الدولار يستقر أمام الدينار عند 0.299

استقر سعر صرف الدولار الأمريكي مقابل الدينار الكويتي امس الاربعاء عند 0ر299 دينار في حين انخفض اليورو إلى 0ر371 دينار مقارنة بأسعار صرف يوم امس الثلاثاء.

وقال بنك الكويت المركزي في نشرته اليومية على موقعه الإلكتروني إن سعر صرف الجنيه الإسترليني انخفض الى مستوى 0ر424 دينار فيما استقر الفرنك السويسري عند 0ر316 دينار وبقي الين الياباني عند مستوى 0ر002 دينار دون تغيير.

وفي الولايات المتحدة ارتفع سعر صرف الدولار من أدنى مستوياته في خمسة أسابيع مقابل سلة من العملات الرئيسية في تعاملات يوم امس الثلاثاء مما دفع اليورو والجنيه الاسترليني إلى أدنى مستوياتهما وذلك بعد أن هدأت المخاوف من حرب تجارية بين الولايات المتحدة والصين.

المجموعة عقدت جمعيتها العمومية بنسبة حضور بلغت 74.97 بالمئة

«عمومية زين» تقر توزيع أرباح نقدية 35 فلسا وتنتخب عضوين مكملين لمجلس الإدارة

- الطاحوس رئيسا لمجلس الإدارة وبدر الخرافي نائبا لرئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي
- توزيعات الأرباح للمساهمين المسجلين في سجلات الشركة كما في نهاية يوم الاستحقاق
- بدر الخرافي: يتعين على شركات الاتصالات أن تعتنق منهج الابتكار

جانب من العمومية

بدر الخرافي

- زين السعودية سجلت نتائج مالية قياسية بتحقيقها صافي ربح للمرة الأولى في تاريخها
- نهدف إلى أن نصبح الوجهة الرئيسية في الثورة الرقمية على المستوى الإقليمي

عمرو شيخ العرب

اعتمدت الجمعية العمومية العادية لمجموعة زين توزيع أرباح نقدية بقيمة 35 فلس للسهم الواحد، وذلك عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2017، بواقع 35 فلس للسهم الواحد، وذلك للمساهمين المسجلين في سجلات مساهمي الشركة كما في نهاية يوم الاستحقاق المحدد له امس الأربعاء الموافق 11 أبريل المقبل، علما أن توزيع الأرباح النقدية ستبدأ يوم الثلاثاء الموافق 17 أبريل 2018.

وانتخبت الجمعية العمومية العادية عضوين مكملين لمجلس الإدارة بعد أن أقرت عددا من البنود المدرجة على جدول أعمالها، وهما عبدالرحمن محمد ابراهيم العصفور، وممثل عن الهيئة العامة للاستثمار، واجتمع مجلس إدارة المجموعة بعد انتهاء أعمال الجمعية العمومية العادية وجاء تشكيل مجلس الإدارة كالآتي: أحمد طاحوس الطاحوس رئيسا لمجلس الإدارة، بدر ناصر الخرافي نائبا لرئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للمجموعة، طلال بن سعيد المعمري، مهدي بن محمد العبدواني، سعود بن أحمد النهاري، مارتيال كاراتي، نيجيل جوفيت، ممثل عن الهيئة العامة للاستثمار، وعبدالرحمن محمد العصفور (عضو مستقل).

وكانت مجموعة زين أعلنت أنها رفعت أرباحها الصافية السنوية إلى نحو 160 مليون دينار (527 مليون دولار) بنسبة نمو بلغت 2%، وذلك عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من العام 2017، وبلغت ربحية السهم 39 فلس، وبلغت الإيرادات السنوية المجمعة 1.03 مليار دينار (3.4 مليار دولار)، مقارنة مع إجمالي إيرادات 1.09 مليار دينار (3.6 مليار دولار) عن العام 2016.

وسجلت عمليات المجموعة أرباحا قبل خصم الفوائد والضرائب والإستهلاكات الـ 414 EBITDA مليون دينار (1.4 مليار دولار)، وذلك مقارنة مع 512 مليون دينار (1.7 مليار دولار) عن العام 2016، بينما بلغ هامش ربحية الـ EBITDA عن هذه الفترة نحو 40.2%.

وبلغت قاعدة العملاء 46.6 مليون عميل، مقارنة بقاعدة عملاء بلغت 47 مليون عميل عن العام 2016، بينما دفعت استثمارات المجموعة في ترقية وتطوير شبكاتها قطاع خدمات البيانات إلى تحقيق نسب نمو ايجابية، حيث سجلت إيرادات البيانات (باستثناء خدمات الرسائل القصيرة وخدمات القيمة المضافة) نموا بمقدار 3%، وذلك مقارنة مع العام 2016، وهو ما مثل 25% من إجمالي الإيرادات المجمعة.

وقد أبرزت المؤشرات المالية للمجموعة الأداء التشغيلي القوي الذي حققته عملياتها عن العام 2017، إلا أن التحديات المرتبطة بالأوضاع الأمنية والاقتصادية في مناطق واسعة من أسواق المجموعة، بالإضافة إلى استمرار تأثير تقلب أسعار صرف العملات أثر على نمو النتائج المالية المجمعة عن هذه الفترة، فقد كلف تأثير تقلب أسعار الصرف وإعادة تقييم العملات (وخصوصا انخفاض سعر صرف العملة السودانية بشكل كبير مقابل الدولار الأمريكي) المجموعة من ناحية الإيرادات 494 مليون دولار عن العام 2017، كما كلف المجموعة 213 مليون دولار عن حجم الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والإستهلاكات (EBITDA)، و82 مليون دولار على مستوى الأرباح الصافية، وإذا ما حيدنا تأثير تقلب سعر صرف العملات فإن إيرادات المجموعة سترتفع 8% خلال العام 2017، كما أن الأرباح الصافية سترتفع 17%.

بدر الخرافي

وقال نائب رئيس مجلس الإدرة والرئيس التنفيذي بدر ناصر الخرافي لقد رفعت مجموعة زين أرباحها الصافية السنوية إلى نحو 160 مليون دينار (527 مليون دولار) بنسبة نمو بلغت 2%، وذلك عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر من العام 2017، وبلغت ربحية السهم 39 فلس، وبلغت الإيرادات السنوية المجمعة 1.03 مليار دينار (3.4 مليار دولار)، مقارنة مع إجمالي إيرادات 1.09 مليار دينار (3.6 مليار دولار) عن العام 2016.

وسجلت عمليات المجموعة أرباحا قبل خصم الفوائد والضرائب والإستهلاكات الـ 414 EBITDA مليون دينار (1.4 مليار دولار)، وذلك مقارنة مع 512 مليون دينار (1.7 مليار دولار) عن العام 2016، بينما بلغ هامش ربحية الـ EBITDA عن هذه الفترة نحو 40.2%.

وبلغت قاعدة العملاء 46.6 مليون عميل، مقارنة بقاعدة عملاء بلغت 47 مليون عميل عن العام 2016، بينما دفعت استثمارات المجموعة في ترقية وتطوير شبكاتها قطاع خدمات البيانات إلى تحقيق نسب نمو ايجابية، حيث سجلت إيرادات البيانات (باستثناء خدمات الرسائل القصيرة وخدمات القيمة المضافة) نموا بمقدار 3%، وذلك مقارنة مع العام 2016، وهو ما مثل 25% من إجمالي الإيرادات المجمعة.

تبرز هذه المؤشرات المالية الأداء التشغيلي القوي الذي حققته عمليات المجموعة عن العام 2017، إلا أن التحديات المرتبطة بالأوضاع الأمنية والاقتصادية في مناطق واسعة من أسواق المجموعة، بالإضافة إلى استمرار تأثير تقلب أسعار صرف العملات أثر على نمو النتائج المالية المجمعة عن هذه الفترة، فقد كلف تأثير تقلب أسعار الصرف وإعادة تقييم العملات (وخصوصا انخفاض سعر صرف العملة السودانية بشكل كبير مقابل الدولار الأمريكي) المجموعة من ناحية الإيرادات 494 مليون دولار عن العام 2017، كما كلف المجموعة 213 مليون دولار عن حجم الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والإستهلاكات (EBITDA)، و82 مليون دولار على مستوى الأرباح الصافية، وإذا ما حيدنا تأثير تقلب سعر صرف العملات فإن إيرادات المجموعة سترتفع 8% خلال العام 2017، كما أن الأرباح الصافية سترتفع 17%.ما تقييمكم لمجالات عمل المجموعة منذ أن توليت زمام المسؤولية – وما هي أولوياتكم خلال العام 2018 وما بعده؟

لقد كنت عضوا في مجلس الإدارة منذ العام 2011، ونائبا لرئيس مجلس الإدارة منذ العام 2014، ولذلك فقد كنت قريبا ومُلمّا بخطط أعمال المجموعة وشركاتها التابعة قبل أن أتولى مَهام منصب الرئيس التنفيذي، ولطالما أبديت إعجابي بتفاني الموظفين في العمل، وبثقافة الابتكار السائدة في هذه المؤسسة، وأود أن أؤكد هنا أنني من المشجعين لثقافة الابتكار، ولذلك سنستمر في دعم ونشر هذه الثقافة في كافة مبادراتنا، فهي مفتاح النجاح المستدام لشركات الاتصالات.

في الوقت الحالي، تواجه شركات الاتصالات تحديات تشغيلية، منها تآكل إيرادات الخدمات الصوتية، المنافسة السعرية المحمومة، ومعدلات الانتشار العالية لخدمات الاتصالات المتنقلة، وهذا بدوره يدفع شركات الاتصالات نحو البحث عن روافد عمل جديدة حتى تستمر في المنافسة والبقاء، ولذلك بات يتعين عليها أن تلتزم بتقديم أفضل مستوى من الأداء في ظل هذه التطورات.

في مجموعة زين، لدينا استراتيجية عمل واضحة، وهي التحول إلى مشغل الاتصالات الرقمي، وبالنسبة لنا فإن "التنفيذ" هو المفتاح الأساسي لخطة عمل هذه الاستراتيجية، وهي ترتكز على ست مبادرات تحوّلية: تجربة العملاء، الفعالية التشغيلية، إدارة القيمة، فرص خدمات B2B، الجبهة الرقمية والإبداعية، وتنمية مواهب الأفراد. نحن مستمرون في خدمة عملائنا من الأفراد والشركات، وتزويدهم بتجربة اتصالات ثرية على شبكاتنا، فهدفنا ليس مجرد إرضاء العملاء فقط، بل بناء قاعدة ولاء وانتماء لعلامتنا التجارية، وهو الأمر الذي يؤدي بدوره إلى تحقيق نمو عضوي أسرع لقاعدة عملائنا.

تواصل الشركات التابعة لمجموعة زين تركيزها على الإدارة المتحوّطة للتكاليف التشغيلية حيث أن هامش الـ EBITDA استقر في العام الماضي عند مستوى 40%، وفي موازاة ذلك، فإن هناك تأكيد على التحسُّن الحاصل في جودة الخدمة، وفي مدى وصول وأداء الشبكات، وفي معدلات نمو خدمات البيانات بالتزامن مع تعظيم فرص تطويرات المدن الذكية، و"إنترنت الأشياء"، وخدمات الـ B2B (قطاع الأعمال).

نسعى في زين إلى أن يكون لنا تأثيرا حقيقيا على المجتمعات، وتشجعيها بشكل قوي على الابتكار الاجتماعي، في المقابل سنواصل تنفيذ وطرح مبادرات مبتكرة من أجل الاستفادة من موجة الثورة الصناعية الرابعة، فنحن نؤمن بأن هذا التوجه الاستراتيجي يؤدي إلى خلق مزيد من القيمة لمساهمينا.

ما هي أبرز المحطات الرئيسية للمجموعة خلال العام 2017 ؟

شهدت عمليات المجموعة تطورات إيجابية في العام 2017، فقد حققت شركة زين السعودية منعطفا تاريخيا في مسيرتها، حيث سجلت نتائج مالية قياسية عن العام 2017، بتحقيقها صافي ربحية للمرة الأولى في تاريخها بقيمة 12 مليون ريال سعودي (3.1 مليون دولار أمريكي)، وهو ما يعني أن الشركة حققت تحولا في صافي الربحية بقيمة مليار ريال سعودي (264 مليون دولار أمريكي) عن العام 2016.

وجاء الأداء المميز لشركة زين السعودية بفضل الالتزام الجاد بتنفيذ إستراتيجيتها التحولية التي تهدف إلى زيادة الاستفادة من خدمات البيانات والخدمات الرقمية، والتركيز المستمر على تطوير كفاءة التشغيل، بالإضافة إلى الجهود الإيجابية للإدارة في هيكلة تكاليف الشركة، كما أن الاستثمار في تقنيات شبكة الجيل الرابع المطور، وزيادة الاهتمام بالعملاء والعناية بهم أسهمت جميعها بشكل متساو في تحقيق هذا الأداء، والذي يعد الأداء الأفضل على الإطلاق للشركة.

وتأتي هذه النتائج المالية بالرغم من التحديات التشغيلية في صناعة الاتصالات، وتأثر قاعدة عملاء الشركة بالمنافسة الشديدة، وقرارات تطبيق القواعد المنظمة لتشغيل الخطوط والإشتراكات الجديدة، والتي تربط الخدمات بتوثيق البصمة.

وتلتزم مجموعة زين بنبذ العلم وإدارة زين السعودية بتكثيف جهودها لمساعدتها في عملية التحول الرقمي، وتقديم تجارب أفضل للعملاء، مع توجيه هذه الجهود نحو دعم الابتكار والانتقال نحو اقتصاد قائم على المعرفة، وفي ظل التحسن الذي تشهده عمليات زين السعودية على كافة المجالات، فإنها تتطلع إلى أن تسهم من خلال شراكتها للمجتمع في رؤية المملكة الاقتصادية 2030.

ومما لا شك فيه، أن هناك صفقتين رئيسيتين كان لهما تأثيرا إيجابيا عميقا على مستقبل نمو حجم أعمالنا، فصفقة استحواذ شركة "عُمانتل" على أسهم الخزينة جلبت منفعة ملموسة وفورية، حيثُ بات بوسعنا أن نبني عليها المزيد في خططنا الاستراتيجية، فضلا عن الاتفاقية الرائدة وغير المسبوقة من أجل بيع وإعادة استئجار أبراج اتصالات شركة زين الكويت، وذلك في خطوة هي الأولى من نوعها على مستوى أسواق الاتصالات في المنطقة.

إن صفقة شراء "عُمانتل" لأسهم مجموعة زين بنسبة وصلت إلى 9.8% من الأسَهم المصدرة في أغسطس 2017 كانت إيذاناً ببداية حقبة جديدة لمجموعة زين في الوقت الذي تسعى فيه إلى تعزيز مكانتها كتكتل اتصالات رائد على مستوى الشرق الأوسط وأفريقيا، وقد قررت شركة "عُمانتل" لاحقا أن تزيد من حجم استثمارها في زين من خلال شرَاء حصة إضافية لتصبح نسبتها 22% من رأسمال المجموعة.

هذه الصفقة تعني أن "عُمانتل" قد أصبحت ثاني أكبر مساهم في مجموعة زين بعد الَحكومة الكويتية (ممثلة بالهيئة العامة للاستثمار)، ونحن سعداء للغاية بثقة شركة "عُمانتل" في توجهنا الاستراتيجي، فمثل هذه الصفقات من المتوقعَ أن يكون لها تأثيرا إيجابيا على سائر شركاتنا التابعة، وأن تخلق في الوقت ذاته قيمة أعظم لمساهمينا.

نحن نعكف حاليا بالتعاون مع "عُمانتل" على استكشاف العديد من الفرص التآزرية والمعززَة للأعمال، كما أننا متحمسون إزاء ما نراه في الأفق من فرص تعزز من أوجه التعاون المشترك مستقبلا، وبالنسبة لصفقة بيع أبراجنا في الكويت إلى شركة "آياتشاس" القابضة المحدودة، فإنها ستفتح مجالات جديدة أمام عملياتنا، وستعمل على خلق قيمة أكبر للمساهمين، كما أنها ستمنحنا مرونة في التوسع في الاستثمارات ذات العائد الأعلى مستقبلا.

40 مليون دينار صافي أرباح عام 2017

«عمومية VIVA» تقر توزيع 30 فلساً للمساهمين

عمرو شيخ العرب

عقدت شركة الاتصالات الكويتية VIVA، ، اجتماع الجمعية العامة العادية ، في فندق الريجنسي بتاريخ 28 مارس 2018 وقد بلغت نسبة النصاب 78.173% من إجمالي عدد المساهمين.

وتم خلال إجتماع الجمعية العامة العادية المصادقة على تقرير مجلس الإدارة وتقرير مراقبي الحسابات وتقرير هيئة الرقابة الشرعية، كما تمت المصادقة على تقرير حوكمة الشركات وتقرير لجنة التدقيق وتقرير المكافآت والرواتب والمزايا لأعضاء مجلس الإدارة والجهاز التنفيذي وذلك عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2017، كما تمت الموافقة على جميع بنود جدول أعمال الجمعية العامة العادية الأخرى.

بالإضافة إلى ذلك، وافقت الجمعية العامة العادية على اقتراح مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بنسبة 30% من إجمالي رأسمال الشركة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2017، أي بواقع 30 فلساً كويتياً للسهم الواحد وذلك للمساهمين المقيدين في سجلات الشركة في نهاية يوم الاستحقاق المحدد له الأحد الموافق 15 أبريل 2018، وسوف يتم توزيع الأرباح النقدية على المساهمين المستحقين لها اعتباراً من يوم الأحد الموافق 22 أبريل 2018. كما جرى ترشيح أعضاء مجلس الإدارة التالية أسماؤهم وتم انتخابهم بالتزكية لمدة ثلاث سنوات: شركة الاتصالات السعودية – عضو غير مستقل وشركة اس تي سي الخليج القابضة للإستثمار – عضو غير مستقل وشركة اس تي سي الخليج القابضة للإستثمار 1 – عضو غير مستقل ، وشركة اس تي سي الخليج القابضة للإستثمار 3 – عضو غير مستقل والهيئة العامة للاستثمار – عضو غير مستقل والمؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية – عضو غير مستقل وصلاح أحمد مشاري الفوزان – عضو مستقل .

وصرّح الدكتور محمود أحمد عبد الرحمن، رئيس مجلس إدارة شركة الإتصالات الكويتية VIVA قائلاً: "رغم استمرار المنافسة التي يشهدها قطاع الاتصالات الكويتي والذي يعتبر من أكثر الأسواق التنافسية في المنطقة، استطاعت VIVA أن تحقق مستويات جيدة من الإيرادات ونمو في الربحية بالإضافة إلى تعزيز الكفاءة التشغيلية لخلق قيمة وعوائد أفضل لمساهميها. وقد حققت VIVA هذه النتائج بفضل اتباع نهج إداري متكامل ومتطور على يد فريق ذي مهنية عالية يعزز الدوري المحوري والإيجابي الذي تلعبه VIVA كشركة اتصالات رائدة تساهم دائماً في توفير حلول اتصالات ذكية لإرضاء طموحات عملائها وتلبية احتياجاتهم."

وأضاف: " لقد أظهرت VIVA قدرتها على تحقيق نمو في صافي الأرباح في ظل الظروف الإقتصادية الصعبة وقوة المنافسة التي شهدناها خلال عام 2017 وذلك من خلال انخفاض أسعار خدمات الاتصالات والتي تضغط بشكل كبير على هامش الربح لجميع شركات الاتصالات في دولة الكويت، حيث تمكنت VIVA من تحقيق نمو بنسبة 1% في صافي الأرباح التي بلغت 40.1 مليون د.ك (ربحية السهم 80 فلساً) في عام 2017 مقارنة بصافي أرباح وصلت إلى 39.8 مليون د.ك (ربحية السهم 80 فلساً) في عام 2016.

من جانبه، قال المهندس سلمان بن عبد العزيز البدران، الرئيس التنفيذي لشركة الإتصالات الكويتية VIVA: لقد جاءت نتائج عام 2017 وفقاً لأهداف وطموحات VIVA المستمرة في تحقيق نمو في أعمالها التشغيلية وتثبيت ريادتها في سوق الاتصالات. وأضاف: "لقد بذلنا جهوداً في عام 2017 من خلال فريق عملنا المتكامل لنؤسس قاعدة صلبة ومتينة تضمن استمرارية نجاحات الشركة في ظل المنافسة الحادة في سوق الاتصالات الكويتي، حيث حافظت VIVA على مستويات جيدة من الإيرادات وتحقيق نمو في ربحيتها التي تمثّل قدرة وكفاءة الشركة المالية والتشغيلية، وسجّلت إيرادات بقيمة 278 مليون دينار كويتي خلال عام 2017. وقد أثمرت هذه النتائج عن تحقيق الشركة صافي ربح بلغ 40.1 مليون دينار كويتي (ربحية السهم 80 فلس) خلال عام 2017، بينما بلغت الأرباح التشغيلية حوالي 42.6 مليون دينار كويتي خلال عام 2017، هذا وقد وصلت قاعدة العملاء لدى VIVA إلى حوالي 2.3 مليون عميل في نهاية شهر ديسمبر 2017.

خلال انعقاد العمومية)تصوير – محمد صابر(