

## «برقان» يعلن الفائزين في حساب «يومي»

فرصة واحده لدخول السحب، وإذا كان رصيد الحساب 500 دينار كويتي وما فوق، سوف يكون صاحب الحساب مؤهل للدخول في كل من السحوبات اليومية والربع سنوية.

للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125.000 دينار كويتي. وللتأهل للسحوبات الربع سنوية يتعين على العملاء أن لا يقل رصيدهم عن 500 د.ك لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب و كما أن كل 10 د.ك تمثل

نصيب: مكرم فخري سيدين يوسف وعثمان كامل أسيد محمد القطان و محمد عبدالله الشحاده وزريه عساف فهد الفضلي. بالإضافة للسحب اليومي، بنك برقان يوفر سحب ربع سنوي لحساب «يومي»

أعلن بنك برقان، ثاني أكبر البنوك من حيث الأصول، عن أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي، وقد فاز كل واحد منهم بجائزة 5000 د.ك وكان الحظ في هذه السحوبات من

### من أجل دعم الشباب وتطوير المجتمعات والسياسات وتعزيز تجربة المستهلكين

# مؤسسة قطر و«Ooredoo» تطلقان مبادرة تعاون مشترك جديدة



صورة جماعية



سعادة الشيخة هند بنت حمد آل ثاني والشيخ سعود بن ناصر آل ثاني

وُقِّعت سعادة الشيخة هند بنت حمد آل ثاني، نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمؤسسة قطر، والشيخ سعود بن ناصر آل ثاني، الرئيس التنفيذي لمجموعة Ooredoo، اليوم، على مذكرة تفاهم مهمة سيعمل الطرفان بموجبها على تحقيق الفائدة للشباب والمجتمعات حول العالم. ومن خلال الاستفادة من الموارد والمواهب المشتركة لكل منهما، ستحدث المؤسسات تأثيراً اجتماعياً مهماً عبر دعم تطوير برامج مختلفة للشباب، وتنظيم ورش عمل، وإطلاق مبادرات لدعم الأعمال التي يؤسسها الشباب في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وجنوب شرق آسيا. ومن خلال العمل معاً، ستستفيد مجموعة Ooredoo من موارد البحث والتطوير في مؤسسة قطر، كما ستستفيد مؤسسة قطر من قاعدة عملاء Ooredoo حول العالم لإستخراج محتوى أصلي يمكن الشركة من تطوير تجارب رقمية جديدة، مع التركيز بشكل خاص على الجيل القادم. وسيكون هناك أيضاً اهتمام خاص بإشراك القادة القطريين والإستفادة من خبراتهم بهدف إحداث تأثير عالمي.

وعُلفت سعادة الشبيخة هند على هذه الاتفاقية، بقولها: «نُسعدنا أن نعتقد شراكة مع مجموعة Ooredoo من أجل إطلاق باقة من المبادرات الشبيقة. وبعد الإستثمار في الشباب واحداً من أهم الإستثمارات في مستقبل بلادنا. ونحن، في مؤسسة قطر، ملتزمون بتزويد طلابنا بالمعرفة، وتعزيز قوتهم بأنفسهم، وتطوير المهارات التي يحتاجون إليها لكي يصبحوا مواطنين عالميين». وأضافت سعادتها: «يحتاج شبابنا إلى المشاركة والتجهيز والتمكين، وسوف يوفر هذا

التعاون منصة لتقديم المزيد من فرص التعليم

والتدريب، فضلاً عن الخبرة العملية، لشباب المدينة التعليمية. وهذا يساهم بالتالي في إنشاء قوة عمل كفوءة ومتنوعة، ومؤهلة لخدمة احتياجات قطر والعالم».

وفي إطار مذكرة التفاهم، سيستفيد الطلاب المؤهلون بالمدينة التعليمية من منح تدريبية مميزة تقدمها مجموعة Ooredoo في أقسامها

مختلفة ذات الصلة بمجالات دراستهم. كما ستعمل مؤسسة قطر ومجموعة Ooredoo على تنظيم المسابقات الثقافية، وورش العمل، وفعاليات أخرى متعلقة بمجال الأعمال، وزيادة الأعمال المبتكرة من قبل الشباب في دولة قطر. علاوة على ذلك، ستوفر مؤسسة قطر لطلاب مدارس المدينة التعليمية وجامعاتها الشركة فرصة اللقاء بتحدثين رسميين

يقدم أكبر جائزة نقدية بقيمة مليون ونصف المليون دينار

## «التجاري» يعلن الفائز بالسحب الاسبوعي في «النجمة الجديد»

دينار لدخول جميع السحوبات على كافة الجوائز التي يقدمها الحساب. وبالنسبة لفرص الفوز فإنه كل ما زاد المبلغ المحتفظ في الحساب زادت فرص فوز العميل حيث أن كل 25 دينار توفر فرصة واحدة للفوز، كما يتمتع الحساب بالعديد من المزايا الإضافية إذ يحصل العميل على بطاقة سحب آلي ويستطيع الحصول على بطاقة إئتمان بضمان الحساب وذلك الحصول على كافة الخدمات المصرفية من البنك التجاري.

كما يمكن لعملاء البنك القيام بفتح حساب النجمة من دون زيارة الفرع وذلك مباشرة عن طريق خدمة التجاري أون لاين والدخول في جميع السحوبات، وأما بالنسبة لغير عملاء التجارى فإنهم يستطيعون تقديم طلب فتح حساب من خلال موقع البنك الرسمي وسيتم الإتصال بهم عن طريق دائرة المبيعات وترتيب موعد لزيارة العميل لإستكمال إجراءات فتح الحساب.



شعار البنك التجاري

دينار كويتي الجائزة الأكبر في العالم. وعن آلية فتح حساب النجمة والتأهل لدخول السحوبات والفوز بالجوائز القيمة، أعلن البنك انه يمكن فتح حساب النجمة فقط بـ 100 دينار كويتي على أن لا يقل رصيد الحساب عن 500

حصريا على مستوى السوق

## العيسى: «بيتك» يطرح منتج تأجير سيارات بيجو 2018

من تكنولوجيا حديثة جداً و مواصفات غير مسبوقة ، ناهيك هذا من أن بيتك و لأول مرة وبالتعاون مع شركة الشايح و الصقر و كيل سيارات بيجو بتقديم عقود تأجير تشغيلي ولأول مره لمدة 36 شهر.

وقال العيسى إن منتج التأجير التشغيلي في «بيتك» يوفر تشكيلة واسعة تشمل معظم العلامات المهمة الواسعة الانتشار بما يقارب من 80 موديل من انواع السيارات المختلفة، وتميز «بيتك» بتقديم أفضل الخدمات لعملائه (الأفراد والشركات) بأعلى مستويات الجودة في الخدمة، ويمنحهم فرصة اختيار السيارة التي تناسبهم بسهولة ومن خلال أحدث أنواع السيارات مع تميز القيمة الإيجابية و مرونتها، ومدة عقد التأجير التي تتراوح من سنة إلى ثلاث سنوات، مما يعزز دور «بيتك» ومساهماتها في خدمة عملائه ودعم سوق السيارات .



عاهد العيسى

مشيرا الى انه تم طرح السيارات المذكورة امام عملاء التأجير اعتبارا من امس الأحد. والجدير بالذكر بأن سيارة 3008 فازت بجائزة السيارة العالمية لهذا العام و ما بها

قال المدير التنفيذي لمنتجات السيارات والتأجير في بيت التمويل الكويتي «بيتك» عاهد العيسى ان «بيتك» يوفر الآن عبر منتج التأجير سيارات بيجو الجديدة كلياً، والتي تتضمن جميع الفئات – Peugeot 5008 Allure – Peugeot 3008 Active – Peugeot 2008 Allure و بـاجرة شهريه غير مسبوقه، وذلك تأكيداً على حرصه على تقديم أفضل الخدمات وأحدث موديلات السيارات بنظام التأجير التشغيلي. وأضاف العيسى ان «بيتك» يتفرد بتقديم هذا النوع من السيارات ذات الشكل والتصميم الجديد كلياً بنظام التأجير التشغيلي لعملائه لأول مرة محرزاً بذلك سبقاً في مجال التأجير، حيث اكب أحدث التطورات في سوق السيارات، وحرصه على أن يقدم لعملائه معظم المزايا والموديلات التي تناسب مختلف شرائح العملاء،

البنك يقدم فرصة لعملاء باقة الشباب لربح 400 دينار يومياً

## منى الفهد: الوطني يحرص على تلبية احتياجات الشباب في الخدمات المصرفية

الحاليين والجهد لباقه الشباب، حيث سيدخلون في السحب اليومي لربح 400 دينار خلال الفترة الممتدة ما بين 1 مايو و 31 مايو 2018. وتعقيبا على تلك الفرصة المميزة قالت منى الفهد من الخدمات المصرفية الشخصية في بنك الكويت الوطني:«أرندا من خلال هذه الحملة أن نتواجد بالقرب من الشباب ونقدم لهم هذه المكافأة. ونحن نحرص دوماً إلى التعرف على متطلباتهم المصرفية وتلبية جميع احتياجاتهم». وأضافت الفهد «يوفر البنك الوطني باقة الشباب لطلبة المدارس والجامعات الذي تتراوح أعمارهم ما بين 15 و 23 سنة، والتي تتضمن العديد من المزايا من ضمنها خصومات فورية عند استخدام بطاقة الشباب للسحب الآلي لدى

يسعى بنك الكويت الوطني إلى البقاء قريباً من عملائه، لذا يحرص على توفير أفضل الخدمات والمكافآت على مدار العام. وفي هذا الإطار يقدم البنك حالياً فرصة مميزة للشباب وذلك من خلال السحب يومي لربح 400 دينار في الحملة الخاصة بباقة الشباب. وللمشاركة في هذه الحملة والحصول على فرصة للربح، ما على العميل سوى تحويل مكافاته الطلابية إلى بنك الكويت الوطني، حيث يحصل الطلبة الكويتيين ممن يقومون بتحويل مكافاتهم الطلابية إلى الوطني على فرصة لربح 400 دينار تضاف إلى رصيد مكافاتهم الطلابية في السحب اليومي لباقه الشباب. ويوفر السحب لباقه الشباب من الوطني فرصة جديدة ومميزة، علماً أنه مخصص للعملاء

في إطار شراكتها الإستراتيجية مع جمعية «إنجاز الكويت»

## «زين» تشارك في تكريم الفائزين في مُسابقة «برنامج الشركة»



جانب من تكريم زين

وإبداعات شباب الكويت حتى تنمو وتثمر وتسهم بإضفاء قيمة مضافة للمجتمع. الجدير بالذكر أن «إنجاز الكويت» تأسست في العام 2005 كمؤسسة غير ربحية وغير حكومية بدعم من القطاع الخاص في الكويت، وعبر شراكة وتعاون استراتيجي مع القطاع الخاص وقطاع التعليم في الكويت، وبمساعدة مطلوبة عن ذوي خبرة وكفاءة في مختلف المجالات، وهي جزء من مؤسسة «إنجاز العرب» التي تعد من كبريات المؤسسات العالمية المختصة بتعليم وتثقيف الطلبة لتأهيلهم لخوض معترك الحياة العملية وتنظيم المشاريع ومحو الأمية المالية من خلال التدريب العملي. وتقدم «إنجاز الكويت» برامج تعليمية وتربوية تنمي المهارات القيادية والتنظيمية في بيئة الأعمال منذ تأسيسها في العام 2005، وذلك بهدف تعليم وإلهام الجيل القادم في إدارة الأعمال، حيث ألهمت «إنجاز الكويت» أكثر من 40.000 طالب وطالبة في الكويت، وفي أكثر من 60 مدرسة وجامعة في الكويت.

وأضافت الشركة أن المسابقة تهدف إلى إتاحة الفرصة لطلبة المرحلتين الجامعية والثانوية في الكويت علي تقديم أفكارهم ومشاريعهم المبتكرة التي تخدم مختلف المجالات، حيث يتعلم الطلاب المشاركون من خلالها كيفية اقتناص الفرص المناسبة في بيئة العمل وكيفية إطلاق المنتجات وإجراء الدراسات والأبحاث المناسبة قبل إطلاق المنتجات وغيرها، حيث قام مجموعة من موظفي زين الكويت ومجموعة زين بالمشاركة في تدريب وقيادة الطلبة والطالبات خلال فترة التدريب، وذلك من خلال مشاركة خبراتهم وأفكارهم مع الطلبة المشاركين.

وبينت زين أنها تسعى من خلال شراكتها الاستراتيجية مع مؤسسة «إنجاز» إلى تثقيف ودعم الشباب الشغوف بتطوير أفكاره ومشاريعه وفق معايير عالمية، وذلك من خلال مجموعة من البرامج التدريبية التي يتم تنظيمها على مدار العام لطلبة وطالبات الجامعات والمدارس، ومنها مسابقة «برنامج الشركة» التي تقام على مستوى طلبة الجامعات والمرحلة الثانوية، حيث تسعى الشركة باستمرار لتوفير بيئة مناسبة لطاقت

كرمت زين الشركة الرائدة في تقديم خدمات الاتصالات المتنقلة في الكويت الفريقين الفائزين في جائزة «أفضل شركة ذات مُنتج مبتكر» على مستوى طلبة الجامعات والمرحلة الثانوية، وذلك ضمن مُسابقة «برنامج الشركة» التي تُنظّمها جمعية إنجاز الكويت على مستوى طلبة الجامعات والمدارس في الكويت.

وذكرت الشركة في بيان صحفي أن الرئيس التنفيذي للعلاقات والاتصالات في زين الكويت وليد الخشنى قام بتكريم فريق Biotensils من مدرسة الكويت الوطنية للإنجليزية، وذلك عن فئة «أفضل شركة ذات مُنتج مبتكر» على مستوى طلبة المرحلة الثانوية، وفريق Portage من كلية الجوتكوين الكندية بـ نفس الفئة نفسها على مستوى طلبة المرحلة الجامعية. وأوضح زين أن مشاركتها في هذه المسابقة بشكل سنوي تأتي في إطار شراكتها الاستراتيجية ك«شريك الإبداع» مع جمعية «إنجاز الكويت» ضمن استراتيجيتها للمسؤولية الاجتماعية والاستدامة، والتي تُساهم من خلالها في تنمية قطاعي الشباب والتعليم في الدولة.

## بنك الخليج يكرم فريقه لكرة القدم



جانب من التكريم

كرم بنك الخليج فريقه لكرة القدم بعد حصوله على لقب بطل كأس دوري المصارف للمرة السابعة، إثر تغلبه على فريق بنك بوبيان بهدفين نظيفين في المباراة النهائية التي أقيمت على إستاد صباح السالم في النادي العربي الرياضي. وبهذه المناسبة أقيم البنك احتفالاً خاصاً لتكريم الفريق على جهوده وأدائه المتميز طوال فترة البطولة، وحصوله على لقب بطل كأس دوري المصارف لكرة القدم واستلامه لدرع البطولة. حضر الاحتفال كل من السيد / طوني ضاهر، الرئيس التنفيذي لبنك الخليج، والسيدة / سلمى الحجاج، مديرة عام إدارة الموارد البشرية و عدد كبير من قيادات وموظفي البنك. وكانت إدارة نادي مصارف الكويت قد قدمت الميداليات إلى

اعضاء فريق بنك الخليج لكرة القدم تقديراً لجهودهم، إلى جانب تكريم كل من السيد / أحمد عبد الله لحصوله على لقب «أفضل حارس مرمرى» والسيد / مشعل مناحي الحاصل على لقب «أفضل لاعب» للبطولة.

يذكر أن بطولة دوري المصارف

والسيدة / سلمى الحجاج، مدير عام إدارة الموارد البشرية في بنك الخليج، والسيد / عبد الله التويجري، الرئيس التنفيذي لدى بنك بوبيان، والسيد / وليد الباقوت، مدير عام بنك بوبيان، إلى جانب العديد من قيادات القطاع المصرفي.