

### الحدث تناول تقنيات شبكة الجيل الخامس وتطبيقات الذكاء الاصطناعي والحوسبة السحابية

# «زين» و«هواوي» تعقدان مؤتمراً عن «التحول الرقمي»



صورة جماعية

أعلنت زين أنها عقدت بالتعاون مع شركة «هواوي» مؤتمر «زين هواوي» حازم لشبكات الاتصالات للعام 2018، والذي جاء في إطار استمرار التعاون الاستراتيجي بين الطرفين. وذكرت الشركة أن جلسات المؤتمر التي استمرت على مدار يومين ناقشت التوجهات الجديدة والرؤى العالمية، وغيرها من المواضيع التي تحتل أولوية كبيرة في عملية التحول الرقمي وتعزيز إمكانية تقنية المعلومات والاتصالات، مبينة أن هذه الفعالية جاءت بعد توقيع مذكرة تعاون مع «زين» في مطلع العام الحالي على هامش فعاليات المؤتمر العالمي للهواتف النقالة في برشلونه. وأفادت زين أنها تعمل بموجب هذا المذكرة مع شركة «هواوي» جنباً إلى جنب لإطلاق حلول تنافسية مبتكرة في السوق الكويتية والمنطقة بأسرها لتعزيز التزاماتها، وتمكين استراتيجية التحول الرقمي، مبينة أن فرق العمل المشتركة في هذه الفعاليات اطلعت على مزايا التقنيات الناشئة مثل شبكة الجيل الخامس (5G)، تقنية «إنترنت الأشياء»، الذكاء الاصطناعي، الحوسبة السحابية، وتوأمة الشبكات لتمكين الخدمات المقدمة في قطاع الشركات، وسلطت كذلك الضوء على أثر هذه التقنيات الناشئة في مجتمعات الشرق الأوسط.

خدمات الحلول الذكية والمبتكرة بشكل ملحوظ، مما يساهم في نجاح هذا المؤتمر ونخص بالشكر شركة هواوي لما قدمته لنا من مساعدة في تنفيذ أهدافنا الرقمية والاستراتيجية». من جانبه، صرح فيكتور دونغ، رئيس علاقات الأعمال مع شركة «زين» لدى «هواوي»، قائلاً: «نواصل العمل

مع زين كشريك استراتيجي لنا في هذه المنطقة التي تشهد تطورات متسارعة في قطاع تقنية المعلومات والاتصالات، إن الروية الواعدة والشغف الكبير لتطوير قطاع تقنية المعلومات والاتصالات والمضي قدماً في عملية التحول الرقمي في الكويت والمنطقة هو أمر رائع بكل ما تعنيه الكلمة من معنى.

وأضاف دونغ قائلاً: «يركز هذا المؤتمر على توفير نظام إيكولوجي شامل مفتوح يعود بالنفع على جميع الأطراف المشاركة فيه ويسلط الضوء على أهمية التعاون مع أبرز الشركاء في قطاع الاتصالات مثل شركة زين من تنفيذ تجربة الطرق في المستقبل القريب». يذكر أن مؤتمر «زين هواوي» كاريز

القائمة على الطلب والخدمات المتوفرة بالكامل عبر الإنترنت والخدمات الذاتية «DIY»، والخدمات الاجتماعية، فنحن نؤمن في هواوي أننا نستمكن من خلال التعاون مع أبرز الشركاء في قطاع الاتصالات مثل شركة زين من تنفيذ تجربة الطرق في المستقبل القريب». يذكر أن مؤتمر «زين هواوي» كاريز

لشبكات الاتصالات 2018، عُقد على مدار يومين بهدف توحيد الرؤى في تقنية المعلومات والاتصالات والبحث في التقنيات دائمة التطور، وهو يأتي في سياق الرؤى الاستراتيجية لشركة زين والتي أنتجت مؤخرًا بنجاح اختبار تكنولوجيا الجيل الخامس (5G) بنجاح على شبكتها،

وهو ما يمثل خطوة رئيسية في توسيع نطاق خدمات الشركة في قطاع المشاريع والشركات B2B، وذلك اعتماداً على السرعات العالية والقدرة الكبيرة التي ستمكنها الشركة، كما أنها ستعمل على تعزيز تجربة العملاء، وابتكار الأعمال الجديدة لتطوير مشاريع المدن الذكية الآمنة وإنترنت الأشياء.

## فرع بوييان الجديد في الظهر يعزز انتشار البنك محلياً



مصعب الشعلان

أعلن بنك بوييان عن افتتاح فرع الجديد في منطقة الظهر ليعزز بذلك تواجداته وانتشاره المحلي ضمن إطار خطته التوسعية داخل الكويت لخدمة عملائه في كل مكان من خلال توفير الراحة والسهولة والسرعة في إنجاز معاملاتهم خلال ساعات العمل الرسمية للفرع. وقال مدير إدارة الفروع «مصعب الشعلان» أن الفرع الجديد يمثل إضافة لفرع بنك بوييان بحيث يخدم منطقة ذات كثافة سكانية عالية كما تم مراعاة تصميمه الداخلي في تقديم الخدمات المميزة للعملاء بسهولة وبسرعة مع توفير مساحات كافية لحركة وانتظار العملاء داخل الفرع ليبقى بوييان متميزاً وأقرباً على تطوير هذه الفروع ليواكب ركب التطور المستمر في الصناعة المصرفية محلياً وعالمياً.

### بوييان دايركت

وأضاف الشعلان أن التوسع في افتتاح المزيد من الفروع يأتي تماشياً مع الخدمات التقنية التي يقدمها البنك حيث كان لبوييان السبق الأول بطرحها بالسوق المصرفي والتي تهدف لخدمة مختلف شرائح في المجتمع إلى

## قدم حولا تمويلية ويعرف بمنتجاتها ومنها «شفاء»

# «بيتك» يشارك اليوم في معرض الرعاية الطبية بمجمع 360

وتلبية احتياجاتهم، وكان «بيتك» قد أطلق خطة استثمارية جديدة طويلة الأجل، هي الأولى من نوعها في السوق الكويتي، وهي خطة «شفاء» التي تعتبر حساباً استثمارياً طويل الأجل، وتتيح تغطية تكافلية لحالات الرعاية الطبية الخاصة، وتحتوي خطة «شفاء» على تأمين تكافلي في حالة الوفاة أو العجز الكلي الدائم أو المرض الطارئ، مع التغطية التكافلية لحالات الرعاية الطبية الخاصة، تقوم بدفع مبلغ فوري عند تشخيص حالة طارئة مذكورة في قائمة الأمراض الـ 11 المشمولة بالتغطية، لتتمكن العميل من دفع تكاليف العلاج أو تغطي انقطاع مصدر الدخل.

وتشجع «شفاء» العملاء من 21 إلى 60 سنة على الادخار التدريجي لمبالغ صغيرة، للاستفادة منها عند انتهاء الخطة أو عند الحاجة، وهي بذلك تتألف من عنصرين أساسيين، ادخار مبالغ متراكمة، بالإضافة إلى الأرباح في الحالات الطارئة، وتغطية تكافلية للأفراد في حالات الوفاة بسبب مرض أو حادث، والعجز الكامل الدائم بسبب مرض أو حادث، فضلاً عن الأمراض الطارئة.

والحد الأدنى لمدة الادخار 5 سنوات، فيما يكون الحد الأقصى لمدة الادخار 15 سنة، ويجب ألا يتجاوز عمر العميل عند نهاية فترة الادخار 65 سنة، ويقوم «بيتك» باستثمار 80 في المئة من أقل رصيد شهري في الحساب، ويتم ايداع الأرباح سنوياً في حساب الادخار لحالات الأمراض الطارئة، موضحاً أنه عند انتهاء الخطة يستطيع العميل سحب كامل المبلغ مع الأرباح من الحساب.



عادل الرشود

العلاجية والإمور المساعدة لها، ومما يزيد الإصر تيسيراً على العملاء وجود «بيتك» كأحد أهم وإبرز مقدمي الخدمات التمويلية من خلال قدرات بشرية متميزة من العاملين والمدرّبين جيّداً على خدمة العملاء

يشارك بيت التمويل الكويتي «بيتك» في معرض الرعاية الطبية الذي يقام بمجمع 360 خلال 26-28 ابريل الجاري كمشرك في المعرض، حيث يقدم حولا تمويلية مناسبة لموضوع المعرض بالإضافة إلى عرض لمنتجات وخدمات «بيتك» المتنوعة ومنها منتج «الرعاية الطبية»، الراد على استفسارات العملاء. وقال المدير التنفيذي للمنتجات التمويلية للأفراد في «بيتك» عادل احمد الرشود أن من أبرز العروض التي يقدمها «بيتك» إلى عملاء المعرض، الحصول على تسهيلات تمويلية مع صفر أرباح بالتعاون مع الشركات المنساركة، بما يسهل على زوار المعرض وروده الاستفادة من العروض والمزايا التي تقدمها والمستشفيات والمرکز والعیادات والشركات الطبية وغيرها، مما يعد عامل دعم ومساندة لأعمالها ومساهمة في نجاح المعرض وتحقيق أهدافه، كما تعبر المشاركة عن حرص «بيتك» على التواجد بشكل دائم وفعال في مثل هذه المناسبات والتجمعات بشكل يجعله الأقرب إلى عملائه والأكثر شراكة وتعاوناً مع الشركات الكويتية في إطار سعيه الدائم لتعزيز الاقتصاد الوطني وتحفيز آليات السوق وتسهيل عمليات الشركات.

وأكد الرشود أن تنوع المشاركین في المعرض بين مستشفيات خاصة ومرکز طبية متخصصة وعبادات وشركات ومؤسسات تعمل في نفس المجال، يكسبه زخماً ويجعله الجهة المفضلة والمختارة للراغبين في الاستفادة من مجموعة الخدمات التي تقدمها هذه الجهات أو أولئك الساعين للوقوف على أحدث وأهم وأفضل التطورات في المجال الطبي والخدمات

## «لوفتهانزا» تحصد جائزة «أفضل ناقلة أوروبية تخدم الشرق الأوسط»

التقدير الكبير الذي تحظى به لوفتهانزا من عملائها في الشرق الأوسط بفضل الطيف الواسع لمنتجاتها وخدماتها المبتكرة، وقد ساهم التزامنا الطويل تجاه السوق واستثمارنا الكبيرة في الرقمنة والتطوير في فوزنا بهذا التكريم المرموق.

الطيران «سكاي ترانس» في شهر ديسمبر من العام الماضي 2017. وعقب استلامه الجائزة بالنيابة عن الشركة، قال كارستن زانج، مدير أول المبيعات لمنطقة الخليج وإيران وأفغانستان وباكستان في «مجموعة لوفتهانزا»: «تؤكد هذه الجائزة على

حصدت «لوفتهانزا» جائزة «أفضل ناقلة أوروبية تخدم الشرق الأوسط» خلال حفل توزيع «جوائز بزنس ترافلر 2018»، التي انعقدت مساء أمس في دبي. وتأتي الجائزة تأكيداً على التزام «لوفتهانزا» الراسخ تجاه المنطقة وحضورها العريق في قطاع النقل الجوي

### في سحب حساب الجوهرة لشهر أبريل

## عبدالله الحرز يفوز بجائزة الـ 125 ألف دينار من «الوطني»



اشواق ابو حديدة

أعلن بنك الكويت الوطني عن حصول عبدالله حيدر طاهر الحرز على جائزة الـ 125 ألف دينار في سحب حساب الجوهرة الشهري المخصص لشهر أبريل، حيث تم الإعلان عن اسم الفائز في السحب مباشرة على الهواء عبر إذاعة «نحس الكويت» FM 88.8 يوم الثلاثاء الموافق 24 أبريل في الساعة الواحدة والنصف مساءً، وقد تم إجراء عملية السحب بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة إلى جانب ممثلي بنك الكويت الوطني.

ويؤهلهم للفوز بمبالغ نقدية في السحب الذي يتم بشكل أسبوعي، الكبرى بقيمة 250 ألف دينار ربع سنوياً، حيث أن كل 50 ديناراً يقوم العميل بإيداعها في حساب الجوهرة تمنحه فرصة ليكون الفائز التالي. علماً بأن الحد الأدنى لفتح الحساب هو 400 دينار كويتي والحد الأقصى للمبلغ الذي يمكن الاحتفاظ به في الحساب هو 500,000 دينار كويتي. وفي حال عدم قيام العميل بعملية سحب نقدي أو تحويل من حساب الجوهرة خلال الفترة المطلوبة، فإن فرص الفوز تضاعف مقابل كل 50 دينار في الحساب.

### حقق 694 مليون فرنك صافي ربح في الربع الأول

## «كريدسي سويس» يحقق أفضل أداء فصلي منذ تطبيق خطة إعادة الهيكلة

وقال تيام في بيان «بفضل هذه النتائج للربع الأول حققنا بداية جيدة لعامنا الثالث الأخير من إعادة الهيكلة وتطلع إلى المستقبل بثقة في نموذج عملنا الجديد وفي قدراتنا على التنفيذ».

وسعد سهم البنك 4.9 بالمئة إلى 16.985 فرنك في المعاملات المبكرة مع ترخيب السوق بالنتائج. ويظل ذلك المستوى أقل من الذي بلغه بعد تولى تيام منصبه لكنه يتعافى بشكل مطرد من مستوى 9.4 فرنك المسجل منتصف 2016.

وانخفضت إيرادات كريدسي سويس ثمانية بالمئة في قطاع الأنشطة المصرفية الاستثمارية وأسواق المال لكنه قال إن لديه مجموعة قوية من الصفقات المحتملة التي ما زالت «تتوقف على أوضاع بناء بالسوق».

وزادت الأرباح في وحدة تداولات الاسواق العالمية إلى 245 مليون فرنك. وظلت هذه الوحدة محل تركيز في خطة تيام لخفض الإنفاق ومصدر خسائر بمليارات الدولارات في الأعوام الماضية.

وأعلن بنك كريدسي سويس أمس الأربعاء أنه حقق بدعم من قطاع إدارة الثروة أفضل أداء فصلي منذ إطلاق الرئيس التنفيذي تيجاني تيام خطة إعادة هيكلة ثاني أكبر بنوك سويسرا في 2016. وحقق البنك صافي ربح بقيمة 694 مليون فرنك في الربع الأول من العام وهو ما فاق التوقعات. وكان كريدسي سويس تكبد خسائر بلغت 6.6 مليار فرنك سويسري (6.7 مليار دولار) في 2015 و2016 وجنب مبلغاً ضخماً للضرائب مما محا مكاسب العام الماضي.

وتظهر النتائج أن البنك استفاد من خطة تيام التي تستمر ثلاثة أعوام للتركيز على إدارة الثروة على حساب الأنشطة المصرفية الاستثمارية وتسوية قضايا.