشمل 880 ألف عدادا ذكيا.

وتعمل مجموعة زين من خلال هذه المبادرات على اطلاق كامل إمكاناتها في المجتمع الرقمي، وتعزيز أوجه التعاون في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات على جبهات متعددة، خصوصا وأن نشر الحلول المتكاملة والخدمات المبتكرة لقطاع الأعمال سيكون جزءا أساسيا من التوجه الاستراتيجي لعملياتها.

وتملك مجموعة زين سمات تنافسية عالية بين نظرائها في صناعة الاتصالات المتنقلة في أسواق المنطقة، حيث أحرزت تقدما كبيرا في جهودها للوصولإلى نقطة التوحد والتآزر الكامل بين عملياتها المنتشرة في منطقة الشرق الأوسط، معتمدة في ذلك على رصيدها الكبير من الخبرات المتراكمة والمتنوعة.

جانب من توقيع الاتفاقية

لقطة جماعية

◆ «النمو مع السحابة».. المفهوم الجديد لتمكين قطاع الأعمال في الأسواق الناشئة

◆ الأمن الرقمي والنسخ الاحتياطي للبيانات يُحفزان الطلب على حلول الحوسبة السحابية

الدولار الأميركي يرتفع بقوة وسط تدهور في أسواق الأسهم

العملة الأميركية

قال تقرير البنك الوطني الصادر أمس الأحد لقد هاجم دونالد ترامب مجلس الاحتياط الفدرالي مرة أخرى بعد مع استمرار ارتفاع الدولار الأمريكي للأسبوعين الأخيرين، حيث يبدو أنه من عادة الرئيس التعليق على المجلس بطريقة سلبية في محاولة للتأثير على السياسة النقدية. ففي تعليق أدلى به إلى صحيفة وول ستريت جورنال، قال الرئيس إنه "قد" يكون نادما على تعيين جيروم باول رئيسا للمجلس، وأضاف أن المجلس هو "أكبر مخاطرة" على الاقتصاد الأمريكي.

وعانت أسواق الأسهم العالمية الأسبوع الماضي بعد عمليات بيع كبيرة في وول ستريت، إذ أن العوائد الأمريكية الضعيفة، إلى جانب عدم اليقين الجيوسياسي، قد هزّا ثقة المستثمرين، بدليل تراجع الأسهم عالميا. ففي أمريكا، انتهى مؤشرا S&P 500 وداو جونز الصناعي في نطاق سلبي لهذه السنة، فيما تراجعت الأسهم الأوروبية بحدة، وشهدت البورصات الآسيوية أسوأ شهر لها منذ الأزمة المالية. ولكن تصحيحات طفيفة في الأسهم الأمريكية في نهاية الأسبوع رفعت الأداء منذ بداية السنة وحتى الآن إلى نطاق إيجابي. ونتيجة لهذا التراجع في الأسهم، تراجع عائد سندات الخزينة ذات مدة 10 سنوات إلى أدنى مستوى له في 3 أسابيع عند 3.08% يوم الجمعة.

وأفادت البيانات الصادرة عن مكتب الإحصاءات الأمريكي يوم الخميس بأن العجز التجاري الأمريكي ارتفع من 75.46 بليون دولارأمريكي في أغسطس ليبلغ أعلى مستوى له على الإطلاق عند 76.04 بليونا في سبتمبر. فقد ارتفعت الصادرات بنسبة 1.8% وارتفعت الواردات بنسبة 1.5%، لتزيد بذلك التساؤلات حول فاعلية ترامب في التعامل مع ما يسميه الممارسات التجارية غير العادلة. فقد أصدر مكتب الإحصاءات بيانات يوم الخميس تكشف أن الطلبات التي تلقتها المصانع الأمريكية لمعدات الشركات تراجعت في سبتمبر للشهر الثاني، فيما بقيت شحنات السلع الرأسمالية الأساس على حالها. وتراجعت طلبات السلع الرأسمالية غير الدفاعية بنسبة 0.1% الشهر الماضي، لتخيّب التوقعات بارتفاع نسبته 0.5%. وفي الإجمال، ارتفعت طلبات السلع المعمرة بنسبة 0.8% في سبتمبر بعد أن ارتفعت بنسبة 4.6% في أغسطس. وقد أثر عدم اليقين حيال التجارة على أرباح الشركات وخطط التوسع، ليشكّل خطرا على النمو الاقتصادي الإجمالي.

وبالنظر إلى سوق الصرف الأجنبي، ارتفع الدولار بسبب تراجع اليورو والاسترليني، إذ يستمر تباطؤ النمو في منطقة اليورو، إلى جانب عدم اليقين السياسي في بريطانيا، بالضغط بقوة على العملة الموحدة. وبلغ الدولار الأمريكي أعلى مستوى له في شهرين عند 96.732 قبل أن ينهي الأسبوع عند 96.679.

أوروبا والمملكة المتحدة

أفاد البنك المركزي الأوروبي يوم الخميس بأن سعر الفائدة الإسنادي سيبقى على حاله عند 0%.وأكّد أيضا خططه بوقف برنامجه للتسهيل الكمي قبل نهاية السنة، بالرغم من الاضطراب في السوق والقلق السياسي. وأعلن المجلس أن البنك يشتري 15 بليون يورو شهريا من السندات الحكومية غالبا، و"يتوقع" أن ينتهي برنامجه البالغة قيمته 2.5 تريليون يورو بحلول ديسمبر. وعدّد رئيس البنك المركزي الأوروبي ماريو دراغي، خلال المؤتمر الصحفي مخاوفه حيال التضخم والتوترات التجارية ومخاطرة خروج غير منظم لبريطانيا من الاتحاد الأوروبي، ولكنه بقي صقوريا بالإجمال. وتحدّث دراغي بثقة عن قدرة الحكومة الإيطالية في التوصل لاتفاق مع المفوضية الأوروبية، في حين تدفع إيطاليا بخطة للميزانية تتحدى قوانين إنفاق الاتحاد الأوروبي. وبالرغم من أن البنك المركزي الأوروبي ينظر إلى تصاعد الحرب التجارية العالمية بين أمريكا والصين على أنها أكبر تهديد لاقتصاد منطقة اليورو، فإنه يبقي على رأيه بأن لديه تحفيزا مؤاتيا لتخفيف تأثير تباطؤ محتمل في النمو.

طالب وزارة التجارة بضرورة وضع حد للشركات الوهمية

البغيلي: انتشار عمليات النصب في سوق التطبيقات الذكية.. ظاهرة سلبية

قال صاحب مؤسسة برين لايت (Brain Light) لإدارة المشاريع صالح البغيلي ، أن المؤسسة تعمل على تصميم وبرمجة تطبيقات الهواتف الذكية (الاندرويد والايفون) بالإضافة الى تأسيس المشاريع الصغيرة ومساعدة المشاريع المتعثرة.

وأشار الى ان "برين لايت" تستخدم أحدث التقنيات ولديها فريق عمل مميز ومدرب على أعلى مستوى ، وقامت المؤسسة خلال الفترة الأخيرة بخدمة شريحة كبيرة من العملاء وحققت نجاحات كبيرة في السوق المحلي.

وأعرب البغيلي في تصريح صحافي ، عن طموحه بأن تصبح "برين لايت" مؤسسة رائدة في الكويت والشرق الاوسط ، مبينا ان رؤية " برين لايت " ترتكز في أن تكون مؤسسة رائدة عالميا في تطوير سبل التعلم، وتحقيق أفضل النتائج لعملائها من خلال تقديم حلول تقنية مبتكرة.

وحذر البغيلي من انتشار عمليات النصب في سوق التطبيقات الذكية وذلك عند اللجوء إلى مصممين من دول أخرى قد يكون نتيجته سلبية جدا، حيث أنها تؤدي إلى خسارة في المشروع ورداءة في المنتج والبرمجة، مشيرا الى ان المصممين في تلك الدول لا يحترمون الملكية الفكرية ويسرقون أفكار الشباب ويبيعونها لأكثر من عميل ولذلك يجب عمل حملات توعوية موجهة للشباب لاختيار الأفضل والموثوق منه في عالم البرمجة وعليهم اللجوء للشركات المتخصصة داخل الكويت والتي تقدم أعلى جودة بسعر مناسب وليس سعرا مرتفعا كما يظن البعض، خاصة أن ذلك يضمن حماية الأفكار وعدم تقليدها، كما يضمن الخصوصية في التطبيق الذكي الذي ابتكره العميل، الذي يملك بيعه لمن يريد.

وأكد على أن سوق التطبيقات الذكية مفتوح في الكويت، محذرا من التعامل مع الشركات الرديئة التي لا تدرك أهمية الحفاظ على الأفكار وحمايتها وبدلا من انجاز التصميم في أيام معدودة تنجزه في شهور طويلة، ومؤكدا في الوقت نفسه أن الشركات الرديئة تهتم بالربح المادي أكثر من اهتمامها بجودة المنتج، هذا بالإضافة إلى سرقة الأفكار.

دور وزارة التجارة

ودعا البغيلي وزارة التجارة والصناعة ممثلة في جهاز حماية المستهلك في الحفاظ على سوق التطبيقات الذكية المحلي ، مشددا على ضرورة وضع حد للشركات الوهمية التي تتعامل عن طريق الانترنت وتعبر الحدود والبلدان عبر الشبكة العنكبوتية .

وأوضح البغيلي أن الشباب الكويتي مبتكر وواعد ولديهم أفكار جديدة وجميلة جدا منها ما هو من ابتكارهم ومنها ما هو تطوير لتطبيقات موجودة بالفعل، منوها بأهمية حماية الشباب من الوقوع ضحية النصب من جانب بعض الأفراد من الجنسيات الآسيوية والأفريقية الذين يلجأ إليهم الشباب كونهم مصممين بأقل التكلفة.

وأشار إلى أهمية تكوين جهاز جديد يكون مسئولا عن حماية أفكار الشباب الكويتي ويتعاون مع الشركات المحلية لتنفيذ تطلعات وطموحات الشباب وذلك بعد انتشار سرقة الأفكار عبر الانترنت، لافتا إلى أن كثير من الشباب الكويتي يصل إلى العالمية بتطبيقات ذكية من ابتكاره مثل أحدالتطبيقاتالتي تم بيعهامؤخرا بقيمة 170 مليون دولار .

وأفاد بأن البرمجة الرخيصة مكلفة أكثر من البرمجة الأصلية الموثوق فيها لأن البرمجة الرخيصة ضياع للفكرة وتسريب لكود المصدر ، معلنا أنه يجهز حاليا لمؤتمر دولي حول "التطبيقات الذكية بين الواقع والطموح" وأن المؤتمر سيصاحبه معرضا لسوق التطبيقات الذكية آملا أن تتحقق النتائج المرجوة من هذا المؤتمر الذي يحمل رسالة هادفة للشباب وللمجتمع ككل.

صالح البغيلي

«الخطوط التركية» توقع اتفاقية برنامج المسافر الدائم مع «أزول» البرازيلية

يعد برنامج مايلز آند سمايلز أهم برامج الولاء لشركات الطيران ، حيث يصل عدد أعضائه إلى 10 ملايين عضو، وهو برنامج المسافر الدائم من الخطوط الجوية التركية. ويوفر لأعضائه فرص الاستحقاق والاسترداد على عدد الرحلات الجوية مع الخطوط الجوية التركية وشركات الطيران الشريكة. بالإضافة إلى شراكاتها القائمة مع 27 شركة طيران عضو في "ستار ألاينس"، قامت الخطوط الجوية التركية ومن خلال برامج "مايلز آند سمايلز" بتوقيع اتفاقية تعاون مع شركة الخطوط الجوية "أزول" البرازيلية يستفيد من خلالها المسافرون على متن الشركة من برنامج المسافر الدائم. وقد أقيم حفل توقيع الاتفاقية في مقر شركة "أزول" في ساو باولو، بحضور أحمد أولمشتور، الرئيس التنفيذي للتسويق في الخطوط الجوية التركية، وألكسندر فاغنر مالفيتان، المدير المالي لشركة "أزول" للطيران البرازيلية، والمسؤولين التنفيذيين من كلا الجانبين، وممثلين عن الصحافة الدولية والمحلية.

وفي سياق تعليقه على هذه الاتفاقية، قال أحمد أولمشتور، الرئيس التنفيذي للتسويق في الخطوط الجوية التركية: "نحن سعداء بتوسيع شراكتنا مع شركة الخطوط الجوية البرازيلية "أزول". لدينا فعلياً تعاون مع الشركة البرازيلية على شكل مشاركة بالرمز منذ ديسمبر من العام الماضي. ومن خلال هذا الشراكة لبرنامج المسافر الدائم، نسعى لتحقيق أعلى مستوى من التعاون مع شركة أزول."

من خلال نهجها المتمثل في توفير تجربة سفر متميزة مع اتصالات سلسة، يهدف برنامج مايلز آند سمايلز توسيع شراكته، لإتاحة الفرصة لأعضائها بالاستمتاع بمميزات البرنامج خلال رحلاتهم في جميع أنحاء العالم.

ويمكن لأعضاء برنامج "مايلز آند سمايلز" الآن الاستفادة من كسب واستبدال الأميال على الرحلات التي تديرها شركة "أزول"، اعتبارًا من 1 يناير 2019. بالمقابل، سيتمكن أعضاء برنامج ولاء TudoAzul من كسب واستبدال الأميال على رحلات الخطوط الجوية التركية.

عقب توقيع الاتفاقية